



SALTA PRODUCTIVA

AÑO XVII N° 78. EDICIÓN JULIO - AGOSTO 2021

GANADERÍA: Suplementación
AGRICULTURA: Aplicación selectiva y plagas.



CAMPAÑA TABACALERA



LA ECONOMISTA
DIANA MONDINO



CEPO A LA CARNE

2006 - 2015 - 2021...

LAS MISMAS RECETAS, LOS MISMOS ERRORES



Cornejo Rovaletti S.R.L.

MAQUINARIA AGRÍCOLA



ÁREA COMERCIAL

Eduardo Bongiovanni, 387- 683 3222 eduardobongiovanni@gmail.com

Juan Pablo Rovaletti, 387- 685 3159 jprovaletti@gmail.com

Horacio Edo, 387- 684 3813 ventas.cornejorovaletti@gmail.com

econovoagrovia.com.ar



CASA CENTRAL
AV. CHILE 1650 /SALTA 4400
0387 4234170/4233753
CORNEJOROVALETTI.ADM@GMAIL.COM

SUCURSAL LAS LAJITAS
FCO. FERRER ESQ. ESQUIÚ / LAS LAJITAS
03877 4994666. CEL 387 5128000
CORNEJOROVALETTILAJITAS@GMAIL.COM



CORNEJO ROVALETTI S.R.L



STAFF

Salta Productiva es una publicación gratuita para el sector agropecuario. Año XVII N° 78
EDICIÓN JULIO - AGOSTO 2021

Editor Responsable
Sociedad Rural Salteña

Coordinación General
Mariana Rovaletti. mrovaletti@gmail.com

Publicidad
Sofía Padilla - (0387) 4231806 – 4232600
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar

Diagramación y Diseño
IDEAR: EMILIA MÓNACO PARA IDEAR
info@id-idear.com.ar

Foto tapa
Mariana Rovaletti

Foto interior
Eduardo Bongiovanni, Mariana Rovaletti,
Emiliano Cazado, Conecar, Biogénesis,
Corpotab, Luis Robles Terán, Regina Robles,
Ateneo, José León, Ana Lucía Torres..

El Editor no se responsabiliza por el contenido de las notas, las cuales no necesariamente representan su opinión.

Sociedad Rural Salteña
Avda. Gato y Mancha 1460 / c.p. a 4412 aga
Salta- Argentina / Tel (0387) 423 1806
Tel / Fax (0387) 423 5230
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar
www.ruraldesalta.org.ar

COMISIÓN DIRECTIVA S.R.S.

PERIODO 2021 - 2023

Presidente	Carlos Segón
Vicepresidente	Joaquín María Elizalde
Secretario	Alfredo Figueroa
Prosecretario	Ana Lucía Torres
Tesorero	Lucas Jovanovics
Protesorero	Francisco Torino
Vocal 1	Gastón Rodó
Vocal 2	Carlos D'Andrea Cornejo
Vocal 3	Martín Ficco
Vocal 4	Javier Segura
Vocal 5	Eduardo César Navamuel
Vocal 6	Facundo Alvarado
Vocal. Sup. 1	Juan Pablo Tezanos Pinto
Vocal Sup. 2	Francisco Mauro
Vocal Sup. 3	Matías Canónica
Vocal Sup. 4	Carlos Zapata

ORGANO DE FISCALIZACIÓN

Titular	Ignacio García del Río
Supl. 1	Alberto Cajal Caro
Supl. 2	Claudio Scarabotti
Supl. 3	Javier López López

SUMARIO

- 3** EDITORIAL.
EL FUTURO INSTITUCIONAL DEPENDE DE LOS CIUDADANOS. POR CARLOS SEGÓN.
- 4** GREMIALES. **“CARNE: MALA PRAXIS EN LA MESA DE LOS ARGENTINOS”**
POR CARLOS SEGÓN PARA EL TRIBUNO.
- 8** **«ELIMINANDO LAS REGULACIONES QUE IMPIDEN TRABAJAR, HAY UNA SOLUCIÓN INMEDIATA».**
ENTREVISTA A LA ECONOMISTA DIANA MONDINO.
- 14** MUJERES RURALES.
LA VOCACIÓN GREMIAL.
ENTREVISTA A ANA LUCÍA TORRES.
- 18** **SUPLEMENTACIÓN INVERNAL CON BURLANDA SECA DE MAÍZ EN RECRÍA DE TERNERAS PARA REPOSICIÓN.** POR OLEGARIO HERNÁNDEZ, AGUSTÍN LÓPEZ, HÉCTOR MIGUEL FISSOLO, JOSÉ IGNACIO ARROQUY.
- 22** AGRICULTURA.
SITUACIÓN ACTUAL DE PLAGAS EN EL CULTIVO DE SOJA. POR DR. ING. AGR. LUCAS EMILIANO CAZADO
- 26** APLICACIÓN SELECTIVA.
EL FUTURO NOS FUE PRESENTADO HACE YA 10 AÑOS ¿POR AQUÍ LLEGÓ? POR LUIS ROBLES TERÁN.
- 28** **ENFERMEDAD RESPIRATORIA BOVINA: PRÁCTICAS PROBADAS PARA DISMINUIR SU INCIDENCIA.** POR BAGÓ.
- 34** CAMPAÑA TABACALERA 2020/21.
CON BUENOS RENDIMIENTOS PERO MAGROS RESULTADOS ECONÓMICOS.
POR ESTEBAN AMAT LACROIX, PRESIDENTE DE LA CÁMARA DEL TABACO DE SALTA.
- 38** **EL ATENEO AVANZA POR DISTINTOS FRENTE.** POR SANTIAGO CEDOLINI
- 42** TECNOLOGÍA EN EL CAMPO.
EL DRON PARA USO GANADERO.
- 48** GANADERÍA.
SUPLEMENTACION ESTRATÉGICA EN VACAS DE CRÍA EN EL NOA. ¿VALE LA PENA SUPLEMENTAR A LA VACA? POR MATÍAS MEDINA.

LOS REALES[®]

C A B A Ñ A

GENÉTICA DE CALIDAD DESDE EL NORTE ARGENTINO

Ruta 5 km 100. Las Lajitas. Salta

Contacto: Fabricio Giordana +54 9 387 745-3954

 Precision Planting[®]
Convertí tu sembradora usada en una Precision Planting



 Premier
Dealer


NorthPrecision
*"Estamos cambiando la forma de sembrar
del Norte Argentino"*

Cel.: 387 5182857

EL FUTURO INSTITUCIONAL DEPENDE DE LOS CIUDADANOS



› ESTAMOS A POCOS DÍAS DE LAS PRÓXIMAS ELECCIONES provinciales y nacionales, ambos actos electorales son de suma importancia para definir el futuro institucional de nuestro país. Las políticas del Gobierno Nacional muestran un permanente avasallamiento sobre las actividades privadas en los distintos sectores, tanto de la producción, como de la salud, educación, transporte, seguridad, justicia, propiedad privada, etc.

Los mensajes confusos del Sr. Presidente de la Nación y de la Sra. Ministra de Seguridad, sobre la propiedad privada generó una ola de tomas de terrenos.

El cierre de las exportaciones de carne, la implementación de las declaraciones juradas de exportación, el mal llamado aporte solidario de carácter confiscatorio, el intento de nacionalizar Vicentín, la hidrovía Paraná Paraguay, la modificación de la ley de biocombustibles, la pretensión de modificar las normas para elegir al Procurador de la Nación, las amenazas a los sistemas de salud privado, el cepo al dólar, son un largo ejemplo de las medidas del gobierno nacional que con políticas de estado, totalmente intervencionistas, crean un clima de inseguridad jurídica e imprevisibilidad tal, que atentan contra las inversiones productivas, incrementando un estado bobo, que provoca un déficit fiscal cada vez más grande, con aumento en la emisión monetaria, lo que nos conduce a una mayor inflación que tiene por resultado el incremento del índice de pobreza.

El oficialismo tiene amplia mayoría en la Cámara de Senadores. Solo le faltan siete diputados para tener mayoría absoluta en la Cámara de Diputados. De lograr mayoría absoluta en ambas, tendrán la posibilidad de modificar y cambiar los jueces para conseguir sus conveniencias y los fallos que liberen de todos los actos de corrupción que hoy se tramitan ante la Justicia.

En estas Elecciones es de vital importancia lograr un resultado que permita una distribución equilibrada de legisladores, sin mayoría absoluta para mantener así el resguardo de la República.

La participación ciudadana, ya sea en partidos políticos o cumpliendo con el deber cívico del sufragio y sobre todo actuando como fiscales el día de la elecciones es la única herramienta disponible que nos garantiza un estado democrático donde puedan desarrollarse el futuro de los Argentinos.

Es hora de que todos los ciudadanos, sobre todo a los jóvenes, reflexionemos sobre la Patria que queremos, el futuro para nuestros hijos, nietos y generaciones venideras, para que no tengamos que pensar en emigrar a buscar mejores oportunidades en otros países.

Debemos ser protagonistas de nuestro destino y no meros espectadores que solamente nos quejamos en la intimidad.

Carlos Segón
Presidente SRS

CARNE: MALA PRAXIS EN LA MESA DE LOS ARGENTINOS

Carlos Segón expresó en una nota que escribió para el diario El Tribuno que las medidas implementadas por el gobierno repiten el error de 2006 y que duró 9 años. Las prohibiciones de exportar llevaron a un retroceso de 11 millones de cabezas, pérdidas de trabajo, desaparecieron muchos frigoríficos, tambos y productores; la carne igual subió de precio y se perjudicó a la Argentina en el mercado internacional, favoreciendo a la competencia. Y de nuevo la historia se repite. La Argentina pierde.

- **¿Es la exportación el motivo por el que sube la carne?** Los argentinos consumen un promedio de 120 kilos de carne, por habitante al año, los que aproximadamente se distribuyen en 50 kg de carne vacuna, 40 kg de pollo, 15 kg de carne de cerdo, complementándose con otras. Argentina se encuentra entre los países de mayor consumo de proteína animal en el mundo.

En un marco de inestabilidad económica, con altos índices de inflación, el Gobierno pretende responsabilizar a las exportaciones de carnes como la causante de estos niveles de inflación. Y así, repitiendo herramientas ya fracasadas en el año 2006, este gobierno decretó el cierre total de exportaciones de carnes por 30 días, para luego habilitar solo un cupo del 50% de lo que se venía exportando, con más la prohibición de exportar 7 cortes con el falso argumento de "cuidar la mesa de los argentinos". La medida estará vigente hasta diciembre.

¿Esta medida traerá consecuencias como las que se generaron en la el primer gobierno de Néstor Kirchner hasta el segundo de Cristina Kirchner?

La suspensión de las exportaciones de carne vacuna en el año 2006 y la creación de ROE trajo como consecuencia el cierre de 60 plantas frigoríficas, la pérdida de 25.000 empleos y de 12.000.000 de cabezas del *stock* ganadero, lo que llevó a un aumento del precio al consumidor.

Estas nuevas medidas tendrían las siguientes consecuencias: para los exportadores sin planta, los que toman servicios de faena en frigoríficos, significará pérdidas totales de cupos, ya que estos pasan a pertenecer al CUIT de la planta procesadora. Los que iniciaron esta actividad en 2021 quedan fuera de cupo por no tener referencias de las exportaciones en el segundo semestre 2020.



M.V J.J López López
Ing. Zoot J.P Caro Checa

@gauchosca
Gauchos Consultora Agropecuaria

- AGRONEGOCIOS
- DESARROLLO Y MANEJO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
- DESARROLLO Y MANEJO DE PLANES SANITARIOS
- DIAGRAMACIÓN Y PRESUPUESTACIÓN DE LA CADENA FORRAJERA
- ASESORAMIENTO INTEGRAL EN PRODUCCIÓN BRANGUS, BRAFORD Y BRAHMAN

www.gauchosconsultora.com.ar +54 9 3876 66-2695 // +54 9 3876 53-0577





Usá tus Granos como medio de pago

Podés utilizar tus granos para:

- Adquirir insumos o servicios
- Aumentar tu flujo de capital de trabajo
- Fijar cobertura de márgenes
- Pagar líneas de crédito

Una sinergia entre Banco Macro, Comercio Interior y Macro Warrants que te brindan:



Seguridad
para operar con el
respaldo de Banco Macro



Operá con Granos
usándolos como
medio de pago



Financiación
accedé a las
mejores condiciones

Conocé más en macro.com.ar/empresas
o sacá tu turno online para asesorarte en la sucursal

macro.com.ar

 **Macro**
Cerca, siempre.

CARTERA COMERCIAL. MONTO MÁXIMO, PRODUCTOS Y SERVICIOS DE FINANCIACIÓN SUJETOS A CONDICIONES DE CONTRATACIÓN, OTORGAMIENTO Y APROBACIÓN CREDITICIA DE BANCO MACRO S.A. EL IMPORTE DE LA FINANCIACIÓN PODRÁ SER DESTINADO A CUALQUIERA DE LOS DESTINOS PERMITIDOS POR LA NORMATIVA DE APLICACIÓN PARA LA MODALIDAD DE FINANCIAMIENTO CORRESPONDIENTE. CONSULTE LAS DISTINTAS FORMAS DE FINANCIACIÓN DISPONIBLES Y LAS CONDICIONES DE SU OTORGAMIENTO EN SU SUCURSAL MÁS CERCANA O LLAMANDO AL 0810-555-2112. PROMOCIÓN EXCLUSIVA CLIENTES BANCA AGRONEGOCIOS.

«EN EL COMERCIO EXTERIOR, LA CONTINUIDAD Y EL CUMPLIMIENTO EN CANTIDAD Y CALIDAD CON LOS CLIENTES ES SAGRADO. LOS INCUMPLIMIENTOS CONDUCIRÁN A LA PÉRDIDA DE DICHS MERCADOS, QUE COSTARON TANTO TRABAJO Y TANTÍSIMO TIEMPO PODER GANAR, LOS QUE SERÁN PRONTAMENTE ABASTECIDOS POR BRASIL Y URUGUAY, QUE YA FESTEJAN EL RETIRO DE ARGENTINA..»

¿Hay igualdad de condiciones para las exportadoras?

De más de un centenar de exportadores, solo quedaron 63 plantas habilitadas con cupos para exportar a China, Chile e Israel. Llama la atención que el grupo ABC, integrado por una decena de los frigoríficos grandes y algunos de capitales extranjeros, van a quedar en una situación monopólica, ya que concentran más del 50% de los cupos otorgados y, curiosamente, es el grupo elegido por el gobierno para negociar el precio de la carne barata.

¿Sirve la flexibilización que hizo el gobierno para autorizar la exportación de carne?

En teoría, el cierre total de exportaciones está levantado, pero hasta la fecha las DJEC (Declaración jurada para exportación de carne) todavía no están disponibles. Cuando las autorizaciones dependen de la discrecionalidad de un funcionario... aparecen los hijos y entenados encontrando el terreno propicio para actos de corrupción.

¿Cree que se cerrarán frigoríficos en el corto plazo?

El incremento de la capacidad ociosa en las plantas frigoríficas en un 50%, la reducción de ingresos por los recuperos (cueros, grasa, etc.) y las normativas laborales vigentes de prohibir los despidos del personal llevarán a muchas plantas al cierre definitivo y a otras a trabajar con horarios reducidos, afectando de esta manera a los trabajadores de la industria frigorífica. ¿Dónde está la Federación Gremial del Personal de la Industria de la Carne?

¿Cómo queda la Argentina frente al incumplimiento de sus contratos?

En el comercio exterior, la continuidad y el cumplimiento en cantidad y calidad con los clientes es sagrado. Los incumplimientos conducirán a la pérdida de dichos mercados, que costaron tanto trabajo y tantísimo tiempo poder ganar, los que serán prontamente abastecidos por Brasil y Uruguay, que ya festejan el retiro de Argentina.

¿Cuál es el efecto de esta decisión?

Para el sector de la producción la situación monopólica en la que queda el grupo ABC, ante el retiro de la demanda de las plantas de menor capacidad y de los exportadores sin

planta propia, ya se ve en la pérdida de un 30% del valor de las categorías de exportación, que no pueden volcarse al consumo interno y solo se pueden destinar para chacinados, ya que esa calidad de carne no consume el mercado argentino.

¿Qué pasa hoy con los cortes que se prohibieron?

En los puertos se encuentran 5.000 toneladas de carne y en plantas 10.000 toneladas listas para despachar, las que se deben volver a procesar para retirar los siete cortes prohibidos por la nueva normativa. Esto significa unos 75 millones de dólares que ya se deberían haber cobrado. La inestabilidad económica por la que están pasando los exportadores hace presumir un retraso en la cadena de pago, que esperemos no llegue a su corte y tenga un efecto dominó en la cadena.

¿Cómo cree que reaccionará el productor?

La pérdida de previsibilidad en el sector productivo y la baja de los precios desalientan las inversiones a largo plazo para la producción, reemplazando hectáreas que se utilizan en ganadería por cultivos más rentables, disminuyendo así el *stock* ganadero que lleva más de 50 años de estancamiento, habiendo pasado de 3 cabezas por habitante a solo 1,2. También se va a perder el aumento de peso promedio de res faena que venía incrementándose en los últimos años y volverá la faena de terneras y novillitos livianos.

¿Bajarán los precios en el mostrador?

Lamentablemente, la mesa de los argentinos tampoco se verá beneficiada por una baja del precio del kilo vivo, ya que la diferencia es canalizada por la industria y los eslabones de comercialización para recuperar sus quebrantos, y en el corto plazo la escasez de oferta en el mercado terminará, como en 2008, con subas de precios.

Para el Gobierno nacional estas medidas producen una pérdida de 1.300 millones de dólares por año en divisas por exportaciones, lo que lleva a una mayor cantidad de trabajadores que deberán ser subsidiados, más la disminución del *stock* ganadero, sumado que, hasta la fecha, la carne en el mostrador no baja de precio.

¿En dónde se encuentra el motivo de la inflación en los precios de la carne?

Los altos índices de inflación nada tienen que ver con la exportación de carne; prueba de ello son los países que exportan un porcentaje mucho más alto de su producción, como Brasil, Uruguay, Paraguay y Australia, que no tienen los índices inflacionarios de Argentina. La causa de la inflación hay que buscarla en el déficit fiscal, en la emisión monetaria, en las Lelic. Las medidas implementadas por el Sr. Presidente son, sin duda alguna, un caso de mala praxis en la mesa de los argentinos, y como dice el dicho: "El hombre es el único animal que tropieza dos veces con la misma piedra" •

Fuente: artículo del Diario el Tribuno escrito por Carlos Segón.

El mejor surtido
en insumos veterinarios

Llegamos a quienes tenemos que llegar

Hace más de 40 años nos dedicamos a agregar valor a la industria veterinaria. Nuestra filosofía siempre se basó en la innovación, la capacitación y la eficiencia. Hoy más que nunca renovamos nuestro compromiso en todo el país y apostamos al progreso de toda la cadena productiva, para poder llegar mejor a nuestros clientes.

 Av. John F. Kennedy 5393, Salta
 salta@drovet.com.ar
 3875887270
 Fijo 0387-4963971

www.drovet.com



Zona de Operación
comercial: Salta y Jujuy



«ELIMINANDO LAS REGULACIONES QUE IMPIDEN TRABAJAR, HAY UNA SOLUCIÓN INMEDIATA»

Diana Mondino es profesora y economista cordobesa de primera línea que en su cuenta de twitter se define como: “Mamá, economista, preocupada y ocupada por el país. El mundo sigue avanzando y nosotros retrocediendo”. Sus participaciones en redes sociales, desnudan en pocas palabras los errores que el gobierno nacional comete en todos los temas macro y micro económicos.

- EN ESTA ENTREVISTA PARA SALTA PRODUCTIVA POR ZOOM, Diana fija su posición con respecto a temas como el cepo a la carne, la hidrovía, las regulaciones y los impedimentos para trabajar en el plano general. Con una mirada aguda, destaca que los problemas de la Argentina se agravan por la insistencia del gobierno en prohibir, cerrar e intervenir.

Más allá de un *curriculum* impecable, como Directora de Relaciones Institucionales y profesora de Finanzas en los Master en Dirección de Empresas y Master en Finanzas de la Universidad CEMA, tiene experiencia en temas financieros, económicos y de management.

Es miembro del Directorio de Loma Negra y Banco Roela y previamente del directorio de Pampa Energía y Banco Supervielle. Trabaja en el área social con la Fundación Banco de Alimentos. En 1991 fundó *Risk Analysis*, una calificadora de riesgo local, luego adquirida por *Standard & Poor's*. Hasta 2005 fue Directora de la región Latinoamérica para *Standard & Poor's*, con base en Nueva York, con responsabilidad sobre las actividades regionales.

¿Con este contexto económico, cuál es su diagnóstico?
Es muy difícil a nivel internacional no sólo por la forma en que se encaró la cuarentena sino porque es un país al borde default, con un gran problema crediticio.



La pandemia produjo problemas a nivel mundial pero la Argentina fue de los que menos reactivó su economía y al que más difícil le será su recuperación por las decisiones que toman desde el gobierno. Las hacen desde el temor a algo y no pensando en perspectivas de mediano o largo plazo.

No podemos financiar las medidas restrictivas del gobierno. Son recetas viejas que no funcionaron. Creo que a la mala economía le suman las restricciones que nos impide generar trabajo, que no dejan crecer y que demuestran que no se consideran las consecuencias.

Un ejemplo reciente es el de impedir el ingreso de gente al país, lo que implica también que no es fácil salir del país. Esto aísla a la Argentina, pero el mayor problema no es el aislamiento, sino que estas medidas que van para to-

ESTAMOS

Asistimos y acompañamos a más de
260.000 socios con síntomas de COVID-19.

Desde hace **48 años** juntos.

osde

Existen prestaciones obligatorias de cobertura médico asistencial, infórmese de los términos y alcances del Programa Médico Obligatorio en la siguiente dirección de Internet: www.buenosaires.gob.ar. La Superintendencia de Servicios de Salud tiene habilitado un servicio telefónico gratuito para recibir desde cualquier punto del país consultas, reclamos o denuncias sobre irregularidades de la operatoria de traspasos. El mismo se encuentra habilitado de lunes a viernes de 10 a 17 horas, llamando al 0800-222-SALUD (72583) - www.sssalud.gob.ar - R.N.O.S. 4-0080-0, R.N.E.M.P. (Prov.) 1408.

«HOY VENDEMOS MÁS BARATO QUE URUGUAY POR NO RESPETAR LOS CONTRATOS. A PESAR DE TENER UNA REPUTACIÓN DE MARCA QUE VIENE DE LA ÉPOCA DE LA SEGUNDA GUERRA MUNDIAL, ARGENTINA NO HA INVERTIDO EN IMAGEN EN CINCO DÉCADAS.»

dos por igual, provocan que personas que están trabajando, que están produciendo, estén complicadas.

El gobierno siempre prohíbe, siempre regula, genera obstáculos, pero nunca promueve la libre discusión entre las partes, nunca fomenta la actividad económica. Los discursos tienen la excusa de que es por la realidad de la pandemia, pero siempre la respuesta son restricciones.

Con respecto a las restricciones para exportar carne. ¿Cuáles son los problemas?

Ya era un tren en marcha que de pronto tiene que frenar. Imaginemos lo que pasa con los vagones de atrás. Es innecesaria la medida.

Suspender las exportaciones, aunque sea un día, cuesta credibilidad porque se incumplen los contratos. La credibilidad es el capital más grande que puede tener un país.

Es un negocio biológico con altos costos. El animal que se faena llevó nueve meses de gestación y entre tres a seis años de cuidado. El dólar estaba a \$10 o \$15 cuando nació por eso hoy dan poca rentabilidad y después de esta decisión se complica aún más su situación.

Si cuando están listos el productor no pueden venderlos, no puede reponer con terneras más jóvenes. En los tambos, esta decisión es muy negativa porque esa vaca que iba a China como vaca de conserva no se consume en la Argentina.

También los productores de maíz que producen alejados de los puertos se verán perjudicados y tendrán que asu-

mir el costo del flete ya que su maíz no podrá venderlo a los ganaderos que lo convierten en carne y le dan valor agregado.

¿Por qué dicen los economistas del gobierno que las exportaciones provocan el aumento de la carne?

El problema de la inflación lleva décadas sin resolverse, pero si miramos a nuestros vecinos países que exportan carne y no tienen inflación, se observa que es un argumento que no es real. Además, porque no son los cortes que se consumen en la Argentina los que se exportan. Se envía sólo 30% de la faena vacuna.

¿El gobierno gana con esta medida?

Es un tiro en el pie por las divisas que se pierden. No tendrá un efecto prolongado la baja del precio en la carnicería y destruye el capital de los productores ganaderos y de los tamberos.

Hoy vendemos más barato que Uruguay por no respetar los contratos. A pesar de tener una reputación de marca que viene de la época de la Segunda Guerra Mundial, Argentina no ha invertido en imagen en cinco décadas. Para un consumidor extranjero no es fácil distinguir de dónde es la carne. Pasó lo mismo con el café de Colombia. Era el mejor y ya no lo es. Hoy hay tejidos mejores que los de la India. Los otros competidores también apuestan a mejorar y a ocupar el mejor lugar en el mercado.

¿Qué pasará con los trabajos que genera la ganadería?

La población rural ya no está en los campos por la agricultura, pues por la mecanización se requiere poco personal. Los que viven en pueblos pequeños son los que están vinculados a la ganadería. Esos pobladores probablemente dejen el lugar y se vayan a las grandes ciudades.

¿Cuánto afecta a toda la cadena productiva?

No solo a los productores de ganado bovino, a los tambos, sino a los productores de pollo, cerdo, de concentrados, al transporte, al bioetanol.

Porque cuando restringís, alguien perdió su tiempo, su actividad, su producción y es difícil reinsertarse de vuelta.



Cabaña El Malacara del Moro



35° REMATE ANUAL | 26 DE AGOSTO DE 2021

STREAMING - www.rural.com.ar



FINCA EL MOLINO, LA CANDELARIA - PROVINCIA DE SALTA.

VISITAS PREVIAS EN LA CABAÑA A PARTIR DE 02-08-2021

- 65** Toros Braford D, A, R y C de 34 meses incluso padres de plantel
- 70** Vaquillonas preñadas de 34 meses
- 40** Vaquillonas para servicio de 22 meses
- 12** Vaquillonas Elite preñadas de 22 meses para donantes y madres de plantel

CABAÑAS INVITADAS: MONTE GRANDE de Suc. de Alberto Roque Zanutigh
BRANGUS COLORADO de San Esteban de Anta del Dorado S.A.

CONSIGNATARIA: Horacio Falcón S.R.L. | CEL: 3876-662632

MARTILLERO: Manuel J. Lanusse

REPRESENTANTES SANTIAGO DEL ESTERO: Esteban G. Anadón | CEL: 385-5192150

COMERCIALES: SANTA FÉ: Esteban Abelenda | CEL: 3482-630484

TUCUMÁN: Carlos Mussari | CEL: 381 464 4444

CONTACTO CABAÑA: Ing. Jorge Perea | CEL: 3876 45-9980



Galicia Rural

JULIO LLORENTE F.A.C. e I.S.A

 @elmalacaradelmoro www.moropampa.com.ar

«EL ESTADO PLANTEA INTERVENCIONES DE TODO TIPO. EN SALTA POR EJEMPLO EN LAS TIERRAS DEL INTA O EN LA PRODUCCIÓN DEL LITIO.

[...]

NO HAY DOS PUEBLOS QUE SEAN IGUALES. ES IMPOSIBLE CENTRALIZAR LAS DECISIONES PORQUE BUENOS AIRES Y SALTA TAMPOCO SON IGUALES.»

¿Qué cree que pasará con la ley de Biocombustibles?

El gobierno ante lo que percibe como un defecto deja en el limbo la situación. Pasa igual con la ley de conocimiento. No se sabe qué va a pasar. Lo mismo con la hidrovía, ante la incertidumbre nadie trabaja pensando en el futuro.

¿Cuál sería la mejor decisión con respecto a la hidrovía o el Bermejo y Pilcomayo?

Tanto para la hidrovía como para aprovechar mejor el Bermejo y el Pilcomayo hacen falta grandes inversiones. El contexto y riesgo país dificultan las inversiones privadas y el Estado Nacional no cuenta con fondos. Sin embargo, una mirada estratégica muestra la enorme ventaja de tener estas redes disponibles en el país. La integración entre el Ferrocarril de Cargas Belgrano, la hidrovía y los dos complejos hídricos (Pilcomayo y Bermejo), aunque mucho más pequeños, debieran ser parte de las decisiones.

El Estado plantea intervenciones de todo tipo. En Salta por ejemplo en las tierras del INTA o en la producción del litio.

No hay dos pueblos que sean iguales. Es imposible centralizar las decisiones porque Buenos Aires y Salta tampoco son iguales.

Cualquier actividad intervenida por el Estado, aun en los países más eficientes, implica un costo mayor. Por definición la gestión estatal es más cara que la privada porque

es más lenta en la toma de decisiones, por procesos licitatorios, control anterior y posterior. Esto encarece una gestión. Y ante cualquier inconveniente, los ciudadanos pagamos esos errores. Las pérdidas de las privadas las soportan los propios dueños.

En otros países las regulaciones que funcionan son las que protegen a los demás. Si hacés fiesta, molestás a los vecinos.

Acá la regulación te fija qué tipo de música poner y cuánto cobrar y el uniforme de los mozos. Estoy exagerando, pero ejemplifican que son para imponer cómo debe ser realizada la operación.

¿Hay alguna forma de que los privados puedan crecer en este contexto de restricciones?

Cuando la economía argentina empiece a mostrar un rumbo de crecimiento entonces las acciones de empresas argentina deberían valer más, pero hasta tanto hay que tener bienes físicos, comprar productos o maquinaria, ahorrar en dólares o una empresa tratará de conseguir materias primas. Todo depende de la empresa.

La economía difícilmente mejore si no se permite a la gente trabajar.

Se confunde el control con la intervención. Se puede controlar que no haya evasión impositiva pero no qué produce cada compañía: Restricciones para exportar, precios máximos, dificultades para contratar, modificar la cantidad de gente que trabaja... Solo eliminado las regulaciones que impiden trabajar, hay una solución inmediata.

A largo plazo, promover intensamente la capacitación de los jóvenes, mejorar los sistemas impositivos para que no haya superposición de impuestos. Lograr la inserción de la Argentina en el mundo, eso es lo habría que hacer.

Los argentinos tenemos que poder trabajar, las restricciones pueden tener buenas intenciones, pero los resultados nunca le dieron la razón.

Le gente necesita tener libertad •

Especialista en empresas agropecuarias y agroindustriales

contadores asociados
Hidalgo & Carrasco

www.hidalgocarrasco.com.ar

27 AÑOS

Rosario De La Frontera
• Av. Palau 880

Salta Capital
• Balcarce 175, edif. Mirador del Tineo

Telf: (3876) 473377
ca@hidalgocarrasco.com.ar

DIECIOCHO

AÑOS ACOMPAÑANDO AL PRODUCTOR



AV. PARAGUAY 2010, SALTA - CAPITAL · (0387) - 4234596 / 4262601
TUCUMÁN · ROSARIO DE LA FRONTERA · LAS LAJITAS · EMBARCACIÓN · CAMPO GALLO · J.V GONZÁLEZ

LA VOCACIÓN GREMIAL



Ana en un panel con Carla Fortuny, Lucas Norris e Ignacio García del Río.

Ana Lucía Torres lleva el sello de la SOCIEDAD RURAL SALTEÑA. Desde el Ateneo que fundó junto a otros jóvenes inquietos como ella, allá por 2009, hasta llegar a ser hoy la única mujer en nuestra Comisión Directiva. Nació en una familia que vive el campo y la producción en La Viña, rodeada de animales que la incentivaron a ser Veterinaria y en esas mismas aulas se quedó enseñando.



- CON UN MARCADO PERFIL GREMIALISTA, ANA TIENE CLARO que su vocación es la de buscar soluciones para el sector del campo. Asegura: “En el futuro creo que voy a seguir involucrada, me gusta el gremialismo y el campo; mientras pueda, estaré al pie del cañón colaborando”.

¿La participación gremial te interesó luego de conformar el Ateneo?

Cuando armamos el Ateneo, mi objetivo era participación gremial. Me gustaba mucho la política, porque en mi familia mamá desde chica la dirigencia ya que mi abuelo fue intendente de la Viña y mi tío también. Mi papá, mis tíos, también están involucrados.

¿Cómo vivieron la época posterior a la 125?

Nos motivó a comprometernos como jóvenes. Necesitába-

mos alzar la voz contra las injusticias que sentíamos y decidimos involucrarnos en esta institución que nos abrió las puertas y nos hizo partícipes. Junto con *Alfredo Figueroa*, *Agustín Calderoni*, *Benja Mussari*, *Joaco Elizalde*, *Mechi Beltrame*, *Damasia Figueroa*, y asesorados por *Eduardo Figueroa*, formamos el Ateneo. Eduardo nos sigue llamando, siempre está al tanto de las actividades del Ateneo.

Provenís de una familia rural. ¿Te marcó para el futuro?

Mi abuelo siempre trabajó el campo y mi papá compró la finca con los hermanos en el 2003, y ahí nos empezamos a involucrar todos. Tenemos una parte destinada a la ganadería en donde hacemos cría. Todo muy intensivo ya que son 60 hectáreas en las que reservamos una parte al tabaco. Mis dos hermanos varones son los que hoy manejan el negocio y yo llevo la supervisión veterinaria.

Mi papá siempre me ha escuchado y valorado mi visión. También mis tíos y mi abuelo, siempre con consejos, anécdotas, costumbres. Por ahora ese es mi lugar en la empresa.

En la parte de genética el consejo de *Brian* (Huges, marido de Ana) es muy valorado. En Buenos Aires se dedicaba a la parte de genética y a la venta de semen. Ayuda que su mirada es menos centralizada y diferente a la que se genera en una empresa familiar.

¿Cómo se conforma la producción del campo?

Nosotros seguimos haciendo tabaco, lo hacía mi abuelo y es una forma de trabajar que pasa de generación en generación. Tenemos un plantel de cría intensiva. La cabaña Don Justo, con 25 madres de elite y sacamos toritos para vender. Estamos proveyendo a los productores de la zona.

Hemos comenzando un proyecto de engorde que oscila entre 20 y 30 animales también para abastecer la zona. En la parte agrícola hacemos la comida de nuestros animales: avena, maíz, alfalfa para nosotros y para vender. También sembramos anís, comino y el tabaco que sigue firme.

Tenemos un pequeño rodeo de ovejas y una par de cerdas cuya producción abastece a la familia y amigos.

Abarcamos muchos frentes. Mi hermana actualmente se encarga del casco de finca, una sala que data del 1700.

La fuimos restaurando y refaccionando, pensando en incorporar turismo rural a la lista de explotaciones, con el valor agregado que los huéspedes puedan además de pasar un día de campo, hacer cabalgatas y conocer nuestras producciones.

¿Cómo decidiste ser veterinaria?

De chica vivía en La Viña. A mí me regalaban animales como una oveja, un chanchito. Mi primera "mascota" fue un caballo peruano, y me enamoré de la raza y de los equinos en general. Fui descubriendo mi vocación con cada inconveniente sanitario. Necesitaba "curarlo" y curar a todos los demás.

Tengo otro proyecto últimamente que es la clínica veterinaria. Compramos con un par de colegas una veterinaria de 30 años de trayectoria en Salta y le estamos metiendo muchas pilas en sostener, administrar y mejorar los servicios que tenemos.

Por este proyecto y dedicada también a mi hijita, me están bancando en la finca para que termine de cumplir estos otros objetivos. Además, soy docente de la facultad y también lleva tiempo.

¿Cómo ves a los jóvenes desde la enseñanza?

Enseño Zootecnia y Producción animal en tercer y quinto año. Resulta mágico introducirlos en el mundo del cam-

SYNAGRO
SOLUCIONES
para el productor
agropecuario

Software y Asesoramiento
Tu producción y administración
más simple y rentable

Contactanos:
www.synagroweb.com
381 528 6948

Descuento exclusivo
para socios de Soc. Rural Salteña

po. Hay gente a la que le gusta la clínica, los pequeños animales, porque tienen una visión más médica de la carrera. Al entrar en el mundo de las producciones animales, descubren un universo nuevo. Es muy apasionante participar de esa vivencia.

Trabajamos en la facultad en otros frentes, como los proyectos de extensión. Esto nos ayuda a relacionarnos a los docentes y alumnos con el medio y a ser herramientas. Uno de los últimos proyectos que tuvimos fue “cuidar los caballos” de Equinoterapia del Azul y esa experiencia nos dio muchas satisfacciones.

Ahora en 2021 los jóvenes del Ateneo viven las mismas situaciones que ustedes.

Los gobernantes no cambiaron y las recetas se repiten. Creo que ese es el puntapié para involucrarse. En nuestro caso fue pensar, despertarse y pararse frente a los obstáculos. Luego descubrimos que a lo largo del país había muchos chicos que hacían lo mismo que nosotros en los ateneos de CRA, que querían para ir adelante, proponer ideas, formarnos.

Es algo increíble encontrar personas con los mismos valores a pesar de vivir diferentes realidades.

¿Qué resaltarías como experiencia personal del Ateneo?

De esa época encontré muchísimos amigos, conocí gente maravillosa con objetivos en común por la defensa del sector. Creo que fue una experiencia única el Congreso de Ateneos CRA de Salta en 2014. Aprendimos muchísimo.

No todos nacimos para ser gremialista pero capaz en el medio del camino descubrí que te apasiona la política, la solidaridad o la educación. El Ateneo es una escuela que enseña de todo, es integral y siempre que puedo invito a los jóvenes a participar e involucrarse.

¿La participación de la mujer en el sector gremial cuesta?

Las realidades van cambiando y aparecen nuevos objetivos. Hoy me encuentro formando parte de la Comisión de Mujeres Confederadas (Mujeres de CRA), con hermosas y pujantes personas de todo el país. Es una comisión transversal a la comisión de carne, agricultura, lechería, proyectos de educación rural, de comunicación. Porque las mujeres somos así de apasionadas, nos importan todos los temas que aquejan a la sociedad y estamos dispuestas a meternos de lleno en todo.

¿Es difícil entrar a las comisiones directivas?

Hay que formarse y aprovechar cuando llegue el momento. Y lo más importante, cuando participás dar lo mejor de uno. Es importante si uno siente vocación, acercarse y tocar la puerta, todas las manos son más que necesarias.

Muchas veces desde afuera me hicieron el comentario: “Vos estás ahí porque necesitan una mujer, por cupo”, pero realmente siento que no es así. Estoy porque en la comisión valoran mis opiniones y mi trabajo.



Ana con su hija Lucía

Hay comisiones donde no hay mujeres y en la política pasa lo mismo, son temas que hay que ir resolviendo.

¿Cómo será la Exposición Rural este año de pandemia?

Nosotros estamos bastante organizados ya. Sabemos que será sin público, con un formato mixto, con actividades presenciales y virtuales.

Estamos organizando juras presenciales, remates de animales y concursos de caballo con burbujas de caballos peruanos y criollos.

Por lo pronto se necesita vender los toros, mostrarlos y poner la vidriera.

¿Qué otros beneficios tendrán para los compradores y los sponsors?

Nos está saliendo humito de las cabezas pensando en qué podemos innovar y cómo podemos llegar a los socios y al público de la mejor manera.

Estamos buscando exenciones impositivas y los créditos para las ventas. La idea es colaborar con el productor en tiempos difíciles. Hay mucho de la festividad que no podremos tener: el encontrarse, reunirse pero tenemos que encontrarle la vuelta.

Las exposiciones siempre fuiste un puntal de la organización. ¿Qué recuerdo resaltás?

Sí, siempre. Me gusta mucho organizar esta fiesta del campo salteño. Volviendo un poco a los roles, hace un par de años me sorprendió cuando estaba embarazada que me eligieran comisario general que es un puesto muy demandante. Interiormente fue un honor y gran reto como mujer, como ex ateneísta y como veterinaria.

¿Y un día participarás desde el otro lado?

En algún momento se cumplirá el sueño que compartimos con mi papá: Que los ejemplares de Cabaña Don Justo se presenten en la pista para la jura •

CARAVANAS ELECTRÓNICAS



Identag

IDENTIFICACIÓN ANIMAL

DENUNCIA de servicios, nacimientos y pesos de destete / 18 meses.

\$TOCK preciso y correcto.

RECUENTOS en cada práctica.

TODO EN TIEMPO REAL



DATOS → **A INFORMES** → **GESTIÓN**

Capacitación y atención permanente

Vet. Federico Galigniana



+54 9 11 4165 9900

(011) 4449 0682
info@identag.com.ar
www.identag.com.ar

DISTRIBUIDOR



BALANZAS
ELECTRÓNICAS

FAMILIA CULTIVOS DE COBERTURA



SMART[®]
CAMPO
SEMILLAS

Asesor Técnico Comercial
Zona NOA

Ing. Agr. Nicolás Aguirre

Tel.: 387 5409613

nicolasaguirre@smartcampo.group
www.smartcampo.group

Seguinos en nuestras redes





APLICACIÓN SELECTIVA

EL FUTURO NOS FUE PRESENTADO HACE YA 10 AÑOS ¿POR AQUÍ LLEGÓ?

Por Luis Robles Terán

- FUE EL AÑO 2011 CUANDO EN PLENO CONGRESO TECNOLÓGICO CREA, Ariel Torres nos llamó la atención con la frase: “No ser como el coyote, que aunque astuto e ingenioso, emplea todo tipo de tecnologías, sin poder alcanzar al correcaminos”, dejándonos así una clara reflexión: “*tecnología sin un objetivo, es una carrera sin un final*”.

Y para reforzar, y ahondar aún más, nos advierte Ricardo Martínez Peck: “En todos los casos es clave identificar las tecnologías superfluas de aquellas que agregan valor. A veces nos venden más de lo que realmente necesitamos para lograr una diferencia en los resultados”.

Con estas dos opiniones clarividentes ¿qué se puede decir hoy? ¿Qué les puedo narrar de aplicación selectiva? ¿Qué cosas ha ido tamizando el tiempo, hasta lograr lo que hoy se tiene como una herramienta más en el control de malezas?

La aplicación selectiva es la tecnología capaz de detectar sobre el terreno, qué ES y qué NO ES maleza. En función a esta observación, nos permite decidir en tiempo real la acción necesaria para el control, lo cual es básicamente pulverizar sobre la maleza.

Su intromisión en nuestros sistemas ha sido sumamente disruptiva, poniéndonos a prueba en cada lote tratado, donde el desafiante ojo humano se atreve a cuestionar: “¿será capaz esta máquina de ver esa pequeña maleza? Y aunque la viera, ¿será capaz de aplicar sobre ella?”

No han sido pocas, las horas de seguimiento y control que nos han permitido ganar la confianza en la tecnología, al

punto que hemos llegado a declamar: “Es la segunda revolución más grande que hemos tenido junto con la siembra directa”.

Claro está que tiene principios o pilares donde fundamentar su éxito: llegó cuando la necesitábamos.

—Las malezas, se han vuelto un elemento clave en las pérdidas de producción (competencia, por agua, luz, y recursos nutricionales entre otros).

—Las labores manuales, de carpir, o controlar malezas de forma “artesanal” son cada vez menos probables y menos eficientes.

—Los sistemas productivos, son continuamente modificados hasta lograr nuevos equilibrios: la naturaleza responde con cambios. Hoy, malezas resistentes, ¿mañana...?

—La producción extensiva, requiere de elementos, que sean fácilmente aplicables a grandes escalas: grandes problemas, grandes soluciones.

—Los fitosanitarios, a mayor especificidad y eficiencia de control, tienen un mayor valor.

Entonces, tras haber planteado cómo funciona, y por qué puede ser útil a mi sistema productivo, quedan preguntas como: ¿por qué no he analizado la incorporación a mi sis-

CABAÑA SAN ESTEBAN



ANTA DEL DORADO

**RUSTICIDAD
PRECOCIDAD Y CALIDAD
EN EL CHACO SALTEÑO**

REMATES 2021

JULIO 19
Cabañas del Norte Corrientes
Ventas: Colombo y Magliano.

AGOSTO 20
ExpoRural Salteña 2021

SEPTIEMBRE 7
Remate Conjunto con La Bellaca
Ventas: Horacio Falcón | SRS

SEPTIEMBRE 23
Cabañas del Norte
Ventas: Colombo y Magliano





tema? Quizás unos pocos elementos brinden soporte ante este interrogante:

—LA INVERSIÓN ES VARIABLE. De acuerdo a la escala de trabajo, es el dimensionamiento adecuado del parque tecnológico/de maquinaria que puedo preparar.

—LA PROMESA DE AHORRO ES REAL. El cuánto o cómo, dependerá de la eficiencia con que se la use. Es tecnología de procesos, o más bien de sistemas. No basta solo con comprarla.

—EL CONTEXTO PRODUCTIVO ES DESAFIANTE: malezas resistentes cambian la forma de manejar nuestros barbechos, por ejemplo, los sistemas de coberturas verdes empleados hasta hoy en sistemas de producción de poroto. (la imposibilidad de “secar” cuando se desea...)

¿Estamos dispuestos a entender lo que nos es desconocido? no caben dudas que la aplicación selectiva viene a cambiarnos sistemas, a derribar viejos usos y costumbres, y a trazar sus propios principios y criterios. Así como los marbetes, detallan dosis por tipos de textura de suelo, podemos imaginarnos que llegará el tiempo donde un marbete tenga una dosis diferente si es aplicación selectiva... Así como avión y mosquito tienen diferentes áreas de exclusión en aplicaciones periurbanas, así también debiera tenerlo la aplicación selectiva que reduce al mínimo la posibilidad de deriva. Así como hay beneficios para quienes certifican normas ambientales, podría haber para quien de forma práctica y real demuestre su empeño por reducir el uso de fitosanitarios mediante esta técnica.

¿Estamos dispuestos a aceptar que no es futuro sino presente la aplicación selectiva? En tal caso la pregunta sería: ¿a mí, en qué puede ayudarme? ¿Qué solución me podría aportar?



Han pasado ya 10 años desde aquel congreso tecnológico CREA y la frase sigue siendo actual: “Lo importante es recordar que las herramientas son un medio y no un fin en sí mismo”.

La aplicación selectiva es capaz de aplicar, sobre aquello que considere maleza. Según la tecnología, es el método que utiliza para la decisión. Hacia un futuro próximo, se esperan además de sensores, cámaras capaces de procesar imágenes en tiempo real.

La tecnología puede ser montada sobre diferentes pulverizadores. El tamaño de máquina a emplear, depende de los requerimientos operativos/logísticos de cada usuario. Por lo general las máquinas se equipan desde 18mts, hasta 36mts (hay casos de pulverizadores preparados con 40mts de sensores/válvulas de aplicación selectiva!)

VISIÓN DESDE LA CABINA DEL OPERADOR: Hoy se dispone de tecnología capaz de distinguir en ciertas etapas del cultivo, que “es” maleza. Se esperan un par de desarrollos, que sean capaces de aumentar la eficiencia de detección aún en etapas muy avanzadas del cultivo •

CALENDARIO DE REMATES AUSPICIADOS BRAFORD

EL ANARCO

21/7/21 - 13:30 hs. / Soc. Rural Tostado - Santa Fe / Canal Rural y www.erebate.com.ar

CABAÑA PILAGA

28/7/21 - 13 hs. / Soc. Rural de Mercedes - Corrientes / Canal Rural y www.remates.cabanapilaga.com.ar

LA LEONOR

31/7/21 - Ea. La Leonor, Pcia. Roca - Chaco / Canal Rural y www.lasilas.com

LA CARRETA

1/8/21 - 13:30 hs. / Villa Minetti - Santa Fe / Canal Rural

SAN VICENTE

2/8/21 - 14 hs. / Trancas - Tucumán / Canal Rural

LOS ORIGENES

3/8/21 - El Sombrero - Corrientes / Canal Rural

ALEGRIA

4/8/21 - 13:30 hs. / Ea. Nueva Valencia, Riachuelo - Corrientes / Canal Rural

DON LUIS

6/8/21 - 11:30 hs. / Instalaciones Coop. A. G. de Sunchales - Santa Fe / rural.com.ar

LA ASUNCION

6/8/21 - 14 hs. / Ea. La Asunción, El Jardín - Salta / www.elrural.com

7° REMATE DE REPRODUCTORES CABAÑAS DEL NORTE - DON TITO

6/8/21 / Soc. Rural de Presidencia de La Plaza - Chaco

EL ARRANQUE

10/8/21 - Soc. Rural de Bella Vista - Corrientes

EL POZO DE LA CARRETA

12/8/21 - 13:30 hs. / Vivero San Carlos, La Banda - Stgo. del Estero / www.erebate.com.ar

LAGUNA LIMPIA

13/8/21 - 14 hs. / www.elrural.com

CABAÑAS FORMOSEÑAS INTEGRADAS

Soc. Rural de Formosa - Formosa / www.rural.com.ar

HISTÓRICO DEL NORTE

15/8/21 - Canal Rural

EL ROCIO

16/8/21 - 13:30 hs. / Canal Rural

LAS MERCEDES

17/8/21 - Soc. Rural de Margarita Belén - Chaco

MARTA CARRIA

18/8/21 - 13:30 hs. / Soc. Rural de Villaguay - Entre Ríos / Canal Rural y www.elrural.com - www.erebate.com

CABAÑA PILAGA

19/8/21 - 13 hs. / Canal Rural

MINSTALO

19/8/21 - Ea. Santo Domingo, Río Ceballos - Córdoba / www.elrural.com

LA ESTRELLA

19/8/21 - Soc. Rural de Curuzú Cuatiá - Corrientes

MARIA DEL CARMEN

20/8/21 - Soc. Rural de Curuzú Cuatiá - Corrientes / www.rural.com.ar

LOS SOCAVONES

22/8/21 - Ea. Las Corzuelas, Quilino - Córdoba / Canal Rural

SANTA IRENE

24/8/21 - Ea. Santa Irene, Chavarría - Corrientes / Canal Rural

ALEGRIA

25/8/21 - 13:30 hs. / Ea. Alegría, San Hilario - Formosa / Canal Rural

RÚSTICOS DEL TARAGÓN DE MIRUNGA y EL CHAÑAR

25/8/21 - 13:30 hs. / Ea. Mirunga, Paso de los Libres - Corrientes / www.madelan.com.ar

EL ESTRIBO

26/8/21 - 13:30 hs. Soc. Rural de Corrientes - Corrientes / Canal Rural

RINCÓN DEL CHACO - ELITE

28/8/21 / Canal Rural

RINCÓN DEL CHACO

29/8/21 - Soc. Rural de Villa Ángela - Chaco / Canal Rural

EL MALACARA DEL MORO

29/8/21 - Soc. Rural de Salta - Salta 9:30 hs. / Canal Rural

CAA CUPE

31/8/21 - Ea. Caa Cupe, S.L. del Palmar - Corrientes / Canal Rural - www.cabcaacupe.com.ar

LOS RETOÑOS

5/9/21 - 10 hs. / Establecimiento Pichuco, Ruta 11, San Justo - Santa Fe / Canal Rural

3° REMATE CONJUNTO

7/9/21 - Soc. Rural de Salta - Salta / Canal Rural

LOS GUASUNCHOS

9/9/21 - 13:30 hs. / Santa Margarita - Santa Fe / Canal Rural

LOS CHARABONES

9/9/21 - Soc. Rural de San Justo - Santa Fe / www.rural.com.ar

PRO A PRO DE PRIMAVERA

10/9/21 - Soc. Rural de Virasoro - Corrientes / Canal Rural

LAGUNA LIMPIA

11/9/21 - 14 hs. / Feria La Francia, San Francisco - Córdoba / www.delfabro.com.ar

CANDA

13/9/21 - Canal Rural

REMATE ANUAL DE REPRODUCTORES

18/9/21 - Soc. Rural de Reconquista - Santa Fe / Canal Rural

MARCAJO

19/9/21 - 13:30 hs. / Ea. La Pelada - Santa Fe / Canal Rural y Streaming

SAN MARCOS

22/9/21 Soc. Rural de Resistencia - Chaco / Canal Rural

REMATE CONJUNTO DE CABAÑAS

23/9/21 - Soc. Rural de Margarita Belén - Chaco

6° REMATE DE CABAÑAS DEL NORTE

23/9/21 - 13:30 hs. / Soc. Rural de Frías - Stgo. del Estero / Canal Rural

CORRAL DE GUARDIA

23/9/21 - Soc. Rural de San Cristóbal - Santa Fe / Canal Rural

EL BAGUAL Y CABAÑA SAN JOSÉ

24/9/21 - Soc. Rural de Corrientes

LA CARRETA

30/9/21 - Soc. Rural de Vera - Santa Fe

REMATE GENÉTICA COMPARTIDA

1/10/21 - 13 hs. / Soc. Rural de Quimilí - Santiago del Estero / Canal Rural

RINCÓN DEL CHACO

1/10/21 - Soc. Rural de Villa Ángela - Chaco / Canal Rural

BRAFORD DE ETIQUETA

2/10/21 - 18 hs. / Canal Rural

LA DOMINGA

6/10/21 - 17:00 hs. / La Dominga Ischillín - Córdoba Canal Rural

CABAÑAS FORMOSEÑAS INTEGRADAS

8/10/21 - 14 hs. Soc. Rural de Las Lomitas - Formosa / www.rural.com.ar

6° REMATE CONJUNTO

15/10/21 - 14 hs. / Canal Rural

BRA CON LINAJE

17/10/21 - 14 hs. / Canal Rural

CORRAL DE GUARDIA

18/10/21 - Río Cuarto - Córdoba / Canal Rural

SAN MARCOS

21/10/21 - Soc. Rural de Quililí - Chaco / Canal Rural

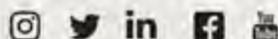
CABAÑAS DEL MEDITERRÁNEO

22/10/21 - Soc. Rural de San Cristóbal - Sta. Fe

LA PASIÓN

24/10/21 / Canal Rural

exporemates@braford.org.ar / +54 911 2576 5576 / braford.org.ar



Braford
LA RAZA QUE
MÁS CRECE

SITUACIÓN ACTUAL DE PLAGAS EN EL CULTIVO DE SOJA



Dr. Ing. Agr. Lucas Emiliano Cazado,
Asesor del CREA El Rodeo y Coordinador
del Proyecto Plagas de CREA Sarmiento.

► LA DIVERSIDAD DE AMBIENTES DONDE SE DESARROLLA LA SOJA determina que sean numerosos los problemas fitosanitarios que afectan la productividad de este cultivo. Entre las plagas de mayor importancia que lo afectan, se destacan las orugas cortadoras *Helicoverpa gelotopoen* Dyar, las orugas defoliadoras, representadas por *Anticarsia gemmatalis* Hübner, *Rachiplusia nu* Gueneé y *Chrysodeixis includens* Walker, el complejo de *Spodoptera* spp, el complejo de chinches *Piezodorus guildinii* West, *Nezara viridula* L. y *Dichelops furcatus* Fabricius y en el complejo de

picudos integrada por *Promecops* sp., *Sternechus subsignatus* y *Rhyssomatus subtilis*.

En 2013 fue liberada comercialmente en nuestro país la soja Intacta, puesta a campo en la campaña 2013/2014. Esta tecnología expresa la proteína Cry1Ac derivada de *Bacillus thuringiensis kurstaki*, ofreciendo protección contra las principales especies de lepidópteros plagas de la soja como *Anticarsia gemmatalis*, *Rachiplusia nu* y *Chrysodeixis includens* y *Helicoverpa gelotopoen*. Sin embargo, existen otras especies de lepidópteros que son plagas secundarias de este cultivo y no son blanco de esta tecnología. En este grupo se encuentra el complejo de especies pertenecientes al género *Spodoptera*, destacándose entre ellas *Spodoptera cosmioides*, que si bien se conoce de su biología, aún se conoce poco sobre su control con productos químicos. Esto lleva a la necesidad de profundizar y recabar información sobre el manejo de esta especie, ya que en un futuro podría ocupar el nicho ecológico dejado por los otros lepidópteros en un escenario de soja Bt.

Desde el movimiento CREA a partir del 2017 se dio inicio junto con ASA (Asociación de Semilleros Argentino), a un proyecto de plagas para detectar los principales cambios en el escenario plagas y los comportamientos de la misma en los principales cultivos Bt del país haciendo hincapié en Soja, Maíz y Algodón.

Durante la campaña 20/21 se realizaron monitoreos de plagas en lotes de soja ubicados en distintas regiones CREA que adoptaron la tecnología intacta en un valor igual o superior al 20% de su superficie regional. En cada situación

Finca "El Rodeo"
de Luis Antonio Fernández

Servicios Agropecuarios en general
Venta de Alfalfa

(387) 154-822704
(387) 4999205 - 4931558

luchofernandez2015@outlook.com

Ruta Provincial 21 - Km. 13
CP 4403 - Cerrillos Salta



CANOA

CABAÑAS ASOCIADAS DEL NOA



 *Canoa Cabañas Asociadas del Noa*

POR STREAMING
www.elrural.com



13:30 hs

REMATE ANUAL

Lunes, 13 de Septiembre

TAMBIÉN
por streaming



www.ivanofarrell.com.ar



BONSMARA

SANTA TERESA DEL ARENAL

Estar S.A.

NELSON BONSMARA

Nelson S.A.

EL MANGRULLO

Cabaña El Mangrullo S.A.



BRANGUS

YUNTA PORÁ

Freije, Scala y Cía S.A..

SIGUIMAN

Quilpo Norte SRL

POZO DE LA CARRETA

Gilotaux Agropecuaria S.A.



BRAFORO

SIGUIMAN

Vicente Raúl Manzi

EL MALACARA DEL MORO

Julio Llorente Faceisa

POZO DE LA CARRETA

Gilotaux Agropecuaria S.A.

80 TOROS 50 VAQUILLONAS



Remata
IVAN L. O'FARRELL S.R.L.
Consignatario de Hacienda desde 1977

Salta: Cel: (0387) 15 588-9983 / 15-685-0555
Resistencia: (0362) 4431302 - Bs. As.: (011) 4312-9845
info@ivanofarrell.com.ar - www.ivanofarrell.com.ar



de cultivo en el lote (refugio y cultivo Bt) se realizó el monitoreo de las principales plagas de lepidópteros de la soja en dos etapas fenológicas: vegetativa y reproductiva.

Las regiones CREA que participaron fueron NOA, Chaco Santiaguense, Córdoba Norte, Norte de Santa Fe, Santa Fe Centro, Sur de Santa Fe y Litoral Sur.

Durante la etapa vegetativa inicial del cultivo de soja entre V4 a V6 la presencia de plagas de lepidópteros en la soja refugio estuvo representada por orugas chicas (sin identificar especie), *A. gemmatalis*, *H. gelotopoeon* y medidoras (*Rachiplusia nu* y *Crysoideixis includens*). Para el caso de la soja Bt también se observó la presencia de orugas chicas (sin diferenciar especies) y *Spodoptera cosmioides* siendo la única especie > 1.5 cm identificada durante este monitoreo. En la etapa reproductiva del cultivo de soja entre R4 a R6, la presencia de plagas de lepidópteros en la soja refugio estuvo representada por orugas chicas (sin identificar especie), *A. gemmatalis*, medidoras (*Rachiplusia nu* y *Crysoideixis includens*), *S. cosmioides* y *S. eridania*. Para el caso de la soja Bt también se observó la presencia de orugas chicas (sin diferenciar especies) y el complejo de *Spodoptera* siendo *S. cosmioides* la de mayor presencia.

Realizando una comparación entre el número y especies de orugas de lepidópteros en cada una de las tecnologías de soja se observó una mayor presencia en la soja Refugio, respecto del cultivo Bt. En la soja Bt no se observó la presencia de lepidópteros target de la tecnología, evidenciando un buen control sobre el complejo de plagas.

Al analizar las aplicaciones de insecticidas para el control de insectos plagas tanto en la soja refugio como en la soja Bt, se pudo observar que se realizaron más aplicaciones en los sitios de soja refugio que de soja Bt.

Cuando se analizó la elección del insecticida que se aplicó para el control del complejo de plagas, observamos que la

cantidad de familia de principios activos fue variable entre la soja refugio y la soja Bt principalmente por la composición de las plagas. En soja refugio se observó una adopción importante de piretrinas, seguida por diamidas y neonicotinoides. Por su parte, en la soja Bt las familias insecticidas más utilizadas fueron la de las piretrinas y los neonicotinoides.

Este nuevo escenario de plagas nos hace pensar estas siguientes reflexiones:

1/ Se observó una muy buena eficiencia de la tecnología Bt para el control de plagas target. Por lo tanto es fundamental cuidarle realizando las prácticas acordes para extender su vida útil como por ejemplo el correcto uso de refugios.

2/ ¿Los refugios están realmente cumpliendo su función? Se observa que en muchos sitios se registraron aplicaciones sucesivas de insecticidas en la soja refugio hasta 4 aplicaciones, lo que a priori sería contraproducente para la generación de insectos susceptibles que es el objetivo que busca la práctica. Esto es una práctica a analizar y pensar la mejor estrategia para lograr su fin.

3/ La presencia del complejo *Spodoptera* sp. determinó la necesidad de conocer estrategias para su manejo ya que en la actualidad se cuenta con muy poca información local.

4/ En cuanto a la elección de insecticidas para el control de los problemas insectiles, Si bien el uso fue variado en cuanto a los mecanismos de acción, se aplicaron muchos productos de amplio espectro. Es por eso importante considerar cuales serían la mejor elección para controlar las plagas y proteger sus enemigos naturales •

SEABOARD

energías renovables • alimentos



**PRECIOS MÁXIMOS
DEL REMATE CANOA 2020**

Yunta J1108 El Colo | Yunta J985 Francesco



YUNTA PORÁ
de Freije, Scala y Cía. S.A.

Más de 30 años
DE EXPERIENCIA EN LA CRÍA Y VENTA
DE REPRODUCTORES BRANGUS

NUESTRAS VENTAS



**LUNES 13
DE SEPTIEMBRE**
por Streaming



**JUEVES 16
Y VIERNES 17
DE SEPTIEMBRE**

La Banda Sgo. del Estero

Martín Scala - Cel: (54 11) 15 6462 2000
martinscala@hotmail.com

ENFERMEDAD RESPIRATORIA BOVINA: PRÁCTICAS PROBADAS PARA DISMINUIR SU INCIDENCIA



ganismos que no revisten ninguna importancia para un individuo que está “sano”.

Pero veamos qué nos aportan los autores australianos, que tienen evidencias robustas sobre prácticas de preparación animal y de manejo que tienen relación directa con la ERB.

TIPO DE DESTETE

Terneros destetados a corral tienen mejores ganancias diarias de peso y menor morbilidad que terneros destetados a campo. El establecimiento de grupos sociales dentro de los grupos de destete es un punto crítico para mejorar la salud y productividad de los animales al ingresar al feedlot.

REDUCCIÓN DEL TIEMPO DE TRANSPORTE

Se estudió el estatus inmunitario en animales transportados durante 72 horas. La comparación de funciones inmunológicas antes y después del transporte indicó un grado de disfunción inmunológica de 6 días post transporte. El estrés de un transporte de menos de 24 horas se atribuyó al proceso de carga y descarga. Sin embargo, un estudio reciente muestra que ganado transportado entre 6 y 24 horas tiene más riesgo de enfermar que ganado con un transporte menor a las 6 horas. En USA se encontró una correlación entre aumento de morbilidad con distancia de transporte, con datos que indican un 10 % de aumento de riesgo de contraer ERB con cada 160 km de aumento en la distancia de viaje.

REDUCCIÓN DEL NÚMERO DE GRUPOS DE COMPRA POR CORRAL EVITANDO LA COMPRA EN REMATES FERIA

Ganado australiano mantenido como 1 solo grupo desde el destete hasta la entrada al *feedlot* se adaptó más rápido a la dieta y tuvo mayor ganancia de peso durante los primeros 37 días comparado con ganado comprado en remate proveniente de diferentes orígenes (Fell et al. 1998)

En un proyecto de Canadá la morbilidad y mortalidad por ERB fue mayor cuando se mezclaron terneros de diferentes grupos y se conformaron grupos con terneros de diferentes regiones geográficas distantes (Martin et al. 1982).

► ESTE ARTÍCULO ESTÁ BASADO EN UN TRABAJO DE AUTORES australianos, *Cusack y Mahony*: “*Evaluation of practices used to reduce de incidence of bovine respiratory disease in australian feedlots*”.

Reducir su incidencia, ya el título sugiere una enfermedad que siempre va a presentarse en los corrales y, por lo tanto, debemos aprender a convivir inteligentemente con ella. La enfermedad que mayores pérdidas económicas produce en los feedlots a nivel mundial, multifactorial y de la cual mucho se ha escrito y se seguirá escribiendo, que debe ser abordada de manera integral para minimizar su impacto.

Bautizada hace tiempo como “fiebre del transporte”, observación de nuestros antepasados que asociaron la aparición de neumonías bacterianas al transporte del ganado, uno de los principales factores de estrés. ¿Y qué produce el estrés? Todos tenemos una noción más o menos clara del impacto del estrés en la salud humana, donde una gran parte de las enfermedades de todo tipo que nos afectan están muchas veces asociadas a factores de estrés. ¿Pero cuánto sabemos de estrés bovino?, ¿cómo manejarlo? Título para otro artículo.

Simple: el estrés produce una debacle en el sistema inmunológico de los animales tanto como para que bacterias que son habitantes normales se transformen en patógenos que terminan matando. Así de simple. Pensemos en los humanos inmunodeprimidos, vulnerables a microor-

IMPLEMENTOS GANADEROS - MADERAS EN GENERAL

BRETES - CEPOS - TRANQUERAS - POSTES Y VARILLAS



Avda. El Zapallar 420 - (35909) - Tel/Fax: (03725) 420212 / 421984
e-mail: losnogaleschaco@hotmail.com - Gral. San Martín - Chaco - Argentina

LOS NOGALES S.R.L.



PRE
CAMPAÑA
2021

Anticipá el rinde, hasta en el precio.

Aprovechá las mejores condiciones comerciales para esta **pre-campaña**.
Sembrá calidad nutricional Pemán y obtené más kilos de carne por hectárea, a precios exclusivos.

- ● SORGOS HÍBRIDOS
- ● FORRAJERAS SUBTROPICALES



LAS LAJITAS, SALTA
Ruta Provincial N° 5, km 94,5
Tel (03876)-15454803
www.peman.com.ar - info@peman.com.ar

#agrandátucampo

📄 Descuentos pago contado

📄 Cheques pesificados

📄 Tarjetas rurales

Más recientemente, O'Connor et al. (2005) encontraron una fuerte correlación entre mezclar animales y ERB y Sanderson et al. (2008) una fuerte correlación con conformación de grupos con animales de diferentes orígenes.

En un estudio australiano, Croft et al. (2014) encontraron una incidencia de ERB más alta en animales comprados en remates feria (12,4 %) que en animales comprados en campo de origen (5,7 %).

Barnes et al. (2014) mostraron que el momento de la mezcla determina el efecto sobre la incidencia de ERB. Mezclando los animales comprados en remate feria por lo menos 28 días antes de entrar al feedlot se asoció con una disminución de la ERB. Ganado mezclado 12 días antes o menos del ingreso al feedlot tuvo un marcado aumento del riesgo de enfermar de ERB.

BEBEDEROS COMPARTIDOS ENTRE CORRALES

Los bebederos compartidos entre corrales se asociaron con un aumento en el riesgo de contraer ERB.

REDUCCIÓN DEL TIEMPO PARA EL LLENADO DE UN CORRAL

Barnes et al. (2014) encontraron que el tiempo para completar un corral mayor a 1 día se asoció con un aumento del riesgo de ERB.

METAFILAXIA CON ANTIBIÓTICOS AL INGRESO AL FEEDLOT - DATOS AUSTRALIANOS CON SOPORTE IMPORTANTE DE USA.

Cusack (2004) evaluó la aplicación de Oxitetraclina de larga acción y Tilmicocina. El ganado tratado con Tilmicocina tuvo significativamente menos enfermedades en general y ERB en particular comparado con ganado no tratado o tratado con oxitetraclina.

No hubo diferencias significativas en tratamientos para todas las enfermedades y tratamientos para ERB entre ganado medicado con oxitetraclina y no medicado.

El ganado tratado con tilmicocina tuvo una ganancia diaria de peso significativamente más alta que el ganado no tratado o tratado con oxitetraclina.

DIETA INTRODUCTORIA

Hay una fuerte asociación entre alimentación con silo de maíz durante el primer mes de ingreso al feedlot y un incremento en la incidencia de ERB.

En un estudio canadiense sobre dietas iniciales la mortalidad por ERB fue 5 veces más elevada en terneros alimentados con una alta proporción de silo de maíz durante la primera semana de ingreso al feedlot que en terneros alimentados con una dieta con muy poco silo de maíz.

También la inclusión de nitrógeno no proteico adicional al silo se asoció a un aumento de mortalidad por ERB.

Lofgreen (1983) reportó una reducción en la morbilidad y mortalidad cuando el ganado ingresado se alimentaba con heno solamente, pero esto resultó en una reducción de la tasa de crecimiento.

Las dietas ricas en fibra están asociadas a menor morbilidad y mortalidad por ERB. Los efectos de dietas a base de granos en la incidencia de ERB pueden estar asociados a la acidosis láctica ruminal.

MANEJO DE LA DISTRIBUCIÓN DEL ALIMENTO

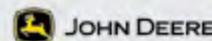
La acidosis láctica ha demostrado aumentar el riesgo de ERB y la probabilidad de muerte en casos diagnosticados. En su mayoría están relacionados con endotoxemia y bacteriemia que surgen de la pérdida de integridad estructural y función de barrera de la mucosa ruminal e intestinal.



Cía. Mercantil

Casa central: Av. Paraguay 1899 - Tel. (0381) 423700 / 732
Embarcación: Ruta Nacional 34 - km 1344 / Las Lajas / Buzas provinciales 5 y 30
Rosario de la Frontera: Tucumán 263 / Perico (Luján) / San Martín N°5 / Ledesma (Luján)

Casa Tucumán: San Miguel Tucumán Ruta 9 Km 1002
Acceso Norte CP 4108 - Tel: (0380) 437279
www.ciamercantil.com.ar



CUIDALO DESDE EL VIENTRE DE LA MADRE



Consulta con tu médico veterinario

ROTATEC J5®

SÍNDROME DIARREA NEONATAL
Y MASTITIS COLIFORME
Para Bovinos



VENTA BAJO RECETA
USO VETERINARIO

80 DOSIS DE 3 mL



Biogénesis Bagó

240 mL

CONTENIDO NETO

INDUSTRIA ARGENTINA

ROTATEC J5®

Vacuná antes del parto, transmitile anticuerpos al ternero por el calostro de la madre, y prevení la muerte por diarrea neonatal.

La evolución de la salud animal.



Este efecto se exagera en ganado que ha sido privado de alimento por más de 24 horas antes de ingresar al feedlot porque la privación en sí misma compromete la función de barrera del tracto gastrointestinal.

FALTA DE SOMBRA Y PRESENCIA DE POLVO Y/O BARRO

Estos elementos muchas veces no son considerados en su debida dimensión. El estrés térmico en ganado lechero está instalado como tema crítico de alto impacto en la producción, fertilidad y sistema inmunológico. No se observa la misma preocupación en los productores de carne. Los productores lecheros miden la producción de leche cotidianamente y saben que sus vacas sufren las altas temperaturas y eso repercute directamente en su bolsillo. ¿Algún productor de carne puede dudar que en su ganado pasa lo mismo y que está perdiendo dinero?

Por más que la alimentación sea óptima, la performance de los animales nunca va a alcanzar su potencial en un corral en pleno verano sin tener acceso a sombra, presencia de barro o respirando polvo con alta carga de endotoxinas.

ALGUNAS INTERPRETACIONES

Invito a los lectores a tomar conciencia del “peor caso”, para luego ir intentando mejorar aquellos aspectos que estén a su alcance. Imaginen un lote de terneros que se destetan en marzo e inmediatamente se cargan a la feria, se venden y viajan 500 km hasta su destino. Allí se dejan 24-48 horas, se vacunan y desparasitan, se mezclan con otros animales de diferentes orígenes y se encierran en el corral. Analicemos los factores de estrés:

1/ Destete: la ruptura del vínculo materno genera estrés tanto en la madre como en su cría, que puede ser agravado con operaciones traumáticas como castración y descorne,

en un marco de gritos, presencia de perros y uso excesivo de picana eléctrica.

2/ Transporte a la feria: supongamos que este primer transporte es corto en cuanto a tiempo y distancia, pero los animales sufren la carga y descarga en un lugar extraño, donde van a permanecer hasta su venta. Este cambio de entorno de lo conocido a lo desconocido se suma al estrés del destete y el transporte. Comparten instalaciones con animales de distintos orígenes y comienza el “intercambio” de diferentes agentes infecciosos virales y bacterianos, también diferentes de los que “conocían” en su campo de origen. Como cuando los niños empiezan el jardín de infantes y se contagian las enfermedades características de la edad temprana.

3/ Nueva carga y transporte: 500 km en camión, calor, falta de agua y alimento y un camionero que decide parar unas horas para almorzar y descansar un rato antes de continuar su viaje

4/ Llegada al lugar de destino: nueva operación de descarga, todo nuevo y desconocido, separación del grupo original, mezcla con animales de otros orígenes.

5/ Cambio de dieta: aspecto muy crítico en los rumiantes, ya que en su rumen habita una comunidad diversa y compleja de microorganismos de cuyo equilibrio depende la vida del animal.

Una empresa que maneje ciclo completo y engorde su producción junto con animales de compra seguramente sabe que los animales propios se enferman menos y tienen una mejor performance a lo largo del ciclo que los animales de otro origen. Y siempre se puede mejorar.

Un destete a corral implica que los terneros se acostumbran a la presencia cotidiana del humano y cuanto mejor

Maderera Rosario

INSTALACIONES GANADERAS: MANGAS- BRETES -
CARGADEROS- TRABILLAS - TRANQUERAS

maderas-machimbres-tirantes-
fibrafacil-herrajes-abrasivos



Av. Palau 150 / Rosario de la Frontera / Salta
Tel: (0387)441420 440927 madererarosario@hotmail.com.ar



son tratados, más mansos serán. Se acostumbran también a comer en comederos y se estabilizan socialmente. Los destetados a campo no tienen estas ventajas.

Si hay que hacer operaciones traumáticas como castración y descorne, mientras están al pie de la madre, lo mismo las primeras dosis de vacunas. ¡No hacer coincidir todos los factores de estrés juntos!

Si se va a comprar en feria, lo más cerca posible para que el viaje sea corto. La conformación de grupos 28 días antes de entrar al feedlot tiene que ver con 2 aspectos, la estabilización de la jerarquía social y el “intercambio de patógenos”. Animales de orígenes diferentes portan cepas diferentes de microorganismos. La idea es que este efecto “jardín de infantes” se produzca antes que ese cambio de dieta que claramente es un factor muy delicado.

Las vacunas, ideal en el campo de origen y las dos dosis al pie de la madre, para que los terneros respondan de la mejor manera. Si vacunamos animales que indefectiblemente van a estar inmunosuprimidos, la respuesta inmunológica no va a ser óptima. Una experiencia en un feed lot de la zona de Bolívar (Estancia Los Tambos de Grupo Bermejo), comparando 900 animales con vacunación en campo de origen frente a 900 animales sin historial previo de vacunación, los vacunados en origen mostraron un 14% me-

nos de morbilidad y un 50 % menos de mortalidad respecto de los animales sin historial previo de vacunación. Además, se verificó una mejor conversión alimenticia y un costo 10% menor por Kg de carne producido en los animales vacunados en origen.

LO PERFECTO ES ENEMIGO DE LO BUENO

Así dice el refrán, y es poco probable que una explotación comercial en Argentina pueda aplicar todas las recomendaciones todo el tiempo. Pero siempre se puede mejorar, siendo el objetivo de esta nota estimular el pensamiento para reflexionar sobre aquellos aspectos que se encuentren al alcance de cada productor. Lo que se pueda implementar, hay que aplicarlo con convicción. Son medidas de manejo comprobadas. Nunca hay que esperar soluciones mágicas para esta enfermedad, simplemente porque no existen.

Los veterinarios son quienes deben planificar e instruir al productor a implementar estas medidas de manejo. Dejar la metafilaxia para casos extremos y lotes de altísimo riesgo, porque es una bala de plata que hay que cuidar para retardar la inexorable aparición de resistencia microbiana. Invertir tiempo y recursos en capacitar al personal de los establecimientos para la detección precoz de casos y utilizar productos de calidad comprobada •





CAMPAÑA TABACALERA 2020/21

CON BUENOS RENDIMIENTOS PERO MAGROS RESULTADOS ECONÓMICOS

Esteban Amat Lacroix, presidente de la Cámara del Tabaco de Salta

► LA CAMPAÑA TABACALERA 2020/2021 SE LLEVÓ A CABO DENTRO en un marco mundial convulsionado en lo sanitario, lo social y lo económico por la persistencia de una pandemia de gravedad inusitada que sólo puede ser comparada con la de gripe española de 1918 a 1919, la que se estima causó la muerte de una tercera parte de la población mundial. Los adelantos de la medicina y el crecimiento de las estructuras sanitarias han significado que los efectos del COVID-19 no alcanzaran las tremendas consecuencias de aquel flagelo de comienzos del siglo pasado.

No obstante las dramáticas circunstancias sanitarias vividas, el campo en general pudo mantener un ritmo normal de actividad.

Así fue que, con una conjunción de circunstancias favorables los tabacaleros salteños, vimos incrementado en un 7% los resultados de la campaña anterior y Salta quedó a

la cabeza de las provincias productoras. Pero este logro no se vio reflejado en lo económico.

Como sucede con todas las producciones primarias destinadas a la exportación, tal cual es en gran medida la del tabaco, el atraso cambiario y las retenciones reducen notablemente la competitividad ante otros países que no las sufren.

Tal el caso de nuestro vecino Brasil, que además de ser el segundo en volumen producido (745.360 toneladas) y el primero en exportación (651.190 toneladas) compite en el mercado sin cargas tributarias sobre sus ventas externas.

También cuentan con una evidente ventaja geográfica atento a la cercanía con los puertos de sus regiones productivas, por lo que carecen de los costes de fletamento que nosotros debemos asumir.



Esto condiciona y pone un techo rígido sobre nuestros precios internos, dado que el 85% de lo que producimos en Salta se destina al mercado externo; lo que agrava el peso de unos valores en constante incremento por la persistencia de una inflación alarmante y pertinaz.

En un clima de marcada benignidad, las hectáreas afectadas al 100% fueron tan sólo 814,76 lo que significó un índice de siniestralidad del 5%, contra un promedio del 11% en los últimos diez años.

Esto contribuyó al logro de excelentes resultados culturales: 37.480.969 kilogramos, obtenidos de una superficie plantada de 20.425,56 hectáreas plantadas, con un grade index del 80,50% y un rendimiento de 1911,24 kilogramos por hectárea cosechada.

El incremento del 50% sobre grilla de la campaña anterior superó en algunos puntos a la inflación interanual que de abril a abril fue de 45,6%.

El valor referencial de \$191,89 para la B1F, significó un precio de acopio promedio de \$154,47. La compensación por siniestralidad fue \$213,525,97 por hectárea afectada al 100%. Hemos continuado con la atención del 50% del monto de los consumos en las estufas de secado, lo que demandó una inversión de \$225.391.879.

La cobertura médico asistencial prestada por Avalian, la nueva denominación de lo que fuera ACA SALUD, siempre con buen nivel, se adecuó con eficiencia al tiempo de

pandemia con la habilitación de canales virtuales de fácil acceso.

En sintonía con los dictados de la Organización Internacional del Trabajo, nuestro sector cuenta con las herramientas necesarias para logro del trabajo decente. El seguro por fallecimiento de nuestros obreros y empleados vigente alcanza los \$118.800.

Por octavo año de vigencia el Convenio de Corresponsabilidad Gremial con la Unión Argentina de Trabajadores Rurales y Estibadores (UATRE) continuó asegurándonos el cumplimiento de nuestras obligaciones patronales.

Se proveyó de ropa de trabajo a 9.000 trabajadores, por octavo año consecutivo, mediante un convenio con el gobierno provincial y la confección a cargo de cooperativas textiles de Coronel Moldes y Guachipas.

Nuestros esquemas societarios de herramientas garantizan el acceso a la tecnología a todas las escalas de producción. En 14 años de vigencia del programa de estufas comunitarias, se han brindado 47.358 servicios de secado.

En esta campaña 857 productores, el 50% de los empadronados, recibieron 4.563 servicios de secado prestados en las 491 estufas de los 9 centros comunitarios.

Contamos con una tradición consolidada de casi medio siglo de actuar con responsabilidad social.

Nuestros programas que tanto prestigio han logrado, trascendiendo las fronteras de la provincia y del país, aún en plena pandemia pudieron tener la continuidad de las actividades, respetando siempre todas las recomendaciones emitidas por el COE provincial y los COE de cada municipio.

Jardines de Cosecha funcionó en 10 centros, con 50 participantes en cada uno.

Jardín Crecer en colaboración con el Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores – RENATRE atendió a 100 chicos de 4 a 12 años en días de programa y se convino con el Ministerio de Salud Pública de la Provincia la realización de las revisiones médicas a los participantes.

El Programa Porvenir que realiza la Asociación Conciencia y del que venimos participando desde su creación, tuvo un cambio de modalidad y funcionó fuera de los centros habituales. Se habilitaron espacios de recreación para hijos de trabajadores que viven en las fincas, en 10 de ellas de las que participaron 295 chicos pertenecientes a 112 familias. También se dio acompañamiento a 74 familias en 27 establecimientos, consistente en apoyos educativos, promoción de acceso a derechos, fortalecimiento de capacidades a mujeres adolescentes y entrega de módulos alimentarios a las 74 familias participantes, con un total de 155 chicos, chicas y adolescentes.



Mediante un convenio entre la Organización de Estados Iberoamericanos y Superintendencia de Riesgos del Trabajo llevamos a cabo charlas sobre ambientes seguros de trabajo, en tres escuelas secundarias técnicas de la provincia de la que participaron 1071 alumnos de 1° a 6° año.

Se dictaron 13 capacitaciones virtuales mediante plataformas de videoconferencias, sobre diversos temas de interés de los productores

En lo sanitario, una comisión que integramos con la Cámara del Tabaco de Jujuy, el Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores -RENATRE, la Unión de Trabajadores Rurales y Estibadores -UATRE, la Dirección Provincial de Higiene y Seguridad en el Trabajo de Jujuy, la Unión de Aseguradoras de Riesgos de Trabajo, el Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social y la Superintendencia de Riesgos de Trabajo, elaboró un Manual de Buenas Prácticas Cultivo de Tabaco Virginia.

Con la participación de la Cámara del Tabaco de Jujuy, funcionarios de ambos gobiernos, Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta, Cooperativa de Tabacaleros de Jujuy, Asociación Conciencia, Latitud Sur, Obra Social de los Trabajadores Rurales y Estibadores de la República Argentina – OSPRERA, Unión Argentina de Trabajadores Rurales y Estibadores – UATRE, Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores - RENATRE e Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria - INTA elaboramos el Protocolo de actuación para prevenir la enfermedad del COVID-19, que permitió contar con un Programa de Prevención, con ins-

trucciones claras y precisas para poder implementar dentro de la actividad tabacalera” y mitigar la propagación de las infecciones respiratorias como el COVID-19 y otras de similares características, de acuerdo a las recomendaciones por la autoridades sanitarias nacionales, provincias les y municipales y aprobado por las mismas.

Con una serie de vídeos didácticos se difundió su contenido entre los productores y sus obreros. De cumplimiento obligatorio en todas las fincas, resultó de gran efectividad traducida en una cosecha y un acopio realizados sin mayores incidencias epidemiológicas. Baste señalar que la principal ART sólo recibió cinco denuncias de casos positivos en un universo cercano a los 14.000 trabajadores.

Como venimos haciendo durante los últimos años, recomendamos a los productores que, al momento de planificar las plantaciones, tengan en cuenta los compromisos de compra reales y efectivos y el adecuado equilibrio entre tierra, agua, instalaciones, herramientas y maquinarias y recursos financieros. La volatilidad de los mercados tanto nacional como internacional y la crisis socioeconómica mundial derivada de esta pandemia no dejan margen para la improvisación y cualquier quebranto puede ser irreversible.

Bien se pueden mantener los actuales niveles de producción reduciendo el área plantada y mejorando los rendimientos. La provisión de insumos por parte de los principales acopiadores asegura la posibilidad de lograrlo •



ENCONTRÁ LA MEJOR TECNOLOGÍA EN SEMILLAS



seed
solutions

En cualquier condición
de siembra, **sabemos
como crecer.**

Asesoramiento técnico sin cargo

 **3795-029297**

grupoagroempresa.com.ar |    



**GRUPO
AGROEMPRESA**
CO-CREANDO EVOLUCIÓN



ATENEO

EL ATENEO AVANZA POR DISTINTOS FRENTERES

Por Santiago Cedolini

» EN CONTINUIDAD AL QUEHACER ATENEÍSTICO, SEGUIMOS planteando nuevos proyectos y desafíos a corto y largo plazo. En paralelo a estos planes, el Ateneo sigue desarrollándose por medio de sus actividades en su objetivo como formador y facilitador de espacios y personalidades gremiales.

GÜEMES: El 17 de junio organizamos una misa en homenaje a los 200 años del fallecimiento del General Martín Miguel de Güemes.

Con la presencia de socios y teniendo en cuenta los protocolos vigentes, se compartieron sentidos momentos durante la celebración.

Socios y ateneístas vestimos el poncho y el traje de gaucho y el orgullo con el que los salteños nos identificamos con el general Güemes: Por sus valores, por su lucha, por su amor a la libertad, por el valor de la palabra y por su apego a la tierra. Todas esas virtudes que en el campo se sienten profundamente.

También visitamos el museo de la Gesta Güemesiana, en donde conocimos en profundidad su historia, hazañas y sus últimos días.

Recibimos a los gauchos “marcheros”, quienes volvieron de una travesía de 56 días recorriendo aproximadamente



ENVIFLEX S.R.L.

ENVASES INDUSTRIALES FLEXIBLES
FABRICA Y VENTA DE BIG BAGS
ANEXO BOLSAS

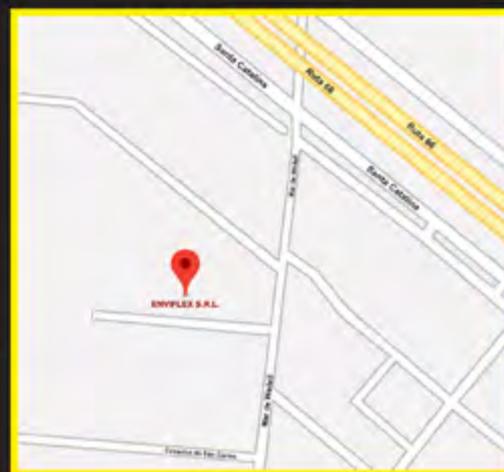


ADMINISTRACION Y FABRICA

Parque Industrial Ing. Carlos Snopek
Calle Sin Nombre N° 112 y Golfo San Matías 113
B° Antártida Argentina

C. P. 4612 Palpalá • Provincia de Jujuy • Jujuy • Argentina
Tel./Fax: 0388 - 4050926 • Móvil: 388 4883392
guanuco.enviflex@gmail.com • ventas.enviflex@gmail.com
www.enviflexsrl.com.ar

Certificado SENASA: E-1628





1800 km desde Lujan, Buenos Aires hasta nuestro querido Monumento al General. Y seguiremos honrándolo en este año tan especial...

SALIDA: Un buen número de ateneístas asistieron a la salida a campo organizada por la comisión de Producción Agropecuaria, precisamente un tambo ubicado en el valle de Lerma con el propósito no solo de conocer el establecimiento, intercambiar experiencias con los profesionales a cargo, aprender del manejo y la producción, sino también comprender la realidad en la que se produce en nuestra zona.

PADRINOS: Días posteriores a la salida, tuvimos la oportunidad de asistir con la comisión de Responsabilidad Social a la primera de las visitas anuales a la Escuela de Las Cuevas (establecimiento el cual el Ateneo apadrina desde 2018), dónde llevamos útiles, indumentaria y alimentos no perecederos para la comunidad, compartimos momentos de juegos y diálogos protocolares con maestros y chicos en esta visita en el mes de mayo, luego de un año de pandemia dónde nos vimos en necesidad de posponer los

viajes para cuidarnos entre todos. En vista está regresar a mediados de julio.

REDES: Hacia principios del mes de junio, la comisión de Formación Dirigencial se ocupó de organizar la capacitación "Gestión de imagen personal y pública" a cargo de la Asesora de Imagen Celina Guzmán, dónde también aprendimos sobre manejo de redes y desarrollo de la persona en ambientes de exposición y la diaria de un estudiante y trabajador.

HUERTA: La huerta solidaria sigue creciendo. Semanalmente grupos organizados de ateneístas asisten en tareas de mantenimiento de la huerta; es un espacio importante de recreación, inclusión y desarrollo de técnicas en la materia por parte de los jóvenes con el entusiasmo de cosechar su trabajo con fines solidarios.

GREMIALES: A mediados de junio tuvimos un encuentro virtual con los compañeros del Ateneo de Río V para tratar temas en común y conocernos entre ateneos.

En un segundo año de pandemia pudimos avanzar en varios frentes y sumando experiencia •

Maximizá la utilización del forraje



Ideal para pastoreo diferido.
Provant, suplementación estratégica.

SUPLEMENTACIÓN INVERNAL CON BURLANDA SECA DE MAÍZ EN RECRÍA DE TERNERAS PARA REPOSICIÓN

Autores: Olegario Hernández, Agustín López, Hector Miguel Fissolo, José Ignacio Arroquy



► EN LOS ÚLTIMOS AÑOS LA INDUSTRIA DEL BIOETANOL PRODUCIDO a partir del grano de maíz ha experimentado un gran crecimiento, incrementándose la disponibilidad de subproductos para uso animal, tales como los granos secos de destilería con solubles o DDGS (por su sigla en inglés “dried distiller’s grains plus solubles”). Por su contenido relativamente alto en proteína bruta, energía y costo competitivos comparado a fuentes tradicionales de proteína como el *pellet* y *expeler* de soja, los DDGS constituyen una alternativa para la suplementación de forrajes de baja calidad deficitarios en nitrógeno (menos de 7% de proteína bruta), de bajo consumo y digestibilidad. Sin embargo, en este aspecto no abunda información acerca de los niveles óptimos de inclusión DDGS como suplemento energético-proteico en planteos de recría de terneras. El objetivo del presente trabajo fue evaluar el efecto de tres niveles de suplementación con DDGS sobre la respuesta productiva de animales de recría durante la época invernal.

El trabajo se llevó a cabo en el campo experimental “Francisco Cantos” de la EEA Santiago del Estero (INTA). Se utilizaron 30 terneras cruce Braford con peso vivo promedio inicial de 150 kg. Los animales fueron asignados al azar a corrales (5 terneras por corral). Se utilizó rollo de Gatton panic (*Megathyrus maximus* cv Gatton) como forraje base para simular la calidad de una pastura diferida, y

se evaluaron los siguientes niveles de inclusión en la dieta: 0-DDGS (0%) 20-DDGS (20% DDGS) y 40-DDGS (40% DDGS) % del pv. Todos los animales tuvieron disponibilidad de heno y agua ad libitum, mientras que el suplemento fue ofrecido en comederos todos los días a las 8 am. El consumo diario de rollo por corral se estimó mediante la diferencia entre el peso seco del rollo suministrado y el peso seco del remanente, dividida por la duración del rollo. Para la de-

COMPOSICIÓN QUÍMICA DE LOS ALIMENTOS

	Alimento	
	Rollo*	DDGS
Materia seca (%)	84	90
Proteína bruta (%)	6,1	33,8
Fibra detergente neutro (%)	76,5	59
Fibra detergente ácido (%)	50,1	19,1
Grasas (%)	1,5	6,5
*Rollo de Gatton panic		



Leches Ultrapasteurizadas con envasado estéril.

**NUEVO ENVASE,
MEJOR PROTECCIÓN,
MAYOR DURACIÓN.**



Nuestra vida
es la *Leche*



**Compartamos
nuestra FAMILIA
de yogures!!!**

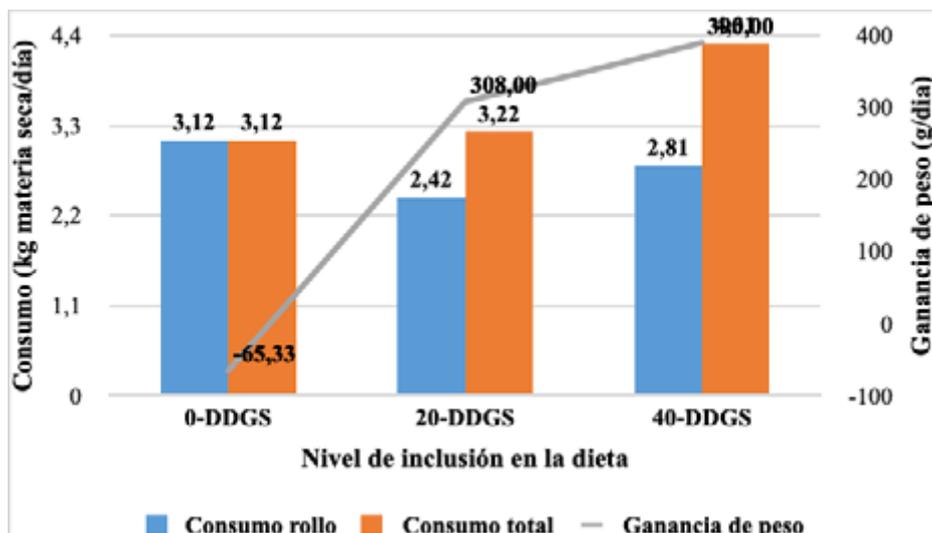


**VENTAS PARTICULARES | COMPRA VENTA DE GORDO
INVERNADA Y REPRODUCTORES | REMATES FERIA Y REMATES POR PANTALLA**

de Confianza.

03876 662632 - falcon@arnet.com.ar - www.horaciofalcon.com





terminación de la ganancia diaria de peso (GDP) se realizaron dos pesadas consecutivas al inicio y al final del período de ensayo previo a la entrega del suplemento sin desbaste.

Como se puede observar en el gráfico, el consumo de rollo de Gattón panic disminuyó a medida que aumenta el nivel de inclusión en la dieta. Por otro lado, el consumo total de alimento incrementó con el nivel de inclusión, estas mismas respuestas fueron reportadas en trabajos anteriores tanto nacionales como de otras regiones con forrajes de baja calidad. Esto se explica por un efecto de “sustitución con adición” en el que disminuye el consumo de forraje, pero incrementa el consumo total de alimento como respuesta a la suplementación. Por otra parte, debido al uso de forraje de baja calidad en una categoría con altas demandas de proteína en la dieta, como es el ternero, se observan pérdidas de peso, lo cual impacta negativamente en el adecuado crecimiento y desarrollo tanto con el objetivo de engorde como también para hembras de reposición. Sin embargo, a partir de un 20% de inclusión de DDGS en la dieta ya se pueden lograr ganancias de peso, aunque con 40 % de inclusión nos aproximamos más al rango de ganancia óptima (400-600 gr/día) para una recria de hem-

bras orientada a un servicio de 24 meses con un peso vivo promedio de 350 kg. Otro aspecto a destacar es que debido a que genera depresión en el consumo de forraje permitiría incrementar la carga animal, generando una mayor producción por hectárea sin provocar sobrepastoreo.

Podemos decir que las burlandas o DDGS son una alternativa atractiva de suplementación en bovinos, no solo por su menor costo en relación a los granos, sino también como suplemento energético-proteico en planteos de recria con base pastoril conformadas por pasturas megatérmicas como Gattón panic, Buffel grass, entre otras •

Ing. Agr. MSc. Olegario Hernández

Investigación en Nutrición Animal de bovinos para carne
INTA Estación Experimental Santiago del Estero,
Campo Anexo “Ing. Agr. Francisco Cantos”.

Correo: hernandez.olegario@inta.gov.ar

Teléfono: 0385 - 155055927

HERRAMIENTAS
N&J
SALTA

387 4 145-186
387 6 857-235
njhdistribuciones@gmail.com
Si no lo tenemos, lo conseguimos

HERRAMIENTAS EN GENERAL

Lo mejor en inalámbricos como:
Taladros
Amoladoras
Llaves de impacto

Sin olvidar:
Juegos de tubos
Destornilladores
Auto-elevadores
Compresor

TODO PARA TU CAMPO Y TU TALLER



IVAN L. O'FARRELL S.R.L.

Consignatario de Hacienda desde 1977

UNA VASTA TRAYECTORIA EN CONSTANTE CRECIMIENTO

REMATES 2021

JULIO

9	Cabaña Rancho Grande	Televisado
14	Cabaña Corral de Guardia	Televisado
17	Cabaña Pozo de la Carreta	Televisado
25	Cabaña El Árabe	Televisado

AGOSTO

1	Expo. Machagai	Streaming
6	Cabaña La Asunción	Streaming
10	Cabaña La Bellaca	Televisado
15	Histórico del Norte	Televisado
20	Exposición Salteña	Streaming
24	Cabaña Ganagrín	Televisado
31	Cabaña Caa Cupé	Televisado

SEPTIEMBRE

6	Cabaña La Aurora Norte - Safico	Televisado
20	Cabaña Tres Cruces	Televisado
22	Expo Palermo (del 22 al 25)	
26	Cabaña Don Felipe	Televisado

OCTUBRE

10	El Descanso/ San Alejo/ San Cayetano	Televisado
16	Cabaña El Guayabo	Televisado
19	Cabaña El Bagual	Televisado
28	Nacional Brangus	Televisado

DICIEMBRE

AC	Elite Palermo
----	---------------	------



REMATES TELEVISADOS



10 Junio / 14 Julio

10 Agosto / 6 Septiembre

12 Octubre / 9 Noviembre

13 Diciembre

RESISTENCIA, Chaco Güemes 1899 (3500) Tel/Fax: (0362) 4431-302 / (0362) 4434-893

MERCADO DE LINIERS Tel.: (011) 15-4975-4726 BUENOS AIRES 25 de Mayo 577, p. 4° (1002)

Tel/Fax: (011) 4312-9845 / (011) 4313-7383 SALTA José Llorente (0387) 15-685-0555

QUIMILÍ, STGO. DEL ESTERO Gustavo Germain (03491) 15-697-965 GENERAL SAN MARTÍN - CHACO Hernán Cantero, Yaky.

(0362) 15 460-1531 PAMPA DEL INFIERNO, CHACO Fernando Sánchez (0364) 15-456-7390 CORRIENTES Y ENTRE RÍOS

Florencio Guarrochena (0362) 15-4767-683 HUGHES, SANTA FE Alejandro Dietert (02473) 15-453-898

TOSTADO, SANTA FE Lucas Rojas (03491) 15-698-412 FORMOSA Jorge Somacal (0370) 15-436-7767

Tel : (0362) 4431302 / 4434893 (011) 4313 7383 / 4312 9845 · info@ivanofarrell.com.ar



Ivan L O Farrell S.R.L



ivanofarrellsr

www.ivanofarrell.com.ar



TECNOLOGÍA EN EL CAMPO

EL DRON PARA USO GANADERO

➤ HACE CASI TRES AÑOS, TRES INGENIEROS AGRÓNOMOS SE ASOCIARON pensando en traer al NOA más tecnología que sirviera a los productores y tuviera el valor agregado de un equipo profesional con estudio y conocimiento del sector, teniendo en cuenta las exigencias ambientales, de seguridad e higiene y de eficiencia productiva.

“Formamos DRAP como una empresa pionera en el uso de drones pulverizadores, una herramienta que fuimos adaptado a cada problemática del sector y logrando soluciones satisfactorias gracias al gran equipo que conformamos”, explican José León y Juan Pablo Saravia.

¿Ustedes se han especializado en agricultura, pero también están incorporando el dron para emprendimientos ganaderos?

En realidad, el 5% del trabajo que hacemos hoy apunta a la ganadería. Es un nicho importante que va camino a desarrollarse más. En nuestro caso apuntamos al manejo de renovales.

¿Cuál es la tarea que hacen sobre los renovales?

El dron va dirigido a cada árbol y no al total del lote. Buscamos solucionar el problema que se le presenta al ganadero cuando sus pasturas no pueden desarrollar su máximo potencial forrajero debido a la compiten con los bosques jóvenes, o renovales, por los recursos. Los sistemas tradicionales ocupan mayor cantidad de químicos y ni la máquina ni el avión pueden hacer una selección del lote como hace el dron con aplicaciones dirigidas solo al área de los árboles.

¿En ganadería tanto como en agricultura cuál es el beneficio comparado con otros sistemas tradicionales?

El beneficio agronómico tiene varias aristas porque al tener un vuelo inteligente, se pueden ajustar los parámetros de altura de vuelo, caudal, ancho de labor, velocidad sin errores humanos, ya que es un robot el que ejecuta el trabajo. Otro punto a destacar es la precisión que permite brindar dosis homogéneas sin solapamiento de pasadas.

Con 8 picos rociadores debajo de 8 hélices se asegura buena calidad de aplicación, logrando un rociado homogéneo a caudales bajos.

Un factor importante es que al rociar con el dron se evitan las derivas gracias a su precisión al momento de vuelo y al viento descendente que provocan las hélices.

El *software* que compramos se llama Terra y en combinación con los drones AGRAS T16 + Phantom 4 se pueden hacer esas aplicaciones selectivas de las que hablamos para rociar los renovales, por ejemplo, en función al parámetro que se elija.

¿Se pueden hacer vuelos nocturnos?

Sí, es otra utilidad de la tecnología de drones. Se pueden captar mejores condiciones climáticas para la pulverización en días o en épocas desfavorables.

¿Se puede sembrar con el dron?

Sí. También permite la aplicación de sólidos. Las siembras aéreas llegando a lugares complicados gracias a su versatilidad y fertilizaciones con sólidos. Además, gracias a la turbulencia de las hélices, la semilla llega mejor al suelo hasta incluso nos permite sembrar en rodales específicos donde no tenemos pasturas.

La tecnología en general da un paso más hacia el cuidado del medio ambiente. ¿Es el caso de los drones?

Sin duda hay varias ventajas. Como genera bajo caudal de aplicación: Reduce el uso de agua porque utiliza entre 8 y 40 lt/ha, con una excelente calidad de pulverización.

Gracias la turbulencia que genera y el viento descendente minimiza las derivas de herbicidas ayudando a conservar las cortinas. Las aplicaciones selectivas aseguran menor uso de fitosanitarios



DEL 18 AL 22 DE AGOSTO

VENTAS Viernes 20/08

Remata:  **IVAN L. O'FARRELL S.R.L.**
Consignatario de Hacienda desde 1977
+54 9 387685055 - info@ivanofarrell.com.ar



Gato y Mancha 1460 - Salta
comisiondirectiva@ruraldesalta.com.ar

Teléfono: 0387 423-1806
www.ruraldesalta.org.ar



Además, disminuye el uso de combustibles fósiles ya que el dron utiliza energía eléctrica.

¿Se necesita menos gente para hacer el trabajo que en una pulverización tradicional?

Como el dron vuela sin tripulación minimiza la exposición a fitosanitarios y también disminuye el riesgo de accidentes de manejo de maquinaria o menos carga de personal en caso de cultivos intensivos.

¿Cómo es el proceso por ejemplo para un sistema ganadero?

Por un lado, hacemos aplicaciones totales. Y hoy en día estamos enfocados en aplicaciones dirigidas. Con el Phantom 4 RTK se realiza el relevamiento del lote a nivel centimétrico. Se reciben los datos de alta precisión y se recopilan imágenes en una computadora.

Luego a través de la plataforma DJI Terra hacemos el procesamiento de las imágenes en 2D o 3D. Con esa información nos juntamos con el productor quien toma la decisión estratégica. Luego cargamos el plan de vuelo, en el AGRA T16 es el dron q pulveriza propiamente. Le damos la orden de aplicar sobre los renovales.

¿Económicamente, cuál es la relación entre otros sistemas?

Nuestro trabajo no es solo pulverizar con precisión, sino que esta apuesta a lo tecnológico trae múltiples beneficios no solo agronómicos sino de cuidado del medio ambiente. Somos ingenieros así que entendemos la necesidad del productor, aportamos desde el conocimiento y desde la capacitación constante, pero entendemos que el productor se preocupe por los números. Por eso nosotros le explicamos por ejemplo que dependiendo del nivel de cobertura arbórea, y el manejo químico que necesita implementar, puede obtener un beneficio económico que ronda entre el 10% al 45% del costo final, pero ya cuando tiene mayor superficie con renovales es conveniente un sistema tradicional.

¿Este proyecto los obliga a capacitarse continuamente?

Sí, no solo a nivel tecnológico sino viendo qué necesita el cliente. Empezamos con cultivos intensivos, luego nos enfocamos en trabajos de ensayos y protección de cultivos con empresas multinacionales del sector y ahora estamos en su etapa inicial con la rama de la ganadería, pero detrás de todo esto hay información que vamos incorporando. El mismo fabricante de los drones, DJI, ni si quiera tenía la información que fuimos generando en estos años de trabajo.

¿Cuál es su público?

Nuestro *target* es un productor innovador que hace una valoración completa de la situación. No por ser innovador porque sí, sino que la propuesta nuestra fue buscar soluciones a los problemas del agro. Eso nos define por eso nuestro *slogan*: “Soluciones integrales para el sector agropecuario de la mano del profesionalismo y la innovación tecnológica” •



TANQUE CARGA: 16LTS

- Ancho de rociado: hasta 6,5 m
- Sistema pulverización: 4 bombas y 8 rociadores.
- Autonomía: Máximo de 10 ha/h.
- Sistema de posicionamiento centimétrico dual GNSS + RTK.
- Aplicaciones selectivas, terrenos montañoso y planos.
- Soluciones integrales con operaciones inteligente.

51^{ta} *Gran* Nacional BRANGUS

DEL 26 AL 28 DE OCTUBRE
Sociedad Rural de Corrientes

JURAS

26 y 27
de Octubre

51^{ra} Gran Nacional
Brangus
Jurado: Orlando García

15^{ta} Exposición Nacional
del Ternero
Jurado: Andrés Helbig

EXponenciAR
EXPANIMOS FRONTERAS

VENTAS

Miércoles 27
Noche
de Campeones

Jueves 28
Venta
de Exposiciones



IVAN L. O'FARRELL S.R.L.
Consignatario de Hacienda desde 1977

Tel : (011) 4313 7383 / 4312 9845
www.ivanofarrell.com.ar

e-BRANGUS

CATÁLOGOS
VIRTUALES
BRANGUS

PLATAFORMA WEB
que potencia la difusión de los
remates y fortalece su estrategia
de comercialización

www.e-brangus.com.ar



BRANGUS

Galicia Rural

IPCVA Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Biogénesis Bagó

TURISMO

CORTEVA agriciencia

Amarok

RUTINI WINES

PROAGRO
Especialidades Veterinarias

BIOJAJA

EL IMPENETRABLE

LA NACION

IN VITRO ARGENTINA

yvaté

Juncal 4450, Piso 6, Oficina 1, C.A.B.A. Tel: +54 11 4516 4807 / 09 / 10

www.brangus.com.ar



Asociación Argentina de Brangus



@BrangusArgentina



@BrangusArgentina

SUPLEMENTACION ESTRATÉGICA EN VACAS DE CRÍA EN EL NOA



¿VALE LA PENA SUPLEMENTAR A LA VACA?

Las condiciones ambientales modifican rotundamente los objetivos planteados en el largo plazo, como pueden ser mayores índices productivos relacionados a los kilos destetados, como también a los índices reproductivos, para las futuras campañas. El noroeste argentino (NOA) se caracteriza por sufrir un periodo seco y de bajas temperaturas en el otoño e invierno, aun hasta principios de primavera. Esto último afecta directamente la producción forrajera, en cantidad y calidad. Un forraje comúnmente utilizado es el gaton panic, y se caracteriza por su abundante acumulado seco en pie (diferido), que según su volumen, se puede definir tanto la receptividad del campo como la respuesta animal. En el periodo descrito anteriormente, el forraje adquiere una estructura difícil de digerir por el animal, como también una densidad proteica que perjudica aún más la digestibilidad del mismo (foto 1, ambiente 1 o 2).

CONDICIÓN CORPORAL

Dicho esto último, en los rodeos de cría del NOA pueden ocurrir deficiencias nutricionales y sus consecuencias pueden ser muy negativas. La más importante es el resentimiento de la condición corporal próximo al parto. Pueden ocurrir perjuicios reproductivos en caso que el animal ten-

ga una condición corporal (cc) deficiente (por debajo de 4, en escala del 1 al 9). Como ejemplo, se pueden apreciar las vacas en la foto 2 (Condición corporal 1) con cc por debajo de lo indicado (cc 3). A veces podemos tener el rodeo más dispar, como en la foto 3 (Condición corporal 2), con variación de cc del 3 al 5. Vizcarra (1999), describe en el gráfico 1 (vacas adultas cc preñez), claramente el perjuicio de tener vacas con cc 3, donde el % preñez decae abruptamente. El mismo autor describe como es más perjudicial en estas condiciones, trabajar con vaquillonas, vacas primíparas como se detalla en el gráfico 2 (vacas cc primíparas).

SUPLEMENTACION

Una herramienta útil para estas situaciones, es la suplementación. La corrección nutricional es necesaria en todos los casos que se necesite mantener o llegar al servicio levantando cc. Ya describimos los perjuicios de las cc bajas o bajando. Una manera de corregir la deficiencia es mediante el uso de premezclas proteinadas (pvs) en harina suministradas en autoconsumo (foto 4, suplemento lona; foto 5, suplemento batea). Los efectos de la suplementación sobre el consumo bovino se aprecian en el gráfico 3 (CONSUMO), como también se describe el efecto sobre el balance nutricional cuando se suplementa al 0,01% del peso vivo de una vaca como se describe en la tabla 1.

TABLA 1. BALANCE NUTRICIONAL DE DOS ESCENARIOS POSIBLES EN EL NOA.

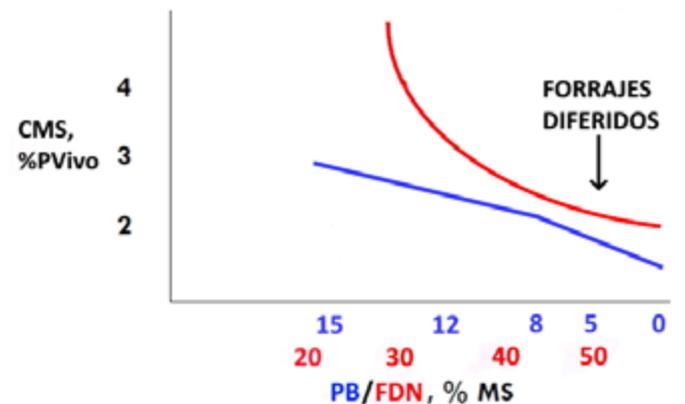
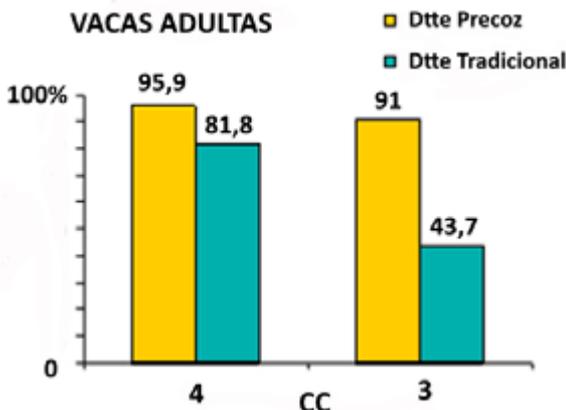
	VACA GESTANTE 6MESES 500KGPV	
	GATTON DIFERIDO	GATTON + PVS
CONS. DIARIO (KGMS)	8,5	10,5 (+20%)
CONS. DIARIO (EM)	15	20
REQUERIMIENTO/DIA (EM)	20	20
CAMBIO DE PESO/DIA (KG)	-0,600	+0,070
PÉRDIDA DE 1 PUNTO DE CC (DIAS)	50	
GANANCIA DE 1 PUNTO DE CC (DIAS)		300

NUTRICION FETAL

Además de la variación en la cc en el contexto descrito, la vaca cursa su último tercio de gestación. Se pueden enumerar varias ventajas a favor de la mejora en la nutrición en el periodo de gestación:

- Fetos subnutridos dieron novillos que pesaron menos y sus carcasas fueron más livianas a 30 meses de edad (Greenwood et al, 2009).
- Fetos machos bien nutridos produjeron carne con mayor terneza e hijas tuvieron mayor peso al destete, llegaron a la pubertad antes y el % preñez durante el 1er servicio (Funston et al., 2015).
- Mejoramiento en la performance de novillos en *feedlot*, cuyas madres recibieron mayor suplementación proteica. (Summers y col, 2011). Fetos subnutridos generan novillos con menos capacidad de marmoreo (Du et al., 2010) •

Esp. MV. Matias Medina
Conecar Nutrición





POR INTERNET



EN FERIA

CONFIABILIDAD EN TODOS LOS CAMPOS

Somos la Consignataria con mayor cobertura geográfica del país y mas de 20 años en el rubro.

- Remates semanales por internet hace 10 años
- Ventas Particulares de Invernada, Cria y Reproductores
- Mercado de Liniers
- Ventas directas a frigoríficos
- Caballos Criollos
- Compra-venta y arrendamientos de campos
- Representantes en todo el país

REPRESENTANTES EN SALTA

- Federico Pollitzer
(0387) 15-5820515 / madelan.salta@gmail.com
- Marcelo León
(0387) 15-5949318 / marcelo.t.leon@gmail.com

REPRESENTANTE EN TUCUMAN

- Estanislao Heguy
(0381) 15-5617830 / estanislaoheguy@gmail.com

