



SALTAPRODUCTIVA

AÑO XI N° 88. EDICIÓN NOVIEMBRE - DICIEMBRE 2023



Cámara del Tabaco
de Salta

EL TABACO EN SALTA



RICARDO ROQUETTE EN CRA



NUEVA ETAPA. NUEVAS ESPERANZAS.

EL CAMPO SIGUE TRABAJANDO Y SIRVIENDO A LA PATRIA.

El plan es fortalecerlos apenas nacen.

ANTICUERPOS PASAN DE LA MADRE AL TERNERO A TRAVÉS DEL CALOSTRO



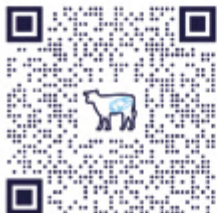
Consulta con tu médico veterinario



Asegurá la **inmunidad** de tus terneros durante el **preparto**.

ROTATEC J5® previene la diarrea neonatal con anticuerpos que se transmiten al ternero a través del calostro de la madre.

SUPLENUT® evita la carencia de **cobre** y **zinc** y fortalece el sistema inmunitario de los terneros.



Conocé el plan completo.



STAFF

Salta Productiva es una publicación gratuita para el sector agropecuario. Año x N° 88
EDICIÓN NOVIEMBRE - DICIEMBRE 2023

Editor Responsable

Sociedad Rural Salteña

Coordinación General

Mariana Rovaletti. mrovaletti@gmail.com

Publicidad

Leandro Carrizo - (387) 5371797
gerencia@ruraldesalta.org.ar
Stella Maris Betancur
entesanitario@ruraldesalta.org.ar

Diagramación y Diseño

IDEAR: EMILIA MÓNACO PARA IDEAR
info@id-idear.com.ar

Foto tapa

Tomás León.

Foto interior

Archivo TNC, Mechi Beltrame,
Jimena Rodríguez.

Colaboración

Leandro Carrizo, Regina Robles,
Jimena Rodríguez.

El Editor no se responsabiliza por el contenido de las notas, las cuales no necesariamente representan su opinión.

Sociedad Rural Salteña

Avda. Gato y Mancha 1460 / c.p. a 4412 aga
Salta- Argentina / Tel (0387) 423 1806
Tel / Fax (0387) 423 5230
www.ruraldesalta.org.ar

COMISIÓN DIRECTIVA S.R.S.

PERIODO 2023 - 2024

Presidente	Joaquín María Elizalde
Vicepresidente	José Alfredo Figueroa
Secretario	Ana Lucía Torres
Prosecretario	Sofía Padilla
Tesorero	Facundo Ramón Alvarado
Protesorero	Juan Pablo Tezanos Pinto
Vocal 1	Gastón Rodó
Vocal 2	Eduardo César Navamuel
Vocal 3	Pedro Javier Segura Malinar
Vocal 4	Juan Manuel Saravia Laconi
Vocal 5	Gustavo Federico Olmedo
Vocal 6	Julio San Millán Mendez
Vocal. Sup. 1	Santiago Sánchez de Bustamante
Vocal Sup. 2	Carla Fortuny Mónico Cano
Vocal Sup. 3	Juan Ignacio Lecuona de Prat
Vocal Sup. 4	Leopoldo Federico Figuero

ORGANO DE FISCALIZACIÓN

Titular	Ignacio García del Río
Supl. 1	Javier López López
Supl. 2	Francisco Inocencio Torino
Supl. 3	Juan Martín Ficco

SUMARIO

- 3** EDITORIAL.
GRANDES EXPECTATIVAS PARA EL 2024
POR JOAQUÍN ELIZALDE
- 4** ENTREVISTA AL PRESIDENTE DE LA SRS
2023, UN AÑO INTENSO EN LA SRS
- 6** GREMIALISMO.
SALTA REPRESENTADA EN CRA
- 10** ECONOMÍA.
CAMBIO SUSTANCIAL: ANÁLISIS DEL IMPACTO DE LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS DESPUÉS DEL 10 DE DICIEMBRE
- 14** ENTREVISTA A IGNACIO GARCÍA DEL RÍO.
LA REVISIÓN DEL ORDENAMIENTO TERRITORIAL EN LA ÚLTIMA ETAPA
- 20** ENTREVISTA A SEBASTIÁN ENTRONCASSI.
MEDIR CARBONO PARA PRODUCIR SUSTENTABLE
- 26** GANADERÍA.
CRIANZA DE CAPRINOS EN SALTA, UN FUTURO QUE ASOMA
- 32** PERSPECTIVAS TABACALERAS 2024.
FORTALEZA INSTITUCIONAL: HERRAMIENTA PARA SUPERAR LOS DESAFÍOS DE TIEMPOS DIFÍCILES
- 36** GANADERÍA.
TIEMPOS DE CAMBIO EN EL MERCADO GANADERO
- 40** BIOGÉNESIS BAGÓ.
LA BRECHA PRODUCTIVA EN SALUD ANIMAL
- 41** ATENEO.
LA MIRADA JOVEN QUE VE UN FUTURO EN EL PAÍS
- 44** CONECAR.
EN UN AÑO DIFÍCIL, UN PLAN DE DESTETE PRECOZ ES EL MEJOR ALIADOS

Sistemas solares de Bombeo de agua

Sistemas Solares Para Electricidad

Sistemas de Control de Nivel de Tanques



3875-247 626

www.biosolar.com.ar



LOS REALES

C A B A Ñ A
DE FRONTERA ESTE SA

Agradecemos el apoyo y la confianza de nuestros clientes y amigos en este año que se termina. Estamos muy felices de regresar al circuito y seguir apostando por el crecimiento de la ganadería argentina, produciendo reproductores de gran consistencia genética, seleccionados por su fertilidad y rusticidad.

NUESTROS LOGROS 2023

Reservada de Gran Campeona Brangus Expobra.
Mejor Hembra Individual de Conjunto Brangus Expobra.
Gran Campeón Conjunto Hembras Brangus Expobra.

Ignacio León +54 9 387 552-0699 - Gustavo Pozzi +54 9 3873 11-4750 - Nicolas Alcala +54 9 362 433-0004

GRANDES EXPECTATIVAS PARA EL 2024



Estamos terminando el año, no cualquier año. Este 2023 fue un año distinto y muy intenso para la Sociedad Rural Salteña. Fue un año muy marcado por la política, comenzando en mayo con las elecciones para gobernador, siguiendo con las PASO, las generales y, posteriormente, el balotaje donde se proclamó a *Javier Milei* como nuevo presidente de Argentina. Entendemos que se avecinan cambios que, para nuestro sector, pueden ser muy importantes. Hace mucho tiempo se viene pidiendo la quita de retenciones, la liberación de las exportaciones y la unificación del tipo de cambio. Las dificultades para importar insumos clave para la producción y otras trabas como la falta de combustible en su momento, hacen que cada vez sea más difícil la producción y, por ende, las proyecciones a mediano y largo plazo. Esperamos que estos problemas se puedan ir solucionando.

Somos parte de un sector que necesita que le quiten el pie de encima. Esto quiere decir que podamos tener exportaciones abiertas de todos los productos, sin cupos ni restricciones. Que podamos contar con los insumos necesarios en tiempo y forma. Que podamos tener un tipo de cambio único y competitivo. Que podamos tener previsibilidad y reglas claras para poder proyectar a largo plazo.

En Salta, tenemos mucho potencial productivo. Estamos atravesando el proceso de revisión del OTBN. Sabemos que

es el resultado de un trabajo técnico muy completo, que esperamos marque el crecimiento de la producción y de la Provincia. Vamos a necesitar políticas que fomenten las economías regionales, el agregado de valor en origen, la transformación de granos en carne y en bioenergías. Todos estos objetivos necesitan de un trabajo conjunto entre las instituciones, el gobierno provincial y el gobierno nacional. Como partes de un mismo ecosistema, estamos trabajando con organizaciones ambientales, con quienes sabemos que tenemos más en común que diferencias, con quienes debemos debatir y buscar consensos. Debemos dejar de lado las diferencias y pensar hacia adelante en lo que es mejor para el progreso y desarrollo de los salteños.

Para el próximo año, se espera un año difícil, pero sabiendo que las cosas van a mejorar. Hay un cambio en la expectativa para el sector. Dejando de lado el intervencionismo y las malas políticas, que no hacían más que perder confianza, vamos a salir adelante.

Desde la srs les deseamos felices fiestas y un excelente fin de año •

Joaquín Elizalde
Presidente SRS

2023, UN AÑO INTENSO EN LA SRS



Joaquín Elizalde, presidente de la Sociedad Rural Salteña, comparte las expectativas del sector agropecuario tras las elecciones y destaca la importancia de un gobierno promercado. Evalúa positivamente el balance semestral, abordando desafíos y perspectivas para el futuro.

¿Cómo percibe la SRS los resultados de las elecciones y cuáles son las expectativas del sector agropecuario ante el cambio de gobierno?

Las expectativas que tiene la Sociedad Rural Salteña con respecto al presidente electo *Javier Milei* son muy buenas.

Creo que ante un nuevo cambio de gobierno, ante un nuevo presidente, se renuevan las esperanzas. Aunque no lo conocemos en acción, sabemos que la ideología promercado de Javier Milei promete apertura hacia el mundo, productividad, producción, trabajo, etc.

Creo que son todas cuestiones en donde nosotros nos sentimos identificados como sector agropecuario. Aún así creo que Argentina necesita de varios factores externos -como ser una buena campaña de lluvia, y buenos precios internacionales- para tener un buen año agrícola y ganadero, donde las exportaciones sigan con valores firmes. Esperamos que las carnes y los commodities se mantengan con precios sólidos.

Además, existen oportunidades para la Argentina, como la minería, y el nuevo gasoducto, que harán que el gobierno gaste menos dólares. Creo que son todas cuestiones que pueden favorecer a todos los argentinos.

¿Cuáles son las principales expectativas de la SRS en cuanto a posibles cambios en las políticas y regulaciones que afectan al sector agropecuario?

Una de las principales expectativas, es que saquen las retenciones a la mayoría de los productos. Creo que no va a ser fácil ni de un día para otro. Somos cautos, ya nos pasó con el gobierno de *Macri*: las sacaron y las tuvieron que volver a poner. Sí creo que tienen que sacar urgente las retenciones a algunos cultivos que no son tan importantes en la recaudación, pero sí son cultivos o productos importantes como la carne.

El diferencial cambiario tiene que eliminarse, es de los principales karmas que tienen los argentinos.

Fomentar y activar las economías regionales es muy importante, creemos que esto tiene que darse no solo hacia el norte sino en toda Argentina.

La desregulación de mercado, y la apertura de exportaciones son fundamentales. Debería haber un libre comercio para todas las carnes y otros productos que hoy no se pueden exportar.

El presidente del Ateneo comentaba que con la alternativa de muchos jóvenes era irse del país y con el resultado de las elecciones ahora tienen la esperanza de quedarse a trabajar acá.

Muchos los jóvenes estaban buscando oportunidades y no las veían. Ahora tiene una luz de esperanza para quedarse. Es fundamental que un gobierno les ofrezca un futuro con trabajo, y con posibilidades de crecimiento. La realidad es que Argentina tiene muy buen capital humano y es una

lástima que la gente se quiera ir, que los talentos no vean futuro en su país. Así que a mí me parece espectacular que por lo menos los chicos tengan esa visión de proyectar, no por 4 años, sino por 25, 30, 40 años. Creo que su mirada esperanzada nos muestra que hay un cambio posible.

Desde la Expo Rural que se dio justo después de las PASO ya pasaron unos meses decisivos ¿Cuál es el balance de la Sociedad Rural desde esa perspectiva?

El balance que hacemos de nuestra exposición rural es muy positivo tanto en lo comercial como en la muestra de animales. La gente nos acompañó con entusiasmo, tenían ganas de mostrar sus productos y servicios, sobre todo los expositores de maquinarias, insumos, automotrices. Es admirable cómo la gente sigue apostando a pesar de todo, y del momento que estábamos pasando en agosto, con más dudas que certezas.

Creo que también veían que podían venir cambios importantes después de las elecciones.

En cuanto a la exposición de animales el productor se prepara por muchos meses y muestra sus resultados en 5 días. Hay cuestiones de la vida del campo que trascienden a cualquier gobierno y que los hace creer en ese esfuerzo. La mirada a largo plazo que lleva en su ADN el productor agropecuario -y también toda la gente que rodea el sector agropecuario en general, sea proveedores, clientes, productores-, motoriza a la Argentina.

El Ordenamiento Territorial se ha tratado en estos días y los miembros de la SRS y PROGRANO junto con otros actores de la sociedad de Salta se juntaron en distintas mesas a exponer su visión. ¿Cuándo se espera que la Provincia dé a conocer los resultados del trabajo en ordenamiento territorial y cuál es la posición de la SRS al respecto?

La provincia, junto con un equipo técnico, realizaron un trabajo muy completo para la revisión del OTBN, que se debe revisar cada 5 años, y en este caso no se realizaba hace más de 10. A fines de octubre, se hizo la reunión del consejo asesor donde participaron más de 120 instituciones, repartidas en 4 mesas. Se debía discutir y proponer 4 mapas para después superponerlos, y de ahí evaluar los resultados.

La provincia, utilizó esta reunión para tener una idea, un termómetro, para evaluar el trabajo que se había realizado.

Todavía no hay resultados, ni conocemos su alcance, pero sí es positivo que nos están manteniendo informados de algunos cambios. Creemos que va a salir un mapa consensuado entre distintos actores, que sea un indicador productivo para el desarrollo de la Provincia.

Nosotros tenemos una visión de poder desarrollar áreas productivas en Salta, conservando todos los bosques necesarios. Ni un extremo ni el otro. No estamos ni estuvimos en una posición intransigente en la que queremos el

mapa pintado todo verde y que no quede nada de bosque en pie. Nuestra posición es de un progreso sustentable ya que Salta tiene mucho potencial ya sea agrícola, ganadero, citrícola, hortícola. Me parece que hay que aprovecharlo.

Creemos que todavía falta la decisión política, la decisión del Gobernador. Es importante que se expida al respecto.

¿Cómo es el equipo técnico de trabajo?

Tenemos el asesoramiento jurídico de *Ignacio García del Río* y de *Pablo Macarón*, los dos están trabajando conjuntamente y nos están ayudando en los temas legales. Ambos tienen mucha experiencia, son muy capaces, así que creemos que trabajando junto con PROGRANO vamos a llegar a un consenso con las otras instituciones. Queremos que haya mucho "ida y vuelta" de ideas para que todos los sectores estén conformes. Además estamos trabajando con *Claudio Cabral*, y con *Jorge Adamoli*, en las cuestiones técnicas.

¿Qué balance tiene de este primer semestre como presidente?

El balance que hago de este año es muy positivo, creo que fue un año intenso y muy movido. Arrancamos en mayo con las elecciones provinciales, pasamos por ArgenCarne, la exposición de Palermo, después tuvimos las PASO, nuestra exposición, todos los remates y exposiciones que se realizaron en nuestros predios.

Estoy muy agradecido con nuestro gerente *Leandro* y todo el equipo, y por supuesto con la comisión directiva que nos acompaña, que cada uno trabaja desinteresadamente en distintos temas.

Además se trabajó mucho en temas gremiales, como cortes de ruta, paro de camioneros, expropiación de tierras del INTA, ley de consorcios camineros, OTBN, seguro multirriesgo, falta de combustible y muchos otros. Seguro me olvido de alguno.

También se está trabajando mucho con el Consejo Económico Social, con PROSALTA, con la multisectorial, y ahora llegando a fin de año con el cambio de presidente se plantea otro escenario. Así que me siento contento, voy aprendiendo, conociendo gente.

¿Cuál es el desafío gremial que tienen en la SRS?

Durante el año se trabajará en los temas que faltan resolver del 2023 y los que surjan.

Tengo muy buenas expectativas para el próximo año; creo que como institución, como comisión directiva y como Sociedad Rural tenemos mucho para trabajar, así que esperamos terminar este 2023 de la mejor manera y comenzar el 2024 con mucha lluvia que necesitamos. Nos ilusionamos con un muy buen año para el campo, porque venimos de varios años de sequía. Que vengan buenos años productivos •

SALTA REPRESENTADA EN CRA

Nuestro socio *Ricardo Roquette*, que por ocho años integró la comisión directiva de la SRS y siguió su actividad gremial en otras entidades, recientemente fue nombrado Tesorero de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA). Exploramos su trayectoria, perspectivas sobre el sector agropecuario y las expectativas ante el cambio político en Argentina.



En esta entrevista, Roquette proporciona una visión valiosa sobre los desafíos y objetivos de CRA, así como la importancia de la modernización y la participación activa de los jóvenes en el sector agropecuario argentino. Su enfoque en la transparencia y el trabajo colaborativo destaca el papel crucial de CRA en la defensa de los intereses de los productores rurales en todo el país y especialmente la mirada del Norte.

¿Cómo fue la transición hacia tu nuevo rol a nivel nacional en CRA? ¿Cuáles son los desafíos previstos en este cambio?

Integro Federsal que es la entidad que nuclea a las SRS, PROGRANO, Grupo Lajitas y Legumbres del NOA y tiene silla en CRA. Allí planteé que veía temas que podían mejorarse y entonces me dijeron que participe desde la Comisión Directiva. A veces el involucramiento surge por iniciativa propia y otras por circunstancias, como este caso.

¿Tu trayectoria gremial comenzó cuando viniste de Portugal a vivir a Salta?

No. Yo tenía 24 años cuando me vine con un grupo portugués que compró el campo en Anta. En un momento me decidí quedar, me casé, y posteriormente pensamos en volver a Portugal por un proyecto más familiar, y al final nos quedamos. En realidad, entré en la Comisión de la Sociedad Rural de Salta durante la presidencia de *Luis Patrón Uriburu*, cuando *Ignacio Lupión* me invitó a participar. Ahora llevo 24 años acá, el mismo tiempo que viví en Portugal.

¿Cuando entraste en el campo gremial ya conocías el trabajo y la idiosincrasia de los productores de Salta?

Sí, ya estábamos integrados en el medio como empresa. Lo que veo en la Argentina en la parte productiva una solidaridad, un empeño y una motivación inigualable a nivel mundial. Lo que se aporta con los grupos CREA por ejemplo y la forma en que se adapta a todos los problemas lo vuelven un productor de punta aún con todas las trabas y toda la carga impositiva que tiene. Esos temas me llevaron a entrar en las entidades, como para pelear desde adentro, intentar mejo-

rar, cambiar ese paradigma. Entonces me involucré en la Sociedad Rural Salteña con un rol de vocal y luego con *Ignacio Lupión*, con *Lucas Elizalde* y con *Ignacio García del Río*, como secretario. Después fui a PROGRANO y luego a Federsal. En definitiva, cuando estás en las entidades, lo importante no es el rol que tenés, sino que todos trabajamos a la par y la idea es que todos aporten su conocimiento y acción.

¿Qué planteaste como problema en CRA para que te convocaran?

Creo que CRA no tiene buena comunicación. Vos hablas de gremialismo, de entidades rurales y todo el mundo piensa en la Sociedad Rural Argentina. Y la verdad es que CRA es mucho más federal pero no pudo transmitirlo. El punto central por el que se generan las confusiones es el siguiente: CRA está conformada por 16 confederaciones en todo el país, que luego agrupan a numerosas sociedades rurales o asociaciones de productores. Muchas personas creen erróneamente que las sociedades rurales de todo el país son asociadas de la Sociedad Rural Argentina.

¿Cree que seguirán teniendo un rol preponderante ante el gobierno como Mesa de Enlace?

Es posible que CRA tenga un papel en generar gremialismo este año, interactuando con el gobierno. Desde las entidades, vemos que la Mesa de Enlace ha tenido un papel crucial desde 2008, pero consideramos que debe tener en cuenta las diferencias entre los productores de diferentes regiones. No todas las cuestiones deben ser abordadas por la Mesa de Enlace, ya que cada unidad, como la Federación Agraria, Sociedad Rural Argentina y CRA tiene sus propios desafíos y roles específicos según la región y el tipo de productores que representa.

Después de asumir, seguramente se plantearon objetivos. ¿Cuáles son las metas que buscás alcanzar en tu rol de tesorero de CRA?

Nuestra principal meta es modernizar la organización interna. Esto implica la implementación de sistemas y meto-



Pensá en impulsar y potenciar tu campo

En **Macro AGRO** tenés todas las soluciones en un solo lugar, en todo el país.



Financiaciones.



Inversiones y transacciones digitales.



Compra de insumos.



Beneficios para tu empresa y tu familia.



Seguros para vos y tu campo.



Operaciones con granos.

Conocé más en macro.com.ar/agro

Pensá en grande, pensá en crecer, pensá en Macro



CARTERA COMERCIAL. SUJETO A CONDICIONES DE CONTRATACIÓN DE BANCO MACRO S.A. - CUIT 30500010084 AV. EDUARDO MADERO 1182 CABA. MÁS INFORMACIÓN EN WWW.MACRO.COM.AR O AL 08105552355 O AL 08105557353 SELECTA O EN SUCURSALES CON SU EJECUTIVO ASIGNADO. MACRO SECURITIES S.A. ES AGENTE DE NEGOCIACIÓN Y AGENTE DE LIQUIDACIÓN Y COMPENSACIÓN PROPIO N° 59 REGISTRADO ANTE LA COMISIÓN NACIONAL DE VALORES. MACRO WARRANT 30-70835276-0. DOMICILIO: AZOPARDO 451, CABA, CP 1107. CAMPO SIMPLE CUIT 30-71711442-2. DOMICILIO: SANTA FE, 1219, P4, DPTO A, ROSARIO, SANTA FE CP 2000. COMERCIO INTERIOR CUIT 30-64528982-6, DOMICILIO: DIRECCIÓN: SANTA FE, 1219, P4, DPTO A, ROSARIO, SANTA FE CP 2000.



Ricardo junto a productores de la SRS y Pipo Entroncassi

dologías actualizadas, así como la incorporación de nuevas voces y talento joven. Que CRA sea más eficiente, transparente y adaptado a los desafíos actuales.

¿Cuáles consideras que son las principales prioridades y desafíos que enfrenta actualmente CRA?

La quita de retenciones y la estabilidad del tipo de cambio son prioridades cruciales. Buscamos unificar el tipo de cambio y trabajar en políticas que alivien la carga impositiva para impulsar la competitividad del sector. Además, la colaboración con provincias, como Salta, es esencial, especialmente en temas como la ley de semillas y el apoyo a las economías regionales.

¿Cuál es el problema que se plantea con la ley de semillas?

Desde Federsal peleamos mucho por una nueva ley de semillas. En el norte nos afecta mucho porque nos impide generar nuevos desarrollos, por ejemplo en las nuevas semillas de poroto de especialidades que hoy es un nicho de mercado y no podemos conseguir mejores genéticas porque la ley de semillas es muy vieja. Ningún semillero quiere venir a invertir a Argentina porque no tiene garantías jurídicas de que su semilla será protegida. Seguimos con el mismo genoplasma de semillas de hace 25 años.

¿Cómo trabajan por las economías regionales y el tema agropecuario?

Por ejemplo, hemos trabajado arduamente para que se reconozca la importancia del poroto en las discusiones sobre retenciones. CRA nos ha respaldado, especialmente en conjunto con PROGRANO. Gracias a estas gestiones, hoy los porotos y otros productos especializados enfrentan menores impuestos. También hemos contando con el apoyo de CRA para alinear nuestros estándares sanitarios con el resto del país. Inicialmente, teníamos una vacunación más obligatoria por ser zona de frontera.

Sin embargo, es esencial destacar que el gremialismo, en ocasiones, se centra demasiado en lo urgente y carece de una visión a largo plazo en nuestro país. A menudo, nos vemos ocupados atajando penales en lugar de pensar en el futuro.

¿Vos crees que sea posible un cambio en todos estos obstáculos con el nuevo presidente?

Hay mucho optimismo, pero al mismo tiempo mucha incertidumbre y cautela. También muchas dudas pero a la vez mucha esperanza de un cambio en que finalmente la producción pueda empezar a trabajar con las reglas claras y que nos saquen un poco el pie de encima.

Destacas el papel de los Ateneos-CRA y la participación activa de los jóvenes. ¿Qué aportes crees que pueden hacer los jóvenes al sector agropecuario?

Los Ateneos-CRA son una fuerza vital que aporta tecnología, capacitación y una nueva perspectiva. Los jóvenes valoran la tecnología y la capacitación. Se preparan gremialmente desde temprano. Esto es positivo para el futuro porque algunos seguirán otros caminos pero muchos quedarán trabajando por el sector. Las generaciones anteriores a veces se involucraban porque uno estaba medio indignado, medio molesto, por eso siempre cuando hay presión, cuando hay malos momentos, se suma un montón de gente. Hoy vemos que los chicos son inquietos y están muy interesados en seguir trabajando para las entidades.

¿Cuáles son en síntesis tus expectativas y metas para los dos años de gestión como tesorero de CRA?

Mi expectativa principal es contribuir a la modernización de CRA, mejorar la comunicación interna y externa, y consolidar una tesorería prolija y eficiente. Queremos que CRA siga demostrando su federalismo y fortaleza en la representación de los productores agropecuarios a nivel nacional •



YUNTA PORÁ

de Freije, Scala y Cía. S.A.

**NOS ENCONTRAMOS TRABAJANDO PARA PRESENTARLES
NUESTRA MEJOR SELECCIÓN EN LAS VENTAS 2024**

Los invitamos a acompañarnos en:

**EXPO
SALTA**



**EXPO BRA
NOA 2024**
BRAHMAN - BRANGUS - BRAFORD



Yunta Pora



Martin Scala - Cel: (54 11) 15 6462 2000
martinscala@hotmail.com



yunta.pora

CAMBIO SUSTANCIAL: ANÁLISIS DEL IMPACTO DE LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS DESPUÉS DEL 10 DE DICIEMBRE



En una entrevista exclusiva, *David Miazzo*, economista jefe de FADA, comparte su análisis detallado sobre cómo las propuestas de Milei podrían influir en la economía argentina, destacando el papel crucial del sector agropecuario en la recuperación.

¿Cómo ven en FADA la evolución de Javier Milei antes y después de las elecciones?

Hay dos factores clave que influyen en nuestra percepción. En primer lugar, la alianza con *Bullrich* y *Macri* disminuyó el riesgo de gobernabilidad, que era una preocupación inicial. La pregunta era: ¿Cómo va a ser para gobernar sin territorio, sin diputados, sin senadores? Tener ese apoyo le amplía esa base de gobernabilidad, lo cual tampoco es ninguna garantía, pero disminuye ese riesgo. Y se lo mira con mayor confianza. En segundo hecho político tiene que ver con la notoriedad adquirida por *Milei*, junto con sus propuestas y expresión clara de un sentimiento popular sumaban su excentricidad sus exabruptos, que también hacían dudar. Desde las PASO, hemos observado una disminución en su estilo eufórico, mostrándose más concentrado y explicando las cosas con claridad en las entrevistas posteriores a la victoria electoral. Así contrarrestó la incertidumbre inicial sobre su capacidad para gobernar.

¿Cuáles son, desde la perspectiva de FADA, los principales desafíos económicos que enfrenta Milei después de las elecciones?

Los desafíos principales son de índole macroeconómica. La herencia dejada presenta un profundo desequilibrio fiscal, monetario (reflejado en las LELIQS) y cambiario, con reservas internacionales negativas, deuda por importaciones y una brecha cambiaria del 170%. Esta situación se complica por un contexto social complejo, con más del 40% de pobreza y una pérdida significativa del poder adquisitivo en los últimos 5 años. La tarea será desafiante, ya que se requerirá realizar ajustes fiscales, monetarios y cambiarios, lo cual puede llevar rápidamente a la inflación, afectando directamente el poder adquisitivo y aumentando la pobreza. El desafío adicional radica en lograr un equipo económico que genere confianza, implementar medidas con éxito y contener las tensiones sociales, la calle, considerando la resistencia de algunos sectores que ya han manifestado su disposición a resistir y combatir las medidas propuestas.

¿Cómo visualiza la situación económica, especialmente en términos cambiarios, inflacionarios y políticos, en los primeros meses de la gestión de Milei?

Preveo un verano muy caliente en términos cambiarios, inflacionarios y de movimientos políticos y sociales. Milei ha anticipado que será un *shock* y no un proceso gradual, no porque quiera sino porque la realidad es que no tiene alternativa, ya que carece de recursos para financiar un enfoque más gradual. Incluso para cumplir con compromisos inmediatos como el pago de aguinaldos o importaciones, no hay un dólar. No hay otro mecanismo de financiar un proceso de estabilización que no sea de *shock*.

¿Cómo afecta la expectativa de cambio profundo generada por Milei a corto plazo?

Ha creado una presión adicional. *Massa* representaba la continuidad, pero Milei ahora simboliza un cambio radical. Existe una expectativa de que implementará cambios significativos de manera rápida, lo que agrega un elemento de urgencia a sus acciones.

¿Cómo influye la resistencia esperada por parte de diversos sectores en la rapidez de las decisiones de Milei?

Probablemente el 99% de la medida que tome van a ser resistidas, o por el sector público o por la política o por los sindicatos o por los movimientos sociales o por todo al mismo tiempo. Esta oposición no dejará mucho margen de maniobra, lo que exigirá a Milei actuar con celeridad para mostrar resultados con rapidez y evitar que la resistencia se vuelva insostenible. Mientras que por ejemplo un *Massa*



CONFIABILIDAD
EN TODOS LOS CAMPOS



#Madelan
Servicios
Rurales

CONTAMOS CON **MÁS DE 40**
REPRESENTANTES DISTRIBUIDOS
AMPLIAMENTE EN EL PAIS

- Remates semanales por Internet con nuestra plataforma online
- Ventas particulares de Invernada, Cría y Reproductores
- Mercado Agroganadero de Cañuelas - MAG
- Ventas directas a Frigoríficos
- Compra y venta de Campos



REPRESENTANTES SALTA

FEDERICO POLLITZER 3875 82-0515



Escanea el **CÓDIGO QR** para enterarte de todos nuestros remates y novedades

iba a tener mayor capacidad de maniobra, más tiempo para acomodar las cosas porque iba a tener de alguna manera cierta paciencia desde algunos sectores que en este caso ya están listos para combatir.

¿Cuál ha sido la reacción del mercado hasta ahora y cómo afecta a los objetivos económicos de Milei?

Hasta ahora, la reacción del mercado ha sido interpretada como un voto de confianza. Las acciones y bonos subieron, y el dólar no se disparó, lo que sugiere que se ve más como una esperanza de mejora que como una posibilidad de caos económico y político.

Como dijo él muy claramente estos días: respetará las deudas y los contratos a rajatabla, tratando de despejar dudas sobre reestructuración de la deuda, plan bónex, etcétera. Pero para despejar el horizonte de ese tipo de medidas, además de decirlo, tiene que conseguir entre 20 y 30 mil millones de dólares de piso, si no lo consigue no hay mucho camino en medio que permita estabilizar esta situación.

¿Cómo podría Argentina obtener los 35 mil millones de dólares necesarios para afrontar la situación económica actual?

La posibilidad de obtener fondos frescos presenta desafíos considerables. Aunque los argentinos tengan dólares guardados, no parece ser una solución suficiente, y el Fondo Monetario Internacional (FMI) tampoco porque ya tiene una gran exposición en la Argentina, no creo que quieran seguir sumando mayor exposición. Las opciones de blanqueo de dinero o esquemas similares podrían no ser efectivas en este contexto.

¿Qué otras alternativas existen para obtener esos fondos, especialmente teniendo en cuenta la resistencia del FMI y que ya Milei expresó que con China no puede negociar?

El respaldo financiero de China parece improbable, y el FMI ya tiene una gran exposición en Argentina. Queda como única opción viable la búsqueda de financiamiento a través de acreedores privados, ya sean bancos internacionales o fondos que de alguna manera confíen en el proceso.



«HASTA AHORA, LA REACCIÓN DEL MERCADO HA SIDO INTERPRETADA COMO UN VOTO DE CONFIANZA. LAS ACCIONES Y BONOS SUBIERON, Y EL DÓLAR NO SE DISPARÓ, LO QUE SUGIERE QUE SE VE MÁS COMO UNA ESPERANZA DE MEJORA QUE COMO UNA POSIBILIDAD DE CAOS ECONÓMICO Y POLÍTICO.»

Somos un equipo de profesionales del NOA referentes en asesoramiento en:

- Agronegocios
- Desarrollo y manejo de proyectos productivos
- Diagramación y presupuestación de la cadena forrajera.
- Desarrollo y manejo de planes sanitarios.
- Asesoramiento integral en producción de Brangus, Braford y Brahman.

Sabemos como hacer tu campo más productivo

GAUCHOS
Consultora Agropecuaria

+54 9 3876 530577
+54 9 3876 662695
info@gauchosconsultora.com.ar
@gauchosca
@gauchosconsultora

CHANGOMETRO

El medidor de nuestras compras

FADA



¿Existen ejemplos de otros países que hayan logrado obtener financiamiento en situaciones similares?

Hay algunos casos más emblemáticos, como Irlanda, pero estando dentro de la Unión Europea, que es un cantar muy distinto al nuestro. Pero es algo factible, si se lo mira con la perspectiva del PBI de Argentina, de las exportaciones. Tampoco es tanta plata 30 mil millones de dólares. El tema es que en la situación en la que estamos es a todo o nada.

¿Se puede bajar un 5% del PBI haciendo ajuste fiscal como propone en su plataforma?

Una reducción del 5% del PBI parece más factible. La implementación de medidas para reducir el gasto en un 15% requeriría cambios estructurales.

¿Cómo ven a Milei los gobiernos a nivel internacional, especialmente en términos de su orientación hacia el libre mercado?

La percepción de Milei a nivel internacional está experimentando un cambio. Su orientación hacia el libre mercado y su disposición a realizar reformas estructurales necesarias para el crecimiento económico han generado respuestas positivas en los medios internacionales, lo que podría influir positivamente en su capacidad para obtener financiamiento.

¿Cómo planifica FADA encarar la situación económica desde el 10 de diciembre en adelante?

En este momento, estamos trabajando en dos fases. La primera, durante el verano, se centra en acercar propuestas ya elaboradas al equipo del presidente electo. Hemos presentado iniciativas como la eliminación de derechos de exportación, y ya hemos tenido reuniones con equipos de Milei.

«SI, MILEI LOGRA ESTABILIZAR LA ECONOMÍA Y REDUCIR LA INFLACIÓN, ESPECIALMENTE SACANDO RETENCIONES Y CON UN TIPO DE CAMBIO ÚNICO, LAS PROVINCIAS PRODUCTIVAS CON FUERTE PRESENCIA AGROPECUARIA SERÁN LAS MÁS BENEFICIADAS. LA IDEA ES QUE ESTAS POLÍTICAS IMPULSEN A LAS PROVINCIAS MÁS PRODUCTIVAS Y GENEREN UN DESARROLLO SOSTENIBLE.»

La interacción con las nuevas autoridades busca impulsar la implementación de propuestas que ya están sobre la mesa, como los lineamientos estratégicos de la cadena bovina. La segunda fase, que se planteará a partir de marzo, dependerá de cómo evolucione la situación durante el verano y se irá definiendo en función de los cambios que se observen.

¿Cómo ve FADA la perspectiva para provincias como Salta en el contexto de las propuestas de Milei?

Si logra estabilizar la economía y reducir la inflación, especialmente sacando retenciones y con un tipo de cambio único, las provincias productivas con fuerte presencia agropecuaria serán las más beneficiadas. Provincias como Salta, con su enfoque en el agro, minería y energía, podrían experimentar un crecimiento significativo. La idea es que estas políticas impulsen a las provincias más productivas y generen un desarrollo sostenible.

¿Cómo anticipa FADA que se desarrollará la reactivación económica a nivel nacional y provincial?

En la fase inicial, se espera una reactivación más rápida en las provincias productivas. Para dar un ejemplo, lugares como Río Cuarto de donde soy yo, y todo el interior productivo podrían ser de los primeros en experimentar la recuperación económica, mientras que áreas más orientadas al consumo y servicios, como el Área Metropolitana de Buenos Aires (AMBA), pueden tardar más en reaccionar. La contención social será crucial en estas áreas, ya que la reactivación puede llevar tiempo en llegar. Se visualiza un proceso de 6 a 12 meses caóticos antes de que se vean resultados concretos.

¿Cómo ve FADA el papel del agro en este proceso y cuáles son las perspectivas para el sector?

Si las políticas son exitosas, el agro tendrá un papel fundamental en el proceso de recuperación económica. Se estima que el agro puede crecer significativamente, con la posibilidad de aumentar la producción de granos en más del 50%, duplicar las exportaciones de carne vacuna y crecer en varios sectores agropecuarios. La capacidad de reacción del agro es importante, y la clave será convencer a Milei y su equipo de que las políticas positivas para el agro generarán rápidamente inversiones, mayor producción, exportación y empleo •

LA REVISIÓN DEL ORDENAMIENTO TERRITORIAL EN LA ÚLTIMA ETAPA



Actores clave, incluida la Sociedad Rural Salteña (SRS) se reunieron en Grand Bourg para abordar la revisión del Ordenamiento Territorial de Bosques (OTBN).

El abogado *Ignacio García del Río*, ex presidente de la SRS, comparte en una entrevista los aciertos de esta convocatoria del gobierno provincial y las preocupaciones sobre obstáculos que pueden derivarse de este resultado. El proceso técnico de dos años se acerca a su fase final, pero surgen inquietudes sobre la rigidez del nuevo mapa propuesto y su impacto en inversiones y recursos naturales.

¿Cómo se estructuró esta comisión para revisar el Ordenamiento Territorial de Bosques (OTBN) y cómo presentaron la postura de la Sociedad Rural Salteña (SRS) en esa mesa de discusión?

El OTBN ha pasado por un proceso bastante amplio y técnico. Este trabajo que llevó a cabo la Provincia para revisar el ordenamiento es un tema que se viene tratando desde hace al menos dos años. Desde el principio, el gobierno organizó audiencias públicas en diferentes zonas de la provincia para comunicar cómo sería la revisión del ordenamiento, buscando la participación de la mayor cantidad de personas posible, no sólo concentrándose en la ciudad, sino también ampliándolo a distintas zonas. Con la participación de todos esos actores, y mediante la utilización de la metodología denominada “Q”, la provincia (a través de la Secretaría de Ambiente) realizó hace poca más de un año una nueva reunión en la que los actores identificaban las prioridades sobre el ordenamiento. De algún modo, esa

metodología permitió que los participantes priorizaran los aspectos culturales, sociales, económicos, productivos, ambientales y políticos que debían tenerse en cuenta para la elaboración de un nuevo OTBN.

Paralelamente, a través del INAI (Inst. Nac. de Asuntos Indígenas) INTA, CONICET y la UNSA, la provincia elaboró un importante trabajo de carácter técnico que serviría de soporte para el “mapeador” que luego se utilizaría para elaborar el nuevo OTBN. Sin dudas, fue un trabajo que en sus distintos aspectos evaluó los diferentes criterios establecidos en la ley provincial de ordenamiento territorial.

Sin embargo, también debo decir que, al menos desde el punto de vista productivo, no se tuvieron en cuenta muchos de los avances tecnológicos incorporados a la producción y tampoco muchos de los cultivos que desde hace algún tiempo se vienen afianzando en nuestra provincia. Esa circunstancia resultó determinante para que los criterios técnicos utilizados para realizar las diferentes propuestas de OTBN impidiesen que muchas zonas con potencial productivo de la provincia se vieran restringidas de esa posibilidad. Tan es así que una prueba informal de mapeador utilizado arroja como resultado que muchas zonas de la provincia no cuentan con tal aptitud productiva, aunque actualmente se encuentran habilitadas conforme autorizaciones de la autoridad de aplicación y representan importantes zonas productivas de porotos, garbanzo, chíca, sésamo y otras especialidades como estas últimas.

¿Están ya en la etapa final?

El último taller convocado por la Provincia para la revisión del OTBN el 25 de octubre pasado, de algún modo marcó el final del proceso participativo. En ese taller, los actores que representan diversos sectores e intereses de la sociedad se agruparon en cuatro mesas para formular las propuestas de OTBN. En esta instancia se utilizó como herramienta final el “mapeador” elaborado por las instituciones que mencionara más arriba. A través del mismo, cada participante de cada mesa debía asignar un valor de importancia, entre 1 y 100, al rojo, al amarillo o al verde estableciendo de ese modo cómo quedarían mapeados los bosques de la provincia en función del alto, mediano o bajo valor de conservación. Adicionalmente, se introdujo un concepto llamado “Evaluación de cuencas” cuya aplicación restringía sorprendentemente las áreas con potencial productivo. De cualquier modo, las cuatro mesas, con mayor o menor grado de consenso, formularon sus propuestas y ahora la Provincia debe analizar el resultado de esas propuestas y elaborar un nuevo OTBN.



CORNEJO ROVALETTI S.R.L



MAINERO

El *mejor equipo* para tu cosecha de forrajes, con respaldo.



Eduardo Bongiovanni
387 6833222

www.cornejorovaletti.com



Juan Pablo Rovaletti
387 6853159

Casa Central Salta: Av. Chile 1650 /Sucursal Las Lajitas: Ferrer esq. Esquiú



El primero de la fila, Ignacio García del Río, Leandro Carrizo y Francisco Vidal en la mesa con los distintos actores. (fotos Jimena Rodríguez)

«[...] GOBIERNO INTENTÓ UN PROCESO PARTICIPATIVO AUNQUE EN MI OPINIÓN SE COMETIERON AL MENOS DOS ERRORES INSALVABLES. EL PRIMERO TIENE QUE VER UNA PREMISA ERRÓNEA SOBRE EL PRINCIPIO DE NO REGRESIÓN AMBIENTAL A TRAVÉS DEL CUAL LAS AUTORIDADES IMPUSIERON UNA LIMITANTE.»

¿Cree que el proceso fue el adecuado?

Creo que el Gobierno intentó un proceso participativo aunque en mi opinión se cometieron al menos dos errores insalvables. El primero tiene que ver una premisa errónea sobre el principio de no regresión ambiental a través del cual las autoridades impusieron una limitante. Escuchamos muchas veces a las autoridades sosteniendo que el principio de no regresión se vincula con una cantidad máxima de hectáreas en verde que no puede aumentarse a través de las sucesivas revisiones del OTBN. En mi opinión, tal principio se vincula con la imposibilidad de eliminar o modificar los principios enumerados en la ley para establecer el valor de conservación de cada bosque. En cualquier caso, creo que el gran error es haber basado ese principio de no regresión en un mapa de bosques elaborado por el gobernador Urtubey, y que fue el principio de un sinfín de atrasos en materia ambiental, social y productivo de la provincia. De algún modo, creo que haber utilizado ése mapa le quita entidad al nuevo OTBN y al enorme esfuerzo y trabajo técnico que se invirtió para su revisión. Esto quedó muy evidencia-

«[...] TANTOS ESFUERZOS Y TIEMPO INVERTIDO EN LA REVISIÓN DEL OTBN NO CONTEMPLARON LA POSIBILIDAD DE REALIZAR UN ANÁLISIS MAS ZONIFICADO, EN UNA ESCALA QUE PERMITA DETERMINAR SERIAMENTE LA NECESIDAD DE CONSERVAR, MEJORAR Y ENRIQUECER LOS BOSQUES Y DE PRODUCIR DONDE ELLO FUERE POSIBLE.»

do al momento de realizar las propuestas de OTBN en el último taller participativo. En efecto, la valorización realizada determinó que determinadas zonas de la provincia que hasta ahora tenían aptitud productiva (verde) dejaran de tenerla y otras, que de acuerdo al anterior OTBN no tenían aptitud agrícola, ahora puedan tener ese potencial. En definitiva, no podemos perder de vista que la ley de OTBN de Salta establece que el mapa siempre tendrá carácter orientativo.

¿Cuál es el segundo error?

Tiene que ver con el final de la respuesta anterior. Creo que tantos esfuerzos y tiempo invertido en la revisión del OTBN no contemplaron la posibilidad de realizar un análisis mas zonificado, en una escala que permita determinar seriamente la necesidad de conservar, mejorar y enriquecer los bosques y de producir sosteniblemente donde ello fuere posible. Esto hubiese permitido realizar un trabajo por zonas y predios mucho mas acorde a la realidad de los bosques existentes. Tengamos en cuenta que la escala utilizada (1:250.000) no permite tal análisis. En este punto va-

Evolución en Control de Gestión

Garantizamos su implementación

synAGRO



Descuento Exclusivo para socios de Soc. Rural Salteña



www.synagroweb.com

NUEVO ENVASE LARGA VIDA



Nuestra vida es la *Leche*

len reiterar algunas cuestiones que ya no tienen demasiada discusión. Ninguna persona desmonta por desmontar. En todo caso, un productor habilita para producir. Nadie en sano juicio gasta recursos para producir en zonas desfavorables o de un modo que no sea sostenible. Tan cierto como aquello es que ningún bosque se preserva sin intervención. Sobran los ejemplos de esto último.

¿Falta poco para que entreguen los resultados y el nuevo mapa?

Ese debiera ser el último paso. El gobierno debe superponer las propuestas elaboradas en el último taller participativo y determinar las áreas donde hay coincidencia. Esto podría establecer una base sólida para el nuevo mapa de ordenamiento. Sin embargo, hay un dilema: ¿seguir la coincidencia de los grupos, que reduce significativamente las áreas verdes, o considerar otras opiniones? La Provincia debe decidir qué hacer y aquí veo un riesgo.

¿Cuál es ese riesgo?

Según se informó en el último taller, el ejecutivo Provincial planea elevar este nuevo mapa a la legislatura para su aprobación por ley. Esto significa que, cada cinco años, debiera elevarse al poder legislativo las sucesivas revisiones establecidas por ley para lo cual debieran derogar una revisión anterior y aprobar la que se trate en ese momento. Entiendo que luego de un proceso participativo como el intentado para esta revisión, resulta más adecuado que su aprobación se trate a través de mecanismos más ágiles y revisables sin necesidad de derogar una ley, con la rigidez y rigorismos que eso conlleva.

¿Entonces pasado los cinco años lo que es verde podría ser rojo pero lo rojo no puede ser verde?

Teniendo en cuenta el criterio del que hablábamos antes, sin dudas es así. Todo indica que las cuestiones ambientales cada vez son más restrictivas. Más allá de pensar en el productor o en el propietario de un campo, creo que la forma en que se delineó esta propuesta quitaría en general una cantidad considerable de recursos. Además de las alternativas productivas, hay otras oportunidades como los servicios ambientales que generan los bosques. Sin embargo, la actual revisión del OTBN pone en riesgo estas alternativas dependiendo de cuál sea el mapa final.

¿Es cierto que no se ejecutan los fondos destinados a la conservación que indica de la ley de bosques en los últimos años?

Los fondos asignados a través de esta legislación no se han ejecutado en más del 10%, lo que indica un desvío significativo de recursos que no se han aplicado según lo previsto. Es utópico que alguien obtenga un resarcimiento.

Por eso surge la necesidad de recurrir a bonos ambientales, principalmente de empresas privadas locales o internacionales. Estos bonos, aunque ofrecen la posibilidad de compensar los beneficios ambientales, también plantean desafíos, ya que requieren una cantidad considerable de recursos. Esto hace que acceder a los beneficios ambientales sea poco viable para la mayoría de las personas.



I. García del Río, L. Carrizo, Lisandro de los Ríos en la reunión.

«[...] TODO INDICA QUE LAS CUESTIONES AMBIENTALES CADA VEZ SON MÁS RESTRICTIVAS. MÁS ALLÁ DE PENSAR EN EL PRODUCTOR O EN EL PROPIETARIO DE UN CAMPO, CREO QUE LA FORMA EN QUE SE DELINEÓ ESTA PROPUESTA QUITARÍA UNA CANTIDAD CONSIDERABLE DE RECURSOS.»

¿Se incrementaron las habilitaciones de campos en la provincia de Salta en los últimos años?

No. Al contrario. Se nota una disminución significativa en los últimos años. Esta reducción se atribuye, en parte, a una mejor fiscalización que ha permitido identificar más rápidamente las habilitaciones ilegales, imponiendo multas y obligaciones de restauración. Esta medida ha demostrado ser efectiva y ha desincentivado la habilitación ilegal, lo cual es un dato alentador.

¿Cuál es tu conclusión sobre la visión productiva de la provincia y las decisiones tomadas hasta ahora?

Creo que el actual gobernador, quien a partir del 10 de diciembre aún tiene cuatro años por delante de gestión, todavía no ha fijado una pauta clara sobre cuál es su visión productiva en materia agrícola. Más allá de los elocuentes discursos de campaña, de alguna forma ha trasladado a los distintos actores la decisión de hacer un nuevo mapa de OTBN, pero sin fijar un criterio político de hacia dónde se quiere ir como provincia productiva. Mirando hacia atrás, analizando cómo creció la Provincia y el potencial enorme que aún le queda, creo que a este gobierno todavía falta la impronta que lo diferencie de otras gestiones. Además de las coyunturas económicas y políticas que atraviesa el país, estamos perdiendo la posibilidad de hacer crecer a la provincia. En la medida que sigamos relegando derechos en materia de facultades no delegadas al poder central y que, a su vez, no tengamos la posibilidad de exigir la enorme cantidad de recursos económicos que adeuda la nación para la conservación, mejoramiento de bosques y servicios ambientales, cada vez resultará más difícil encontrar un beneficio en esos bosques •

BRANGUS

Foto: Pablo Lambrechts (El Baquia)

LA ASOCIACIÓN ARGENTINA DE BRANGUS AUSPICIÓ
ESTE AÑO MÁS DE 100 REMATES, FELICITAMOS A LOS CRIADORES
POR EL ESFUERZO REALIZADO EN UN AÑO TAN COMPLEJO.
SALUDAMOS Y AGRADECEMOS A SOCIOS, AMIGOS, PRODUCTORES
Y A QUIENES NOS ACOMPAÑARON DURANTE EL PRESENTE AÑO.

45 años
CRIANDO
FUTURO



www.brangus.org.ar

Asociación Argentina de Brangus

@BrangusArgentina

@BrangusArgentina

MEDIR CARBONO PARA PRODUCIR SUSTENTABLE

A instancias de la Sociedad Rural Salteña, se está avanzando en un proyecto piloto con socios productores agropecuarios de la entidad que buscan promover la implementación de prácticas de manejo sostenibles, como forma de generar beneficios económicos bajo la visión de “producir y conservar”, y en este sentido, pondera la importancia implementar acciones de la conservación de la naturaleza que, entre otros beneficios, contribuya a reducir las emisiones y generar un balance favorable en términos de reducción de los GEI (Gases de Efecto Invernadero). Juan Sebastián (Pipo) Entroncassi coordina el Programa de Agricultura y Ganadería Regenerativa para el Gran Chaco de Argentina en The Nature Conservancy (TNC) y explica cuáles son los procesos que los productores están transitando y cuáles son los beneficios.

¿Qué actividad realiza The Nature Conservancy (TNC)?

Es una organización internacional sin fines de lucro, dedicada a promover la conservación de la biodiversidad en los ambientes naturales, así como a encontrar soluciones basadas en la naturaleza que impliquen proveer alimentos y agua segura para la sociedad, y promover acciones favorables en relación a una mejor adaptación frente al cambio climático.

¿Cuál es la relación entre The Nature Conservancy y la Sociedad Rural Salteña y qué proyecto están llevando a cabo?

Actualmente estamos trabajando en conjunto con la Sociedad Rural de Salta (SRS) en un proyecto piloto centrado en la temática de carbono. Es un acuerdo directo con los productores de la Sociedad Rural, y la idea es entender mejor las prácticas relacionadas con el aumento del carbono orgánico del suelo y la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.

¿Cuál es el objetivo específico de este proyecto y cuánto tiempo lleva en desarrollo?

Actualmente, TNC en la región del Gran Chaco está analizando el potencial aporte de diferentes prácticas de manejo agropecuario para reducir, limitar y capturar gases de efecto invernadero y la posibilidad de convertir estas acciones en créditos de carbono en la región del Gran Chaco.

Los proyectos de carbono que buscamos emprender con los productores del departamento Anta tienen una duración mínima de cinco años. Identificamos y potenciamos la implementación de prácticas agrícolas y ganaderas que al mejorar o modificarse, pueden tener un impacto positivo sobre el clima. La primera etapa tiene como objetivo detectar el potencial de la región en cuanto a secuestro de carbono, e incluye acuerdos directos con los productores para que The Nature Conservancy (TNC) los acompañe en



el monitoreo inicial de la condición de carbono en el suelo y en la identificación de las mejores prácticas para ser implementadas en cada caso.

¿Cómo se lleva a cabo este monitoreo inicial y qué implica?

La primera etapa implica un monitoreo intensivo y costoso, financiado y llevado a cabo por TNC que como ONG no persigue rédito de este proyecto y propone a la vez cubrir los gastos implícitos para los productores. Esta etapa de monitoreo implica la realización de muestreos de suelo dirigidos en parcelas sometidas a diferentes condiciones de manejo agrícola o ganadero extensivo, para establecer una relación entre el contenido de carbono orgánico total del suelo y las prácticas de manejo habituales. La información resultante permitirá determinar para la región, junto a otros criterios, la factibilidad potencial de acceso a los mercados de créditos de carbono. Una vez demostrada la factibilidad, se abriría la posibilidad de avanzar a la siguiente etapa, que incluye el diseño e implementación del proyecto, a través del cual, los productores comprometidos con la adopción de mejores prácticas puedan acceder eventualmente a dichos mercados.



O'Farrell

× CONSIGNATARIA DE HACIENDA ×

En un año con mucha actividad queremos agradecer a las cabañas y productores que nos eligieron para comercializar su hacienda y nos brindaron su confianza una vez más

UN AÑO COLMADO DE REMATES...

12
REMATES
TELEVISADOS

25
REMATES
FÍSICOS

30
REMATES DE
REPRODUCTORES
Y EXPOSICIONES

NUESTROS REPRESENTANTES

RESISTENCIA, CHACO

Güemes 1899 (3500)
Tel/Fax: (0362) 4431-302 / 4434-893

GENERAL SAN MARTÍN - CHACO

Hernán Cantero, Yaky. / (0362) 15 460-1531

HUGHES, SANTA FE

Dietert, Alejandro / (02473) 15-453-898

CORRIENTES Y ENTRE RÍOS

Guarrochena, Florencio
(0362) 15-4767-683

PAMPA DEL INFIERNO, CHACO

Fernando Sánchez / (0364) 15-456-7390

TOSTADO, SANTA FE

Lucas Rojas / (03491) 15-698-412

QUIMILÍ, STGO. DEL ESTERO

Germain, Gustavo / (03491) 15-697-965



FORMOSA

Jorge Somacal (0370) 15-436-7767

SALTA

Llorente, José (0387) 15-685-0555



Güemes 1899, Resistencia, Chaco, Argentina - (0362) 4431302
info@ivanofarrell.com.ar - www.ivanofarrell.com.ar   ivanofarrellsrl

¿Cómo se estructuran estos acuerdos con los productores y cuál es el papel de TNC en este proceso?

No se trata de acuerdos formales, pero establecemos compromisos directos con los productores. The Nature Conservancy contribuye en la primera fase del campo, financiando los muestreos para conocer la condición de carbono antes de implementar prácticas específicas. La contribución de TNC es esencial para impulsar y escalar la implementación de buenas prácticas agrícolas y ganaderas con basamento regenerativo para la región, apoyando de manera técnica y financiando costos asociados, como el muestreo de carbono orgánico en suelo.

¿El proyecto de carbono está exclusivamente orientado a cumplir con los requisitos de carbono?

Sí, el proyecto se centra en la temática de carbono orgánico en el suelo y en las emisiones de gases de efecto invernadero relacionados a las prácticas de manejo implícitas en la producción agropecuaria. Buscamos demostrar que adoptando ciertas prácticas, no solo se generan beneficios ambientales y productivos, sino que también se abre la posibilidad a beneficios económicos adicionales para los productores mediante la venta de créditos de carbono. Además, si bien el foco está puesto en carbono, nuestro objetivo como organización de conservación sin fines de lucro está en garantizar y fomentar la mejora en la condición de los valores de biodiversidad del Chaco Salteño y de la región misma.

¿Cómo seleccionan a los productores que participarán en este proyecto?

En colaboración con la Sociedad Rural de Salta (SRS), identificamos productores interesados en que TNC realice los estudios de carbono y sus prácticas de manejo agropecuarias asociadas, y de las posibles a adoptar según cada caso y que impliquen potenciales mejoras en relación al carbono y su conexión con el acceso a dichos mercados. En las reuniones con la SRS hemos identificado al menos 10 productores para comenzar el trabajo. No hay un único criterio específico para la selección de productores, salvo la localización de sus campos, que para esta primera etapa nos enfocamos en el Departamento Anta. Lo importante es que ellos estén dispuestos a compartir información sobre sus prácticas de manejo, además de su conformidad para el ingreso y toma de muestras de suelo. Como salvedad y en relación a lo que establecen los mercados de carbono, no pueden considerarse lotes donde se deforestó en los últimos 10 años, ni lotes que incluyan o estén próximos a zonas considerados humedales.

¿Cuál es el proceso para que los productores participen y cómo se gestionan los acuerdos?

Lo principal es demostrar interés en la temática. Una vez que se logra el acuerdo con el productor interesado y formalmente vinculado con la SRS, TNC a través de una empresa consultora especializada llamada Carbon Group, procede a cuantificar el potencial de la región para el secuestro de carbono. Para ello, se inicia con la recopilación de datos de manejo de cada lote y con el muestreo de suelo.



«LO PRINCIPAL ES DEMOSTRAR INTERÉS EN LA TEMÁTICA. UNA VEZ QUE SE LOGRA EL ACUERDO CON EL PRODUCTOR INTERESADO Y FORMALMENTE VINCULADO CON LA SRS, TNC PROCEDE A CUANTIFICAR EL POTENCIAL DE LA REGIÓN PARA EL SECUESTRO DE CARBONO [...]»

¿Hay cupo de productores en Salta para que puedan adherirse a este proyecto?

En esta primera etapa de análisis del potencial de secuestro de carbono, nos estamos enfocando en las localidades de Joaquín V. González y Apolinario Saravia. Desde TNC, estamos en capacidad de financiar todo el proceso de muestreo y análisis de hasta 180 muestras compuestas, que equivale a un máximo de 30 lotes. En esta etapa, un productor puede participar con más de un lote, y estamos trabajando tanto en lotes ganaderos como agrícolas.

Según un informe de la NASA en nuestro país, las emisiones de CO₂ en 2021 han sido de 189.002 megatoneladas, número que ubica a la Argentina en el puesto 155 del ranking de países que más emisiones de CO₂ generan. El listado lo conforman un total de 184 naciones. ¿Qué prácticas agrícolas hay que evitar para seguir bajando esas emisiones?

El sector agropecuario se ve afectado por los efectos del cambio climático, a la vez que también es responsable de la emisión de grandes cantidades de gases de efecto invernadero, en particular de Dióxido de carbono (CO₂), Metano (CH₄) y Óxido nitroso (N₂O). Según el Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible (MAYDS), a nivel nacional, el sector de Agricultura, Silvicultura y Otros Usos del Suelo (AGSOUT) es responsable del 39% de las emisiones totales

Braford

LA RAZA QUE
MÁS CRECE

**UN BIOTIPO ORIENTADO A LA PRODUCCIÓN EFICIENTE
DE CARNE SUSTENTABLE Y DE CALIDAD,
INCLUSO EN REGIONES CON CONDICIONES
AMBIENTALES ADVERSAS**



      www.braford.org.ar  +54 911 50576953  tecnica@braford.org.ar





netas del año 2018. El otro sector que aporta emisiones de manera significativa es el de Energía, con el 51%. Dentro del sector agropecuario, las áreas que más aportan son las emisiones del ganado vacuno, el cambio de uso de suelo y emisiones directas de suelos gestionados por lo que trabajar en estos temas es importante para continuar el proceso hacia la carbono neutralidad.

¿Cuáles son las prácticas que propone TNC que ayudan a mejorar la huella de carbono?

TNC promueve las estrategias conocidas como “Soluciones Naturales al Cambio Climático”, las que incluyen la protección de los sistemas naturales, la mejora de las prácticas de manejo de las tierras de cultivo y ganaderas, así como la restauración de la cobertura vegetal nativa. En cuanto a las prácticas en el sector agropecuario se encuentran la rotación de cultivos, los cultivos de cobertura o servicio, el manejo de la fertilización, la gestión del estiércol, la inclusión de árboles en los sistemas productivos, entre otras.

¿Cómo hace el productor salteño para reducir la emisión de carbono y cómo interviene TNC en este proceso?

En la primera etapa, queremos conocer la situación de cada campo y su potencial de mejora. Una vez determinada la situación inicial, se continúa con la etapa de diseño e implementación de las prácticas más adecuadas a cada caso. TNC, junto con Carbon Group, ayuda a establecer el estado inicial de cada lote mediante recopilación de datos de manejo y muestreo de suelo, y a identificar las prácticas recomendadas para lograr mayores beneficios.

¿Cómo obtienen los datos para ver los cambios en la captura, emisión y el balance de carbono y dónde se publican? ¿Se utilizan para estadísticas?

Una vez diseñado e implementado el proyecto de carbono, se requerirá un monitoreo periódico de sus avances. Esto se puede hacer de dos maneras: una es mediante muestreos de suelo frecuentes (aprox. cada 3 a 5 años) y la otra es mediante modelos que se alimentan de información geo-

«EN LA PRIMERA ETAPA, QUEREMOS CONOCER LA SITUACIÓN DE CADA CAMPO Y SU POTENCIAL DE MEJORA. UNA VEZ DETERMINADA LA SITUACIÓN INICIAL, SE CONTINÚA CON LA ETAPA DE DISEÑO E IMPLEMENTACIÓN DE LAS PRÁCTICAS MÁS ADECUADAS A CADA CASO. TNC, JUNTO CON CARBON GROUP, AYUDA A ESTABLECER EL ESTADO INICIAL DE CADA LOTE [...] Y A IDENTIFICAR LAS PRÁCTICAS RECOMENDADAS PARA LOGRAR MAYORES BENEFICIOS.»

gráfica y datos estandarizados. TNC actualmente no está en etapa de implementación, sino en la etapa previa de estudio de factibilidad.

¿Cómo ven para los próximos 5 años la disposición de los productores para sumarse a las evaluaciones de sus campos?

Durante las reuniones con la SRS, los productores han demostrado gran interés y participación. Desde TNC y junto a la SRS, esperamos continuar afianzando la relación con los productores, e invitar a que cada vez se sumen más lotes a la iniciativa. El objetivo final es lograr que los productores locales adopten un mayor número de prácticas de manejo alineadas con la conservación y con claros beneficios potenciales en términos del acceso a los mercados de créditos de carbono. Esperamos para esta zona y para el Gran Chaco dentro de cinco años, el acceso a los mercados de carbono sean una realidad, y para ello, desde TNC buscamos acompañar y facilitarlos •

BRANGUS COLORADO EN EL CHACO SALTEÑO

Calidad, Rusticidad, Precocidad y Aptitud Carnicera



Saludamos a nuestros clientes y amigos que nos acompañaron este año, confiando en nuestro Brangus Colorado, **un producto de calidad al servicio de la ganadería sustentable.**

¡Felíz Navidad en familia!

Y muy próspero Año Nuevo.

CABAÑA SAN ESTEBAN

ANTA DEL DORADO



🌐 www.antadeldorado.com.ar 📱 @cabSanEsteban ☎️ +54 387 474 8485

✉️ jmelizalde@antadeldorado.com.ar 📍 Pje. Monte Long 30 | Grand Bourg - 4400 Salta

DROP

CRIANZA DE CAPRINOS EN SALTA, UN FUTURO QUE ASOMA



Carlos en la Expo Rural 2023

Carlos Valdiviezo, destacado criador de caprinos en la región de Güemes, Salta, comparte su travesía en la cría de cabras, con un enfoque especial en la distinguida raza *Bóer*. Originaria de Sudáfrica, esta raza crece gracias su adaptabilidad y eficiencia en la producción de carne. A Carlos lo motiva que la carne caprina se valore no solo como un alimento festivo, sino como una opción más frecuente y cotidiana.

La crianza de cabras, específicamente los que llamamos chivos, nunca ha ocupado el protagonismo en la ganadería. A pesar de su falta de reconocimiento, hay un creciente interés de parte de la Sociedad Rural por ejemplo en destacar esta producción ganadera que tiene potencial para ofrecer rendimientos más prometedores que los logrados hasta ahora,

La Cabaña Namuncurá se arraiga en una explotación que Carlos tiene en Güemes y donde ha forjado un camino en la cría caprina que tiene mucho de esfuerzo, intuición y resiliencia. También apuesta a la diversificación, reciente-



mente incorporando la raza *Anglo Nubian* para generar una mezcla de reproductores. Su visión va más allá de la producción, quiere que el mercado caprino con todos sus actores logre un buen mercado ganadero en Salta.

INICIOS Y DESAFÍOS

Para llegar a este lugar Carlos comenzó su trayectoria laboral en la tierra en la que pasó su niñez, Güemes, donde su padre era empujador de ferrocarril y su mamá ama de casa. Carlos trabajó en una verdulería desde los 11 años. Con ese afán de trabajo y crecimiento luego se dedicó a vender tómbolas a la salida del colegio. Ya a los 16 años se mudó con su familia a la capital de Salta cuando a su padre lo vuelven a trasladar, y allí tuvo múltiples empleos en donde no dudaba en hacer labores de las más variados. En una oportunidad el dueño de la peletería antes de tomarlo le advirtió: “Coser es de mujeres”, a lo que respondía que estaba dispuesto a todo con tal de trabajar. Y allí confeccionaba tapados de piel. A los 25 años tuvo a su única hija y de-



CENTRO GANADERO

Casa Central, Salta Capital

📍 Av. Paraguay 2010

☎ (387) 4234596 ☎ (387) 522-8226

✉ ventas@centroganadero.com.ar

Sucursal Las Lajitas

📍 Maipú 97

☎ (387) 469-3506

Sucursal Joaquín V. González

📍 Av. San Martín 702

☎ (3877) 45-7054

Sucursal Embarcación

📍 9 de Julio 350

☎ (387) 522-8220

Sucursal Tucumán

📍 Emilio Castelar 1118

☎ (381) 303-2275

Sucursal Rosario de la Frontera

📍 Mitre Oeste 180

☎ (387) 614-0123

Sucursal Campo Gallo

📍 Av. 9 de Julio S/N

☎ (3846) 409100

NUEVA SUCURSAL EN SANTIAGO DEL ESTERO



Sucursal La Banda

📍 Alem 592 esq. Avenida Bolivia

☎ (385) 4243139

NUEVO HORARIO: SUC.SALTA Y SUC. TUCUMÁN DE 08:00 A 18:00 HS

Somos tu Agroveterinaria de confianza

www.centroganaderosrl.com   centroganaderosrl



ció ser padre soltero. y junto a su primogénita viajó donde el trabajo lo llevara. Fue la mano derecha del dueño de una concesionaria de autos, tuvo éxito con una revista de anuncios en Jujuy que llegó a tener 50 páginas, también sumó un negocios de celulares en Tucumán y manejó una panadería en Córdoba. Siempre fue un entusiasta del trabajo y ya adulto decidió dedicarse a estudiar derecho, aunque tuvo que abandonar en cuarto año, pero nunca abandonó su sueño de producir en su campo. Ya con su hija independiente, decidió dedicarse al negocio de las cabras en una pequeña finca que adquirió en Güemes cuando ella tenía 6 años. A la cabaña la bautizó Namuncurá: “Cuando era chico me regalaron la historia de todos los santos y me impactó la vida de él, del indiecito, lo sufrida que fue. Cuando viajé a Roma fui al cementerio donde estaba enterrado en Roma y por esa admiración le puse el nombre a mi cabaña”.

¿Cómo empezaste en la cría de caprinos?

Comencé en 2005 con unos pocos caprinos, al principio eran criollas y después fui incorporando la raza bóer.

¿Cuáles fueron los desafíos iniciales que enfrentaste?

Principalmente, la falta de conocimiento y la escasa infraestructura para caprinos en la zona. Pero con el tiempo, he ido aprendiendo y mejorando las instalaciones.

¿Cómo trabajas en ese aspecto?

Sí, me esfuerzo por mejorar la calidad genética de mi ganado. Compro sementales de buena calidad sobre todo bóer. Carlos explica que esta raza se destaca por su docilidad, atractivo visual y notables cualidades cárnicas, con un sabor de carne diferenciado. Cabaña Namuncura una explotación que alberga un plantel de 20 vientres Bóer de la mejor calidad.

Ahora también está invirtiendo en la raza Anglo Nubian. El manejo práctico se basa en una dieta de alfalfa, rollos



y maíz. En el contexto de la faena, Carlos destaca los desafíos, como la carencia de mataderos para animales pequeños, subrayando la necesidad de legalización para facilitar la comercialización en la región.

ESTRATEGIAS Y MANEJO

¿Cuál es tu enfoque en términos de manejo poblacional? ¿Buscas mantener un número específico de machos y hembras, o esto varía según el contexto económico y otras consideraciones?

Yo mensualmente busco sacar tantos animales, especialmente para la venta de reproductores. Mi objetivo a largo plazo es establecer una cabaña que se destaque por la calidad de los reproductores que ofrezco al mercado.

IMPLEMENTOS GANADEROS - MADERAS EN GENERAL
BRETES - CEPOS - TRANQUERAS - POSTES Y VARILLAS



Avda. El Zapallar 420 - (35909) - Tel/Fax: (03725) 420212 / 421984
e-mail: losnogaleschaco@hotmail.com - Gral. San Martín - Chaco - Argentina

LOS NOGALES S.R.L.



VENTAS PARTICULARES REMATES
GORDO, INVERNADA Y REPRODUCTORES

3876 662632



horacio-falcon@hotmail.com



www.horaciefalcon.com





Mencionaste que a veces es complicado competir con precios. ¿Cómo enfrentas ese desafío?

Estoy enfocándome en diferenciarme, ofreciendo genética que busco en otras provincias como el Chaco y siempre está la intención de importar de otros países como Sudáfrica.

Estuviste en la Exposición Rural. ¿Cómo fue la experiencia?

En la última exposición rural, llevé hembras y dos machos para la venta, y sí se comercializaron. Aquí aún no se reconoce el valor real de los caprinos. En el Chaco, una hembra puede alcanzar desde los 300 hasta 800 mil pesos, y un macho, entre un millón de pesos. Sin embargo terminé vendiendo a una cuarta parte del precio de referencia en el Chaco.

Carlos reconoce el potencial de crecimiento de la raza en la región, y su motivación se centra en mejorar tanto la calidad como la cantidad, además de fortalecer la infraestructura y la comercialización. En la última exposición rural de agosto, logró exhibir seis animales de su propia producción, vendiendo algunos de ellos. Este evento se convierte en un impulsor clave para destacar las virtudes de esta raza y permitir que el público conozca más sobre ella.

¿Has considerado otras líneas de ingresos además de la venta de animales?

Sí, seguramente el cuero tiene potencial. Actualmente, no aprovecho completamente esa oportunidad, pero creo que podría agregar valor al negocio.

¿Cuál crees que podría haber sido el elemento clave para mejorar tu negocio o la producción de cabras?

La plata siempre hace falta. Y intenté a veces sacar crédito y nunca obtuve nada. Y no soporto estar esperando en una silla, teniéndole la vela al político para que me dé 10 pesos. No me gusta. Entonces lo hago con lo que puedo, con lo que tengo. Ahora estoy haciendo una inversión en la que



no miro tanto el gasto sino el objetivo. Hay que estar activo. Acá mi negocio (de implementos de celulares) se mueve porque yo salgo de lunes a viernes, a mí me no importa que llueva, truene, o haya sol. A veces son las 3 de la tarde y yo estoy vendiendo, laburando y después me voy al campo me subo al tractor y siembro el alfa, o la cosecho. Trato de estar en todo porque tampoco hay mano de obra calificada. Tengo dos empleados ahí y los voy guiando. Además del alfa, ahora estoy sembrando maíz.

A pesar de los desafíos iniciales, como la escasa infraestructura y falta de conocimiento en la zona en 2005, Carlos ha perseverado, mejorando sus instalaciones y participando activamente en exposiciones y eventos caprinos. Se centra en la calidad y diferenciación, con la promoción de su cabaña que aspira sea una genética caprina de alto nivel.

¿Y alguien te asesora en el tema de cabras o sigues siendo intuitivo?

No hay mucha gente que trabaje con el tema de cabras. Acá Rody Marinaro es referente como veterinario. Si uno intenta contratar veterinario allá en Güemes, es difícil pues se especializan en ganado mayor. Entonces vas contra la corriente, no puedo carnear un chivito porque no hay frigorífico. Rody es el único que sabe del tema, pero está con mucho trabajo. Por otra parte la ingeniera del INTA Marcela Martínez visitó al campo me dijo que estaba muy bien organizado y eso me sirvió a nivel técnico.

FUTURO Y SUGERENCIAS

¿Cómo ves el crecimiento futuro de tu cabaña?

Es un proceso lento, pero me gustaría que mi cabaña sea habilitada pronto. La idea es seguir mejorando y considerar nuevas áreas de ingresos, tal vez la leche o la producción de cuero. Acá en la zona te piden muchos padrillos anglos. Entonces mi intención es sacar de las tres. El bóer colorado, el bóer blanco y el anglo nubian.

¿Qué consejo le darías a alguien que está comenzando en la cría de caprinos?

Les diría que se preparen y que sean persistentes. Además, consideren todas las oportunidades. Yo hice un curso de inseminación artificial y creo que es por ahí donde hay que apuntar. Mi esposa es bioquímica y estamos pensando en cómo unir su capacidad técnica y su trabajo. La bioquímica desempeña un papel fundamental porque de sus estudios sale información esencial, crea condiciones adecuadas y contribuye con el tema científico y tecnológico del procedimiento.

¿Cómo manejas la falta de tiempo para abordar todas las áreas del negocio?

Es un desafío, pero es cuestión de prioridades y organización. Yo lo hago dedicando tiempo a todo cada día. En mi caso marca la diferencia •

Finca
"El Rodeo"
de Luis Antonio Fernández

Servicios Agropecuarios en general
Venta de Alfalfa

(387) 154-822704 | luchofernandez2015@outlook.com | Ruta Provincial 21 - Km. 13

FORTALEZA INSTITUCIONAL: HERRAMIENTA PARA SUPERAR LOS DESAFÍOS DE TIEMPOS DIFÍCILES

Jorge G. Flores Canclini



El resultado de las elecciones pasadas promete un giro copernicano en las políticas económicas y sociales desafortunadas de, por lo menos, los últimos 20 años.

El campo puede vislumbrar la realización de algunos de sus más viejos anhelos: el fin de las retenciones y la unificación del mercado cambiario. No menos previsible son tiempos de dureza extrema, con desaceleración brusca de la economía e inflación rayana en la hiper. Así lo expresa con franqueza el presidente electo.

La recesión también se habrá de dar también en la región y en el mundo. Por lo menos así lo aseguran el Banco Mundial y la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE). Dentro de este marco y ante la necesidad de continuar produciendo, vale analizar las ventajas y desventajas específicas de la producción tabacalera.

Venimos de más de tres años de vigencia despótica de La Niña, con las sequías más sostenidas de los últimos 14 años. La previsión de Niño, con lluvias por encima de las últimas 3 campañas, al momento de escribir esta nota, se viene cumpliendo para otras regiones de la Argentina, excepto Salta y Jujuy, donde están demoradas y son necesarias para permitir desarrollar el potencial de producción. Según los climatólogos, los pronósticos prevén una activación de precipitaciones para fines de noviembre. A partir del 8 de diciembre se espera la temporada lluviosa que proseguiría casi hasta el final del verano, con acumulados entre 750 mm hasta más de 1500, según la zona. Algunas presentan marcado riesgo de tormentas severas, y otras menos. Los del calor se moderarán cuando comiencen las lluvias.

La producción de plantines y su implantación fue excelente. La evolución en el campo tuvo baja incidencia de plagas y enfermedades y en los casos de presencia, fueron manejadas de manera correcta. La demora en la llegada de las precipitaciones y las altas temperaturas e insolación vie-



nen provocando escaldadura y quemado de las hojas en diferente dimensión. De cumplirse la previsión climática y no tener incidencias de tormentas de viento y granizo fuera de lo normal, se estima un acopio de más de 37.000 toneladas.

Los principales exportadores de tabaco como Brasil y Zimbabue dan a conocer que en las últimas campañas se han incrementado tanto la producción como el área plantada. Para la campaña 23/24, Brasil confirma un nuevo aumento, aunque las estimaciones de producción vienen siendo ajustadas, por la incidencia que el Niño está teniendo en el exceso de precipitaciones en el Sur de Brasil.

Los principales clientes de los acopios salteños Philip Morris, Japan Tobacco International, British American Tobacco, República Popular China, prometen una demanda sostenida y fluida. Con respecto al mercado chino, es bueno recordar que ha establecido como condición de compra, la inscripción en el RENSPA (Registro Nacional Sanitario de Productores Agropecuarios)

La Cooperativa de Productores Tabacaleros de Salta entregó todos los insumos desde los almácigos a la plantación, en tiempo y forma. Como en las últimas 3 campañas hubo crecimiento en la adopción de los sistemas en bandejas. Ya se está cerca del 60% de producción bajo este sistema. Yendo al detalle, el más usado y que más creció es el de las

«SUMAMENTE DIFÍCIL ES LA SITUACIÓN POR LA QUE ATRAVIESAN LOS PRODUCTORES ANTE LA COYUNTURA MACROECONÓMICA ACTUAL, AGRAVADA POR LA CONTINUIDAD DE LA FALTA DE ACTUALIZACIÓN DE LA RECAUDACIÓN DEL FONDO ESPECIAL DEL TABACO [...]»

flotantes, seguido por las apoyadas en pelo de agua y, en mucho menor proporción, las apoyadas con riego.

Sumamente difícil es la situación por la que atraviesan los productores ante la coyuntura macroeconómica actual, agravada por la continuidad de la falta de actualización de la recaudación del Fondo Especial del Tabaco. El crecimiento de las ventas de marcas de cigarrillos que tributan menos de lo estipulado o nada al fisco, afectan la disponibilidad de recursos esenciales para una producción normal. Mediando acuerdos con entidades financieras se logró implementar dos etapas de anticipos, uno para la etapa de trasplante y otro para la etapa de desflore y cosecha. Como

parte del proyecto de mecanización, finalmente se pudo obtener la aprobación de un contenedor con 9 trasplantadoras que fueron entregadas en septiembre y está en curso la gestión para más de 25 contenedores con cosechadoras, trasplantadoras y otras máquinas.

La Asociación Mutual de Productores Tabacaleros de Salta también proveyó de insumos para almácigos, plantación y desflore y gasoil en 3 etapas de 50 litros por hectárea cada una.

Por su parte, la Cámara del Tabaco de Salta gestiona y administra resortes de gran incidencia positiva para la actividad.

Mediante el Convenio de Corresponsabilidad Gremial, suscrita hace 12 años con la Unión Argentina de Trabajadores Rurales y Estibadores (UATRE), se abona una tasa sustitutiva de los aportes emergentes de las obligaciones correspondientes al Sistema Integrado Previsional Argentino (SI-PA). Régimen de Asignaciones Familiares; Sistema Nacional del Seguro de Salud; Prestación de Desempleos; Instituto Nacional de Servicios Sociales para Jubilados y Pensionados; Riesgos del Trabajo y Seguro de Sepelio. Esto implica el cumplimiento acabado del sector y un altísimo grado de trabajo registrado.

ENTRE LOS MÁS REPRESENTATIVOS DE LOS PROGRAMAS OPERATIVOS ANUALES (POA) SE CUENTAN:

Con la participación de una prepaga de primer nivel, los productores y sus grupos familiares cuentan con cobertura de salud.

Se les bonifica el 50% del total de las facturas de gas (gas natural y gas licuado propano) por los periodos de curado y secado del tabaco. Lo mismo para los que utilizan leña sustentable.

Confeccionados por cooperativas de trabajo locales, se distribuyen 9.000 equipos de ropa de trabajo al personal.

Tras muchos años de vigencia de estos programas, se ha producido una suerte de acostumbramiento que hace olvidar el alto significado de estas verdaderas herramientas de crecimiento en competitividad, casi exclusivas de la actividad tabacalera, irremplazable hoy por hoy para las economías de 7 provincias argentinas, de las más postergadas del interior postergado.



Con la sanción de la ley provincial 8.125 y de acuerdo con la nacional 19.800, la Cámara se hizo cargo de la administración del Fondo Especial del Tabaco, lo que redundó en una mayor transparencia en el manejo de los recursos y más puntualidad en el envío de remesas y de las rendiciones.

Con respecto a recursos, insuficientes en la actualidad a causa de la elusión fiscal de las denominadas Pymes, podrían comenzar a solucionarse de prosperar un proyecto de ley presentado por el diputado nacional por Misiones, Héctor Bárbaro, mediante el cual se establece un importe de \$65 por kilogramo actualizables trimestralmente, que los incrementarían en 20 mil millones de pesos anuales.

Una obra de gran trascendencia llevada a cabo con financiación del FET ha sido la red de gas de las zonas tabacaleras, que beneficia tanto a los productores como a la población de pueblos y ciudades de la zona.

Por último, el Fideicomiso de los CCE (Centros Comunitarios de Estufado) pone a disposición de todas las escalas de producción 500 estufas bulk curing con capacidad de ofrecer 4.700 servicios anuales, además de los de maquinarias y herramientas.

Con estas ventajas comparativas, las previsibles dificultades que se plantean para el 2024 podrán superarse razonablemente y hacer posible continuar produciendo. Como decía un viejo slogan la Cámara del Tabaco, entidad madre de todas las instituciones del sector “La organización como herramienta de crecimiento” •



CANOA

CABAÑAS ASOCIADAS DEL NOA

YUNTA PORÁ
Freije, Scala
y Cía S.A.

SIGUIMAN
Vicente Raúl
Manzi

**POZO DE LA
CARRETA**
Gilotaux
Agropecuaria S.A.

CEIBALITO
Ceibalito S.A.



Canoa Cabañas
Asociadas del Noa



CANOA saluda y agradece a todos aquellos que año tras año confían en su genética, y les desea un muy buen 2024!

18º REMATE ANUAL EN 2024

LUNES 9 DE SEPTIEMBRE

en Sociedad Rural Salteña

TIEMPOS DE CAMBIO EN EL MERCADO GANADERO

José Llorente es el representante de la firma consignataria O'Farrell en Salta. En los remates Iván O'Farrell con su habitual agudeza y ocurrencias con el martillo recibe el apoyo de José que está atento a todos los detalles y maneja el detrás de escena además de encargarse de la comercialización de hacienda en la zona centro y norte de Salta y Jujuy.

Al tanto de la situación actual que vive el productor y conociendo los números que surgen en los remates, Salta Productiva le consultó la visión de la Consignataria en estos meses tan vertiginosos. Después de las paso cambió el escenario y también subieron los precios. El remate de la Expo fue alentador y mostró un camino.

José explicó que en este último cuatrimestre del año, el sector ganadero ha experimentado notables cambios debido a las modificaciones políticas y económicas en el país. Hace una visión detallada de las fluctuaciones en los precios de la hacienda, desde el impacto post-PASO hasta las recientes semanas antes del cambio de gobierno. Todavía quedan remates para diciembre.

VOLATILIDAD EN LOS PRECIOS: UN ANÁLISIS DETALLADO

El valor de los terneros se disparó aproximadamente de 700 a 1.100 pesos después de las PASO seguido de una rápida corrección que llegó hasta \$1.300 y 1.400 con plazos especiales como los que tuvimos en la Exposición Rural. El



novillo gordo también siguió la misma tendencia, creando una volatilidad significativa que afectó el consumo. Los precios retrocedieron, pero en las últimas semanas, se observa una nueva tendencia al alza.

LLUVIAS Y SU IMPACTO DIFERENCIAL EN REGIONES GANADERAS

La influencia de las lluvias, especialmente en el centro sur de Argentina, ha sido un factor clave en la mejora de precios, mientras que en el sector norte, en lugares como Salta, Tucumán y el NOA Noroeste, la ausencia de lluvias relevantes ha generado preocupación. La falta de recuperación en los campos podría complicar la oferta y demanda de hacienda, afectando la producción de pasto en estas zonas.



#ConNosotros

 CN Grupo

En cualquier condición de siembra,
sabemos como crecer. —●

megathyrsus maximus
Gatton Panic

GRAMA RHODES
**ENDURA
MARINER**

BRACHIARIA
Ruziziensis

BRACHIARIAS HÍBRIDAS
**MULATO II
CAYMAN
CAMELLO**

Salta Norte **3525-453977**
Las Lajitas **387-5824665**
Joaquín V. Gonzalez **387-4686533**



**GRUPO
AGROEMPRESA**
CO-CREANDO EVOLUCIÓN

grupoagroempresa.com.ar |    



Remate 110 Rte TV -07-11-2023			
Categoría	Prom.	Max.	Min.
Machos 170 a 230	\$ 1.418	\$ 1.460	\$ 1.400
Machos 230 a 280	\$ 1.241	\$ 1.300	\$ 1.200
Hembras 200 a 250	\$ 1.068	\$ 1.120	\$ 1.030
Hembras 140 a 200	\$ 1.030	\$ 1.030	\$ 1.030
M y H 140 a 210	\$ 1.208	\$ 1.220	\$ 1.200
Novillos 350 a 450	\$ 860	\$ 860	\$ 860
Novillos 450 a 550	\$ 800	\$ 800	\$ 800
Mej	\$ 980	\$ 980	\$ 980
Vacas 300 a 400	\$ 840	\$ 710	\$ 640
Vacas.400 a 450	\$ 725	\$ 730	\$ 710
Toros 450 a 550	\$ 760	\$ 760	\$ 760
Asoc. Pequeños Productores de Morrillos			
Machos Asoc 140 a 200	\$ 1.096	\$ 1.220	\$ 1.040
Machos Asoc 200 a 260	\$ 960	\$ 960	\$ 960

RETENCIÓN DE HACIENDA Y DESAFÍOS EN LA REPOSICIÓN

En este contexto, se observa que los productores, ante la escasez de pasto, están tratando de retener su ganado debido a la depreciación de los precios del ternero. La perspectiva futura sugiere que si las condiciones climáticas mejoran, muchos optarán por retener la hacienda, generando una baja oferta en el mercado. La sequía y la situación económica han llevado a una disminución en el stock de muchos campos, y se espera una buena temporada lluviosa revertida esta tendencia.

PROYECCIONES Y DESAFÍOS PARA EL FUTURO DEL SECTOR GANADERO

En cuanto a las proyecciones futuras para José es necesario un aumento en los precios para que el sector ganadero sea verdaderamente rentable. Aunque ha habido subas en los últimos meses, el valor actual sigue siendo inferior a la inflación acumulada en años anteriores. La esperanza recae en un año productivo con buenas lluvias, lo que podría estimular la retención de ganado y aumentar la demanda, llevando a una recuperación económica.

COMPARACIÓN CON EL DÓLAR: DESAFÍOS DE COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL

“Si tomamos una referencia por ejemplo del dólar, en mayo del 2022 el ternero estaba en 1,90 dólares el kilo. Hoy el ternero vale 1 dólar el kilo o en algunos casos menos de un dólar el kilo, por lo que se ve que en relación a esa moneda se depreció de mayo del 2022 casi a la mitad a hoy noviembre del 2023”.

Con este análisis Llorente hace un recuento de los desafíos de competitividad internacional para el sector ganadero argentino y plantea la necesidad de ajustes en los precios para mantener la rentabilidad. Ya con el panorama de un gobierno de Javier Milei con un enfoque de apertura se espera que el precio de la ganadería deje de tener las distorsiones que sufrió por muchos años •

**Junto a vos,
a lo largo de tu vida.**

osde

www.osde.com.ar



Existen prestaciones obligatorias de cobertura médico asistencial, infórmese de los términos y alcances del Programa Médico Obligatorio en la siguiente dirección de Internet: www.buenosaires.gob.ar. La Superintendencia de Servicios de Salud tiene habilitado un servicio telefónico gratuito para recibir desde cualquier punto del país consultas, reclamos o denuncias sobre irregularidades de la operatoria de trasposos. El mismo se encuentra habilitado de lunes a viernes de 10 a 17 horas, llamando al 0800-222-SALUD (72585) - www.sssalud.gob.ar - R.N.O.S. 4-0080-0, R.N.E.M.P. (Prov.) 1408.

LA BRECHA PRODUCTIVA EN SALUD ANIMAL



En los establecimientos ganaderos el asesoramiento profesional es clave para identificar oportunidades de mejora productiva relacionadas con salud animal. La misión es reducir la diferencia entre la producción que se obtiene y la que se podría lograr aplicando las medidas necesarias.

Visibilizar esa brecha productiva permite desarrollar acciones que impactan directamente en el resultado económico. A nivel nacional, cada 100 vientres en servicio se destetan 27 terneros menos (aproximadamente 5400kg) que en los países que más producen.

El único factor que el productor puede gestionar es la eficiencia, generando así una empresa menos vulnerable a las externalidades (clima, precios, entre otras). Para ello, adoptar tecnologías de procesos e insumos influye notablemente en los resultados. En este sentido, el asesoramiento profesional es fundamental para reducir los costos asociados a enfermedades subclínicas.

Salud animal es un concepto integral que resulta de la interacción de varios factores, entre los que se destacan los más importantes que son la nutrición, la sanidad, la genética y el manejo. Debe contemplar la ausencia de enfermedad, tanto clínica como subclínica, definiéndose a esta última como aquella que no percibimos y es la situación sanitaria que más afecta las funciones productivas de los animales.

Para detectar pérdidas ocultas es necesario hacerse las siguientes preguntas: ¿se controlan adecuadamente los parásitos gastrointestinales?, ¿Se corrigen de forma precisa las deficiencias minerales?, ¿Existe un plan sanitario correctamente aplicado que dimensione la importancia de la medicina preventiva?

Con relación a los parásitos gastrointestinales, por fallas en su control se pierden 10 kilos por animal en recría. No hacer diagnóstico por HPG para definir tratamientos, no chequear la efectividad de las drogas utilizadas, y no realizar una prueba de eficacia para los principios activos disponibles comercialmente, expone al establecimiento a un alto riesgo de pérdida productiva.

Por su parte, la carencia de cobre también es una situación sanitaria que impacta directamente en la productividad. Los animales que tienen deficiencia de este micro mineral ganan menos peso (3 a 7 kilos por mes), resisten menos a infecciones, y los vientres se preñan menos. Como punto de partida, invitamos al productor a diagnosticar la carencia, y en caso de tenerla, tipificarla.

Por último, cuando hablamos de planes sanitarios, se observa una baja adopción de vacunas y un elevado consumo de antibióticos. Cuando esta ecuación invertida entre medicina preventiva y terapéutica ocurre, el sistema se perjudica arrojando más animales enfermos (10 a 30 kilos de pérdida según enfermedad), mayores costos de tratamiento y horas hombre. Además, debe generarse conciencia respecto al uso desmedido de antibióticos y su impacto nocivo en salud pública.

Creemos en la Salud Animal como pieza esencial para reducir la “brecha productiva”, con el beneficio directo, en el resultado económico del establecimiento e indirecto, en la producción global de alimentos.

Desde Biogénesis Bagó, trabajamos día a día para ello.

MV Marcos Saint Martín,
asesor técnico de ganadería de Biogénesis Bagó.

LA MIRADA JOVEN QUE VE UN FUTURO EN EL PAÍS

A través de la voz del presidente del Ateneo de la SRS podemos vislumbrar el pensamiento de sus compañeros del Ateneo y de miles de jóvenes que estaban pensando que el país no podía brindarles un futuro como el que soñaban aun teniendo carreras y profesiones además de compromiso y ganas de trabajar. *Emanuel Ibáñez* representa la mirada de profesionales jóvenes que quieren buscar una salida en nuestro país.

Emanuel se desempeñó como autoridad de mesa en esos comicios y como otros tantos jóvenes se comprometió que las urnas estuvieran fiscalizadas con transparencia. Conversamos con él sobre las perspectivas del Ateneo, el impacto de las elecciones en el sector agropecuario, y los desafíos y oportunidades que se presentan para los jóvenes en el próximo año.

¿Cómo vivieron en el Ateneo este proceso electoral y cuál es la perspectiva que tienen frente al cambio de gobierno?

Como Ateneo no nos alineamos con ningún partido en particular, pero estamos muy contentos y esperanzados con este cambio. Sentíamos que era necesario, que había que abordar las políticas de otra manera. Muchos habíamos pensado en irnos de Argentina porque no vislumbrábamos una salida. El sueldo no alcanza y todos queremos trabajar para crecer y vivir de nuestro trabajo. Es una aspiración normal. A pesar del compromiso todo lo que no está bien se naturalizaba. El campo no venía bien, eso lo veíamos, lo sabíamos, y creo que independientemente de quién hubiera ganado, el sector iba a tener que esforzarse mucho más. Pero ahora se siente diferente, se piensa que podremos trabajar con más seguridad, con más entusiasmo. Creemos que va a ser un cambio brusco, pero hay que afrontarlo y salir adelante, sobre todo apoyando lo que sea correcto.

«[...] AHORA SE SIENTE DIFERENTE, SE PIENSA QUE PODREMOS TRABAJAR CON MÁS SEGURIDAD, CON MÁS ENTUSIASMO. CREEMOS QUE VA A SER UN CAMBIO BRUSCO, PERO HAY QUE AFRONTARLO Y SALIR ADELANTE [...]»





Día de la tradición en la SRS, el Ateneo invitó a niños del jardín de infantes a un día de campo

«[...] ESPERAMOS QUE CON ESTE CAMBIO DE GOBIERNO HAYA MÁS PREVISIBILIDAD, QUE PODAMOS TRABAJAR CON CERTEZA Y NO CON LA INCERTIDUMBRE DE MÚLTIPLES TIPOS DE DÓLARES»

Hay esperanza. Se siente el entusiasmo de seguir, arremangarte la camisa, ponerte la botas de goma y salir adelante. Con esa fe en el país y en su gente porque Argentina es un lugar hermoso, tenemos de todo. Salta es una provincia que tiene lo que busques.

Entiendo que los jóvenes del Ateneo se preparan también para ser dirigentes, ¿cómo ven ustedes los principales desafíos para el campo en este nuevo escenario?

Los jóvenes que ingresan al Ateneo además de pasión por el campo también vienen con la idea de liderar y cambiar la realidad del país. Respecto a los desafíos, creo que el te-

ma central es sacar las retenciones, los impuestos que agobian al campo. La situación de vender a un dólar de 300 pesos y comprar a uno de mil pesos diluye las ganancias. Esperamos que con este cambio de gobierno haya más previsibilidad, que podamos trabajar con certeza y no con la incertidumbre de múltiples tipos de dólares.

¿Cuáles son las expectativas del Ateneo para el próximo año?

Nuestras expectativas son altas. Organizaremos un congreso de Ateneo nacional en Salta. Uds. tienen la primicia porque acabamos de decidirlo. Seguiremos con el trabajo en nuestra exposición rural en agosto, nos capacitaremos, y también queremos apoyar y acompañar en este nuevo escenario. Creemos que es necesario poner mucho esfuerzo para lograr los cambios que queremos ver.

Hablame un poco sobre las acciones con la huerta que han llevado adelante.

La huerta fue un éxito este año. Hemos cosechado en otoño-invierno y distribuido a comedores y merenderos de la zona, el asilo de ancianos y sobre todo a la parroquia



Cía. Mercantil

Salta: Av. Paraguay 1899 - CP 4400 - Tel: (0367) 4237000 / 722
Las Luján: Ruta 5 y 30 - Embarcación: Ruta 34 km 1364
R. de la Frontera: Tucumán 263 - Perico: Ujuy y San Martín 51 - Ledesma: Ujuy

Tucumán: San Miguel Tucumán Ruta 9, Km 1302
Acceso Norte CP 4178 - Tel: (0381) 4372279
Chaco: Ruta 16, Km 16,5
Resistencia CP 3500 - Tel: (0362) 5194772

www.ciamercantil.com.ar

Cía Mercantil John Deere

cia.mercantil

JOHN DEERE



del barrio Villa Palacio que cuenta con un comedor. Ahora estamos trabajando en la temporada primavera-verano con maíz, zapallo, zapallito, rúcula y acelga. La Rural nos brindó un predio más grande, lo que nos permitió expandir la producción.

¿Cómo están abordando las capacitaciones sobre medio ambiente, especialmente en un contexto de cambios climáticos y sequías?

En el Ateneo se habla mucho del tema medioambiental. Se discute sobre los bonos de carbono y el nuevo ordenamiento territorial de bosques nativos en Salta. El gerente, Leandro Carrizo, nos dio una capacitación y nos puso al tanto de cómo se están llevando a cabo esas negociaciones.

Creemos que, a pesar de los desafíos del cambio climático y las sequías, el campo tiene la capacidad de innovar y salir adelante. Es crucial encontrar el equilibrio entre conservar el ambiente y producir de manera eficiente. Para nosotros el lema es “producir conservando”, siempre y cuando se haga de manera eficiente. Es necesario encontrar un equilibrio y no cerrar áreas por cerrar. La conservación debe realizarse correctamente, respetando el medio ambiente, para lograr un equilibrio sostenible.

¿Cómo ha sido la participación del Ateneo en eventos recientes, como el Día de la Tradición?

Organizamos el Día de la Tradición, invitando a chicos del Jardín de la Escuela Dr. Gustavo Leguizamón N°4741 con 65 alumnos. Fue una experiencia muy linda donde compartimos nuestras tradiciones rurales. Los chicos del Ateneo se vistieron de gauchos, enseñaron a armar mates y compartieron nuestras costumbres. Vieron una oveja, le daban de comer a los caballos.

Sienten apoyo de la institución

No me canso de decirlo. Todos los miembros del Ateneo estamos agradecidos por el lugar que nos da la Comisión Directiva, porque no todos los Ateneo cuenta con esa suerte de dejarnos participar, de sentirse apoyados. Y así también genera responsabilidad, porque no es todo color de arcoíris, también una responsabilidad enorme que ponen sobre el Ateneo, pero eso quiere decir que confían en el equipo •



**MAXIMIZÁ TU RENDIMIENTO
SUMANDO INNOVACIÓN Y
CALIDAD A TU PRODUCCIÓN.**

#agrandátucampo info@peman.com.ar | www.peman.com.ar



EN UN AÑO DIFÍCIL, UN PLAN DE DESTETE PRECOZ ES EL MEJOR ALIADO

Tras un extenso periodo de sequía, poner en marcha un plan de destete precoz e hiperprecoz garantiza la productividad y rentabilidad del proyecto. En momentos decisivos, es fundamental contar con un plan de nutrición acorde.

Para la cría bovina el invierno es la época más crítica y este año no fue la excepción. La lluvia de otoño no fue suficiente, en el comienzo de la primavera la sequía continuó en distintas zonas del país, pero en las últimas semanas aparecieron las tan esperadas precipitaciones. La falta de “agua” tan prolongada, ha generado un desmejoramiento del estado general de los vientres, siendo críticas en algunos puntos.

Para evaluar este escenario, en primera instancia es necesario observar los rodeos, para luego el estado corporal de las crías. La información recabada es fundamental para la toma futura de decisiones.

En este contexto, con poca oferta forrajera y un estado corporal bajo... ¿Qué hacemos con esas vacas? ¿Y con los terneros? ¿Cómo preparamos la etapa de reproducción?

Hay dos posibilidades. Suplementar la vaca, para sostener un nivel de lactancia adecuado y el rendimiento productivo. Y si el panorama es aún más complejo, lo mejor es iniciar un Plan de Destete Precoz o Hiperprecoz, para poder dar respuesta al doble desafío, que es seguir creciendo y atravesar su etapa de lactancia.

En esta oportunidad, es importante destacar esta segunda estrategia, que permite que el animal deje de estar en lactancia y disminuye los requerimientos de energía diario, lo que permite que con el poco alimento que pueda obtener del campo pueda sostener y mejorar su estado para entrar mejor a un servicio.

En palabras del Ingeniero Agrónomo *Rodolfo Gonsolin*, Director del Departamento Técnico de CONECAR Nutrición, destaca que “Se han desarrollado formulas específicas pensando que ese ternero que todavía tiene que seguir creciendo y desarrollar su rumen, para que deje de ser lactante y pase a consumir alimentos sólidos”.

“Es muy eficiente al convertir kilo de materia seca a kilo de carne porque es un animal que está en pleno crecimiento, ya que deposita tejido muscular. Para un ternero de hiperprecoz dos kilos de materia seca se transforma en un kilo de carne y de destete precoz de 3 a 1”.

PLAN DE DESTETE PRECOZ

“Para destete precoz contamos con alimentos balanceados completos, que aportan energía, proteína, minerales, vi-

taminas y un paquete de aditivos que favorecen el crecimiento del ternero. Con más de dos meses de vida, con más de 60 kilos de peso vivo, donde podemos utilizar un alimento iniciador, como

PRONTER de CONECAR (de 22% de proteínas), que se extiende hasta los dos meses posterior al destete, donde se va incrementando la cantidad necesaria de alimentos, sumado a una cantidad mínima de fibra de buena calidad, terminando el proceso tendría 4 o 5 meses de vida”.

PLAN DE DESTETE HIPERPRECOZ

“En lo que respecta a hiperprecoz, sugerimos un alimento preiniciador que tiene un alto porcentaje de proteína (24%) y contiene minerales, aditivos y muy complejos que hace que ese ternero pueda evolucionar sin problemas, luego un alimento iniciador, ya con un par de semana de crecimiento y finalizamos, completando con un concentrado proteico”.

“Paralelamente es importante incorporar fibras de buena calidad, donde recomendamos alfalfa. Este plan tiene una extensión aproximada de dos meses y ese ternero ya tiene un rumen bastante desarrollado, para que pueda seguir con una postura, más una suplementación diaria”.

3 OPCIONES PARA OPTIMIZAR 3 ETAPAS DECISIVAS

CONECAR Nutrición cuenta con el alimento óptimo para cada etapa, generando un plan nutricional de Destete Precoz e Hiperprecoz que a partir de la incorporación de tres productos permite garantizar el éxito de esta estrategia.

- PRONTER INICIADOR. Incrementa la velocidad de desarrollo ruminal acortando la etapa de pre rumiante. Permite el destete hiperprecoz de los terneros.
- PRONTER INICIADOR CARNE. Aporta exclusivamente proteína verdadera a la dieta. Recomendado para terneros a partir de los 2 meses de vida.
- PROVANT RECRÍA PLUS. Desarrollado con proteínas de alta digestibilidad. Aporta todos los nutrientes necesarios tanto para recría de futuros vientres como animales para engorde.

CONECAR es una empresa de más de 40 años de experiencia a campo, que cuenta con presencia en el territorio salteño desde hace un largo período, contando con un equipo técnico a disposición para incorporar distintas soluciones nutricionales •

ES EL MOMENTO DE UN

PLAN DE DESTETE PRECOZ E HIPERPRECOZ

3 opciones para optimizar
3 etapas decisivas



Incrementa la velocidad de desarrollo ruminal acortando la etapa de prerumiante.



Aporta proteína verdadera a la dieta. Recomendado para terneros a partir de los 2 meses.



Desarrollado con proteínas de alta digestibilidad. Para recría de futuros vientres y para engorde



Escaneá el código, descargá el Informe técnico y la planilla de simulación

 **CONECAR**



PARQUE de la DIVINA MISERICORDIA
CEMENTERIO PRIVADO Y CREMATORIO

Nuestros años de experiencia y trayectoria, nos colocaron en el mayor nivel de excelencia a nivel regional. En la calidez de nuestras instalaciones y en la belleza del paisaje natural, encontrará el entorno espiritual ideal para el descanso eterno de sus seres amados.

**SERVICIO DE INHUMACIÓN | SERVICIO DE CREMACIÓN
CAPILLA A DISPOSICIÓN SIN CARGO
COLUMBARIO Y CINERARIO | SALA DE ESPERA**

ADMINISTRACIÓN

Jujuy 45 | Tels.: (0387) 4310943 – 4315206

WhatsApp: (387) 5449416

Mail: info@elmiradorsa.com.ar

PARQUE Y CREMATORIO

Ruta Nacional N° 9 – KM 7.5

Salta Capital

Tel.: (0387) 4282820